



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة الدكتور مولاي الطاهر سعيدة

كلية الحقوق والعلوم السياسية

قسم الحقوق

تخصص قانون إقتصادي

مذكرة تخرج لنيل شهادة الماستر الموسومة ب:

تكوين العقد الإلكتروني و صحته دراسة مقارنة
في ظل الشريعة الإسلامية و القانون الوضعي

الأستاذ المشرف:

د.خنفوسي عبدالعزيز

إعداد الطالب :

بوعباية عبدالمؤمن

أعضاء لجنة المناقشة:

الأستاذ.....حاج علي بدر الدين.....رئيسا

الأستاذ.....خنفوسي عبد العزيز.....عضوا ومشرفا

الأستاذ.....مرزوق محمد.....عضوا مناقشا

السنة الجامعية 1438-1439هـ/2017-2018م

إهداء

إلى معلم البشرية ومنقذها إلى رسول الله الأكرم
محمد صلى الله عليه وسلم

إلى الوالدين الكريمين

إلى إخوتي وأخواتي

إلى أصدقائي وكل من عرفتهم في مشواري الدراسي

إلى كل سند اهدي هذا الجهد المتواضع

شكر وتقدير

أولاً الحمد لله واشكره على فضله العظيم وعلى عونته في انجازي لهذا الموضوع

كما أتقدم بجزيل الشكر ووافر الاحترام والتقدير إلى الأستاذ الدكتور خنفوسي عبد العزيز لتفضله بالإشراف على هذه المذكرة ولما بذله معي من جهد

كما أتقدم بالشكر إلى عضوي لجنة المناقشة لتفضلهما بمناقشة هذه المذكرة

كما أتقدم بالشكر الجزيل إلى أعضاء الهيئة التدريسية في كلية الحقوق

قائمة المختصرات :

ج ر : الجريدة الرسمية

د ط : دون طبعة

ص : صفحة

ص ص : من صفحة إلى صفحة

ق م ج : قانون مدني جزائري

ق م م : قانون مدني مصري

مقدمة:

الإطار العام للموضوع: شهد العالم وبشكل كبير تطورا هائلا ومتسارعا في تكنولوجيا عالم الإتصالات حتى أصبحت وسائل الإتصال وأبرزها الإنترنت وسيلة لا يمكن التحلي عنها فبعد أن كانت الإتصالات تعتمد على الهاتف ثم الفاكس ظهر الإنترنت وأصبح الوسيلة المثلى في نقل المعلومات والإتصال وبفضلها أصبح العالم قرية صغيرة بحيث أختصرت المسافات وأصبح بالإمكان تواصل الأشخاص بغض النظر على المسافات.

وقد ظهرت النواة الأولى لفكرة شبكة الإنترنت في أواخر الستينات من القرن الماضي وبالتحديد عام 1969م، بطلب وزارة الدفاع الأمريكية (البنجاجون) من خبراء الكمبيوتر إيجاد أفضل طريقة للإتصال بعدد غير محدود من أجهزة الكمبيوتر دون الإعتماد على كمبيوتر واحد

ومن أهم التعريفات الواردة على الأنترنت هو أنها: شبكة هائلة من أجهزة الكمبيوتر المتصلة فيما بينها بواسطة خطوط الاتصال عبر العالم، فالإنترنت إذا هو مجموعة شبكات وأجهزة الحاسب الإلكتروني المتواجدة في مختلف دول العالم والمتصلة ببعضها البعض ويجمع بينها نظام نقل المعلومات، ويمكن لأي شخص لديه جهاز كمبيوتر وخط تليفوني و إشتراك لدى أحد مقدمي هذه الخدمة، الدخول على هذه الشبكة والتواصل مع الآخر دون مانع من زمان أو مكان أو مشقة.

ونتيجة لهذا التطور التكنولوجي ظهرت التجارة الإلكترونية التي يرجع الفضل في نشأتها إلى شبكة الإتصالات الحديثة كإحدى روافد ثورة المعلومات، ووصلت إلى جل أنحاء العالم إن لم نقل كل العالم فأضحت في كل منزل ومتجر وشركة، وغدت العمود الفقري لدول العالم في المعاملات الاقتصادية والعلاقات المالية وعقد الصفقات وإبرام العقود، هذا بعد أن كانت قاصرة على وزارة الدفاع الأمريكية والأبحاث العلمية.

بالإنتشار الهائل للإنترنت شاع مصطلح التجارة الإلكترونية الذي أتاح العديد من المزايا لرجال الأعمال من حيث توفير الوقت والمال من أجل الترويج للمنتجات والخدمات بعد أن كان العائق أمامهم يتمثل في مشقة السفر والإنتقال من بلد إلى آخر للقاء شركائهم وعملائهم، وأصبح في مقدور المستهلك إقتناء ما يريده دون التنقل أو إستخدام النقود التقليدية بل كل ما يحتاجه هو جهاز كمبيوتر وإشتراك بشبكة الإنترنت، حتى يتمكن من ولوج هذا العالم الافتراضي.

كما أن هذه الأخيرة تتخذ من شبكة الإنترنت وسيلة لعرض منتجاتها وتسويقها وسهولة الوصول إلى هذه الشبكة يرجح أن يكون للتجارة الإلكترونية الأثر الأكبر على المشاريع الصغيرة والمتوسطة، وأهم ما يميزها عن التجارة التقليدية أو يجعل لها خصوصية عن التجارة بمفهومها التقليدي هو الوسيلة التي تمر بها، حيث تتم من خلال بيئة إلكترونية تستخدم فيها وسائل إتصال حديثة على رأسها الإنترنت.

كما لا ننسى أن إنتشار إستعمال هذه الشبكة في التجارة الإلكترونية تولد عنه مساوئ ومحاسن تلخص في حماس وقلق من يعتمدون على هذه الوسيلة، فمن حيث الحماس فهو فتح باب جديد لحرية الإتصال بأشخاص لا يمكن الإتصال بهم في الواقع بالسهولة التي تتم عبر الإنترنت وإمكانية عقد الصفقات التجارية، أما القلق فمن أجل احتمال عدم تأمين الإتصالات أو إنتهاك السرية عبر شبكة الإنترنت أو القرصنة والإطلاع على البيانات الشخصية و إنتهاك الخصوصية والحسابات البنكية أو إستخدامها في التجارات المشبوهة كالمخدرات أو تجارة الأسلحة أو التجسس والتخابر الدولي والمساس بأمن الدول، ذلك أنه يسهل الوصول إلى المعلومات السرية والكشف عنها عبر شبكة الإنترنت وهو ما يثير القلق لدى الأشخاص أو الشركات أو الدول.

ونتيجة لإزدياد المعاملات في التجارة الإلكترونية حتى أصبحت واقعا عالميا فرض نفسه على المستوى العالمي، قامت هيئة الأمم المتحدة ممثلة في لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي (الأونسترال) بإصدار قانون نموذجي للتجارة الإلكترونية سنة 1996م،

وهو قانون ساوى بين الكتابة والمحركات الإلكترونية والكتابة والمحركات الورقية من حيث الوظائف و إحتوى في مضمونه مجموعة قواعد وإرشادات هدفت إلى تهيئة بيئة قانونية أكثر ملائمة للتجارة الإلكترونية من خلال الإعتراف بالتبادلات الإلكترونية للبيانات وقبول الرسائل الإلكترونية والإعتراف بالإثبات الإلكتروني.

وقد نتج عن التجارة الإلكترونية الكثير من الجدل والنقاش حول العديد من المبادئ والقواعد القانونية التي تحكم نظم التعاقد وإبرام الصفقات والنشاط التجاري، حيث أن الوسائل المتعلقة بإبرام العقد وطرق التعبير عن الإيجاب والقبول ومكان وزمان إبرام العقد لا تفي بمقتضيات التجارة الإلكترونية، خاصة و أن تلك القواعد تعتمد على المستندات الورقية، وهي من الأمور التي تجاوزتها التجارة الإلكترونية، ف إستخدام نظم الكمبيوتر كقناة للإتصال والتعاقد يؤدي إلى التساؤل عن كيفية إتمام العملية المستندية إلكترونياً؟ وكيف يمكن إبرام العقد إلكترونياً؟ وهذا ما سنحاول بحثه في المراحل القادمة من دراستنا التي تنصب على العقد الإلكتروني من حيث تكوينه وصحته حتى يعتد به من ناحية الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي.

الدراسات السابقة: نظراً لطبيعة الموضوع الذي سنتكلم فيه عن تكوين العقد الإلكتروني وصحته في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي، فإني وجدت نماذج عنه في دراسات تكلمت عن إبرام العقد الإلكتروني إلا انه لم يحض بالدراسة المعمقة ولم يشبع بالكتابات والبحوث من ناحية الفقه الإسلامي إلا أنني وجدت بعض الكتب و الأطروحات والرسائل الجامعية ومقالات على شبكة الانترنت تتعلق بالعقود الإلكترونية والتجارة الإلكترونية منها:

1/العقود الإلكترونية على شبكة الانترنت بين الشريعة والقانون، وهو كتاب لمؤلفه ميكائيل رشيد علي الزبياري عن دار الجامعة الجديدة الإسكندرية صدر سنة 2015، تناول فيه التعريف التام والكامل بمفهوم العقود الإلكترونية وأنواعها ومجالاتها وبيان الحكم الشرعي والقانوني وتعزيز دور الفقه الإسلامي

في حياة الناس المعاصرة.

2/ إبرام العقد الإلكتروني، للمؤلف خالد ممدوح إبراهيم، وهو كتاب تناول فيه ماهية العقد الإلكتروني وتمييزه

عن غيره من العقود، وتحدث فيه عن الإنترنت، والتجارة لتبيان البيئة الإلكترونية للعقد.

3/ مجلس العقد وأثره في عقود التجارة الإلكترونية-دراسة مقارنة في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي-لمؤلفه

أسامة عبد العليم الشيخ والذي تناول فيه حكم مجلس العقد وطبيعته في ظل التجارة الإلكترونية وهل يعد مجلس حقيقي أم مجلس حكمي.

4/ أحمد أمداح، التجارة الإلكترونية، وهي رسالة ماجستير بجامعة الحاج لخضر بباتنة كلية العلوم الاجتماعية

والعلوم الإسلامية-الجزائر-تناول فيها التجارة الإلكترونية في منظور الفقه الإسلامي

الإطار النظري للدراسة: يتمثل موضوع الدراسة في تكوين العقد الإلكتروني وصحته في ظل الشريعة

الإسلامية والقانون الوضعي، الذي يتم من خلال شبكة الانترنت بين طرفي العقد بصيغ تختلف عن تلك المعهودة في العقود التقليدية وتمثل هذه الخصوصية في أنها تتم عبر الوسائط الإلكترونية ما يستوجب التركيز والاهتمام من أجل محاولة الوصول إلى الحكم الشرعي الصحيح والتنظيم القانوني المناسب للعلاقات المختلفة بين الأفراد، وتبرز أهمية هذا الموضوع من خلال أن العقد الإلكتروني يعتبر من الموضوعات الهامة التي فرضت نفسها في الواقع، وما له من أهمية عملية وعلمية.

الأهمية العملية: تكمن أهميته العملية في أنه أصبح من العقود التي يزداد التعامل بها يوما بعد يوم حيث أصبح التعامل بهذه العقود الدولية يفرض نفسه نتيجة لشبكة الإتصالات الحديثة على الأفراد والدول بالنظر إلى مزاياها من توفره من جهد ووقت، دون الإنتقال والسفر من بلد إلى آخر ما

إستدعى إيجاد أساليب لحماية هذه العقود، كما أن الإهتمام بهذا النوع من العقود تزايد نظرا لأهميتها الكبيرة في حياة الأفراد والدول، ومن الهيئات التي تصب اهتمامها على هذه العقود لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي (الأونسترال)

الأهمية العلمية: تتمثل في مساعدة المتعاملين في هذا المجال في توعيتهم بالآثار القانونية للتعامل عبر هذه الوسيلة ومساعدة الدول في استيعاب العمليات الإلكترونية التي تتم عبر شبكة الإنترنت، عبر دراسة ما يتعلق بإنعقاد هذا النوع من العقود ودراسة الأمور العلمية التي تشكل عقبة في توسعة إستعمال الإنترنت في التعاقد، وطرح الحلول وتقديم الأطر القانونية الملائمة لهذه التجارة بشكل يحقق الثقة والأمان والطمأنينة لدى طرفي العقد.

أسباب الدراسة: لعلّ أبرز سبب في إختياري لهذا الموضوع هو أهميته وحادثة نشأته، حيث أصبحت ملحة لظهور دراسات قانونية ودراسات فقهية إسلامية حول ماهية موضوع العقد الإلكتروني لمعرفة مدى الإستجابة لمعطيات الحداثة وتكنولوجيا المعلومات في التجارة والمعاملات الإلكترونية. كثرة إبرام العقود الإلكترونية في عصرنا الحالي، فالتعامل بها وصل إلى حد ملايين الأشخاص وكذا كثرة الأموال المنفقة في هذا المجال، لذلك يستوجب تبيان الحكم الشرعي والقانوني لمثل هذه المعاملات. تتميز عن باقي العقود بالسرعة والإختصار للمسافات وتوفير الجهد والوقت.

قلة الدراسات الفقهية الإسلامية والقانونية معا حسب ما إطلعت عليه في مجال العقود الإلكترونية.

بيان مركز الشريعة الإسلامية ومدى صلاحيتها لكل زمان ومكان و أنّها قادرة على الحكم على التغيرات والمستجدات مهما كانت.

الصعوبات: واجهتنا صعوبات في إعداد هذا البحث تمثلت في قلة المراجع المتخصصة في هذا النوع من العقود والتجارة بصفة عامة، كما أنه لا يوجد قانون في الجزائر ينظم التجارة الإلكترونية ويحدد المسؤولية القانونية في إطار العقود الإلكترونية.

الإشكالية الرئيسية للموضوع: تكمن إشكالية الدراسة في الإجابة على عدة تساؤلات حول، كيفية إتمام العملية المستندية إلكترونياً؟ هل للفقه الإسلامي القدرة على التعامل مع ما يستجد من قضايا في حياة الناس المعاصرة؟ هل للأهلية تأثير على العقود المبرمة عبر الانترنت أم لا؟

منهجية الدراسة: إتبعنا في دراستي، المنهج الإستنباطي من خلال إستنباط أحكام شرعية لقضايا البحث من القرآن الكريم والسنة النبوية. والمنهج التحليلي من خلال دراسة المسائل دراسة فقهية مقارنة عند المذاهب الإسلامية الأربع من خلال طرح أفكار كل مذهب وترجيح رأي من خلال ما يتفق مع الشريعة الإسلامية

خطة الدراسة: قسمنا موضوع البحث إلى فصلين يسبقهما مبحث تمهيدي وذلك على النحو التالي: مبحث تمهيدي تناولنا فيه الإطار المفاهيمي للعقد الإلكتروني، يليه الفصل الأول قسمناه بدوره إلى ثلاث مباحث ونحدث فيه عن تكوين العقد الإلكتروني في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي من خلال دراسة التفاوض الإلكتروني في المبحث الأول ثم في المبحث الثاني الإيجاب والقبول، ثم المبحث الثالث نتحدث فيه عن مجلس العقد الإلكتروني، ثم الفصل الثاني والذي خصصناه لدراسة صحة العقد الإلكتروني في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي، وبدوره قسمناه إلى ثلاث مباحث، المبحث الأول للأهلية في العقد الإلكتروني ثم المبحث الثاني لعيوب صحة العقد الإلكتروني، يليه المبحث الثالث نتحدث فيه عن المحل والسبب في العقد الإلكتروني، ثم الخاتمة والتي تتضمن أهم ما توصلنا إليه من نتائج وتوصيات.

مبحث تمهيدي: الإطار المفاهيمي للعقد الإلكتروني:

قبل التصدي للتعريف بالعقود الإلكترونية، لا بد من التطرق إلى العقود التقليدية بشكل عام، فالعقد تصرف قانوني بمقتضاه تقوم رابطة الإلتزام مابين الدائن والمدين (وهما طرفا العقد)¹ والعقد عند علماء اللغة يطلق على عدة معاني منها:

العقد مصدر من الفعل الثلاثي عقد والعقد مفرد، وجمعه أعقاد وعقود وهو الربط والشد وهو نقيض الحل، وعقده يعقد عقدا أي شده وأحكامه.

ومن معاني العقد: العهد يقال: عقدت له بمعنى عاهدته، ويؤيد ذلك قوله تعالى: «يأيها الذين ءامنوا أوفوا بالعقود»² أي بالعهد.

ويقصد بالعقد أيضا التوثيق والتأكيد وإلتزام فالعقد عند علماء اللغة يشمل كل مافيه معنى الربط أو التوثيق أو الإلتزام من جانب واحد أو من جانبين، ويقال عقد العهد واليمين، يعقدها عقدا بمعنى أكدهما³ ومنه قوله تعالى: «ولكن يؤاخذكم بما عقدتم الأيمان»⁴ أي أكدتموه. والعقد يعني العزم وعقد النية العزم على شئ، وعقد اليمين والعهد أي أكدهما بان ربط بين الإرادة وتنفيذ ما إلتزم به ومنه قوله صلى الله عليه وسلم: «لأمرن

¹ زياد إبراهيم النجار ،قواعد حماية المستهلك من التغيرير والغبن في العقود الإلكترونية ، الطبعة الأولى ، الدار العلمية الدولية للنشر والتوزيع عمان الأردن 2017م ، ص35

² سورة المائدة، الآية 1.

³ ميكائيل رشيد علي،العقود الإلكترونية على شبكة الأنترنت بين الشريعة والقانون ، الطبعة الأولى ،دار الجامعة الجديدة ،الأسكندرية ، مصر 2015 ص83

⁴ سورة المائدة، الآية 79.

بناقة ترحل ثم لاحل لها عقدة حتى أقدم المدينة» أيأوصل المسير ولا احل عزمي حتى أقدمه

وبذا ف إن العقود الالكترونية تختلف عن العقود التقليدية في عدم اتحاد مجلس العقد, بالنظر إلى اختلاف مكان كل من البائع والمشتري, الأمر الذي دفع بنا لاستهداف التعريفات الواردة في قوانين التجارة لبعض الدول العربية والتعريف الوارد في منظمة الأونسترال¹

المطلب الأول: تعريف العقد الالكتروني :

يرتبط العقد الالكتروني ارتباطا وثيقا بالتجارة الالكترونية ويعد الأداة الأساسية لهذه التجارة, وهو لا يختلف في أساسياته عن العقد التقليدي من حيث ضرورة توافر أركانه وشرائط صحته, لذا تنطبق عليه أحكام المادة 165 من قانون الموجبات والعقود اللبناني, والمواد المشابهة لها في القانون الفرنسي ومختلف القوانين العربية غير انه بالنظر إلى أن العقد يتم من حيث المكان بين غائبين ووفقا لتقنيات خاصة حديثة, فان الأمر يقتضي تدخل المشرع لوضع الضوابط والضمانات التي تكفل سلامة انعقاده, وتوفير الحماية القانونية اللازمة لأطرافه, ومواكبة التطور المتنامي في مجال العقود الالكترونية, التي أصبحت حقيقة واقعة لاتقف أفاقها وإمكاناتها عند حد² إضافة إلى تحديد مكان العقد

¹ زياد إبراهيم النجار, المرجع السابق, ص36.

² الياس ناصيف, العقود الدولية, العقد الالكتروني في القانون المقارن, ط1, منشورات الحلبي الحقوقية, بيروت لبنان 2009, ص35

والجهة المختصة بالفصل بين المتعاقدين, حال اختلافهما والقانون الذي يطلق على العقد, هل قانون بلد الموجب أم القابل للعقد.¹

الفرع الأول: التعريف وبقالبعض التشريعات العربية

تصدى المشرع الأردني لتعريف العقد الإلكتروني, حيث ذكر: بأنه الاتفاق الذي يتم انعقاده بوسائل الكترونية كلياً أو جزئياً (المادة 2 من قانون المعاملات الإلكترونية الأردني رقم 85 لسنة 2001). وبذا فكل اتفاق يتم انعقاده كلياً أو جزئياً بواسطة وسائل الكترونية بما فيه شبكة الانترنت يعد عقداً الكترونياً.

وجاء المشرع المصري بتعريف أدق من ذلك, حيث عرفه بأنه: «كل اتفاق أو إرسال أو استقبال أو تخزين لرموز أو إشارة أو كتابة أو صورة أو صوت أو معلومات أياً كانت طبيعتها من خلال وسيط الكتروني» (المادة 1 من قانون المعاملات الإلكترونية المصري).²

وبذا فإن الدقة التي اتصف بها التعريف المصري, مردها إلى أنه اعتبر أن أي تصرف يسبق العقد أو يلزمه, إذا تم القيام به كلياً أو جزئياً من خلال وسيط الكتروني, فإن العقد يعد تبعاً لذلك عقداً الكترونياً, وبحسب المادة 1 من القانون المصري فإن التجارة الإلكترونية هي كل معاملة تجارية تتم عن بعد باستخدام وسيلة الكترونية, يستوي في هذه الوسيلة أن تكون الانترنت أو غيرها.³

¹ ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 95

² زياد إبراهيم النجار, المرجع السابق, ص 36.

³ حجازي عبد الفتاح بيومي, حقوق الملكية الفكرية وحماية المستهلك في عقود التجارة الإلكترونية, ط 1, المحلة الكبرى, دار الكتب القانونية, مصر, 2008, ص 72.

في حين عرف القانون التونسي في شأن المبادلات والتجارة الالكترونية، التجارة الالكترونية بأنها: «أي عملية تجارية سواء كان موضوعها سلعة أو خدمة أو أداء عمل يتم عن طريق المبادلات الالكترونية» بحيث لم يأت على ذكر الوسائل الالكترونية التي يتم عن طريقها التعاقد عن بعد (الفصل 2 من القانون التونسي في شأن المبادلات والتجارة الالكترونية).

أما قانون التجارة والمعاملات الالكترونية لإمارة دبي الصادر عام 2002، فقد عرف التجارة الالكترونية بأنها: «المعاملات التجارية التي تباشر بواسطة المراسلات الالكترونية» كما وعرف المعاملات الالكترونية بأنها: «أي تعامل أو عقد أو اتفاقية يتم إبرامها أو تنفيذها بشكل كلي أو جزئي بواسطة المراسلات الالكترونية». (المادة 2 من قانون التجارة والمعاملات الالكترونية لإمارة دبي رقم 2 لسنة 2002)¹.

الفرع الثاني: التعريف وفقا للقانون النموذجي للأمم المتحدة (الاونسترال):

اكتفى القانون النموذجي للأمم المتحدة حول التجارة الالكترونية في المادة 2/ب بتعريف تبادل البيانات الالكترونية، حيث نصت بأنه: «يراد بمصطلح تبادل البيانات الالكترونية نقل المعلومات من حاسوب إلآخر باستخدام معيار متفق عليه لتكوين المعلومات»². ورأت اللجنة المعدة لهذا القانون بان هذا التعريف ينصرف إلى كل استعمالات المعلومات الالكترونية في 16 ديسمبر 1996، يتكون هذا القانون من مواد قانونية، يلحق بها ملحق داخلي يوجه خطابا للدول الأعضاء بكيفية إدماجها ضمن تشريعاتها الداخلية، ويتضمن هذا القانون نوعين من القواعد، قواعد

¹ زياد إبراهيم النجار، المرجع السابق، ص 37.

² ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 96.

أمرة وأخرى تكميلية لا تطبق على المستخدمين إلا في حالة عدم وجود اتفاق يخالف توحيد القواعد القانونية المعمول بها في مجال التجارة الالكترونية, كما يساعد الدول والأشخاص المتعاملين في هذه التجارة الأخذ بأحكامه, ويعد ذلك عملا تشريعيا صادرا عن الجمعية العامة للأمم المتحدة.

ويشمل بذلك إبرام العقود والأعمال التجارية المختلفة, وعليه فان العقد الالكتروني حسب هذا القانون هو العقد الذي يتم التعبير عن الإرادة من خلاله بين المتعاقدين باستخدام الوسائل المحددة في المادة (1/2) و(2/ب) وهي:

نقل المعطيات من كمبيوتر إلأخر وفقا لنظام عرض موحد.

نقل الرسائل الالكترونية باستعمال قواعد عامة أو قواعد قياسية.

النقل بالطريق الالكتروني لنصوص باستخدام الانترنت, أو عن طريق استعمال تقنيات أخرى كالتلكس أو الفاكس.¹

وواضح مما تقدم أنالإنترنت حسب هذا القانون, ليست الوسيلة الوحيدة لتمام عملية التعاقد والتجارة الالكترونية, بل تشاركها وسائل أخرى مثل جهازي التلكس والفاكس, وهذا القانون يعتبر الدستور للعمل بالانترنت فعمل به كل الدول التي لها خدمة بهذا الجهاز فهو الإطار العام له.

¹ ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 97

وان القانون الموحد للتجارة الالكترونية، الصادر عن لجنة القانون الدولي للأمم المتحدة، لم يعرف العقد الالكتروني، لكنه عرف الوسائل المستخدمة في إبرامه، كما أن القانون توسع في سرد وسائل إبرام هذه العقود، فبالإضافة إلى شبكة الانترنت هناك وسيلة الفاكس والتلكس.¹

المطلب الثاني: مزايا العقد الالكتروني وخصائصه.

يمتاز العقد الالكتروني بمزايا كما ينفرد بعدد من الخصائص الذاتية التي تميزه عن العقد التقليدي.

الفرع الأول: مزايا العقد الالكتروني.

يمتاز العقد الالكتروني بالمزايا الآتية:

يمتاز بسرعة الاتصال، وخاصة في التعاملات الدولية

²تحسين الكفاءة، إذ ليس هناك حاجة لإعادة إدخال البيانات .

قلة التكلفة، حيث يؤدي نظام تبادل البيانات بطريقة الكترونية إلى الاستغناء بدرجة كبيرة عن وجود المخازن.

مذكرة التخرج لنيل إجازة المدرسة،

¹أنظر، القاضي برني نذير ،العقد الالكتروني على ضوء القانون المدني الجزائري

العليا للقضاء في الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية، وزارة العدل، ص ، ص 1، 2،

علاقات متقاربة بين العملاء والموردين, بحيث تكون مواقع التجارة الالكترونية دائما محدثة على شبكة الانترنت, مما يجعل من العملاء والموردين على علم فوري بأي تغيرات تحدث في السوق.

طريقة سريعة وسهلة للحصول على المعلومات والمنتجات والمواقع التجارية داخليا وخارجيا لشركة معينة .

وجود قنوات بديلة للمبيعات وإتمام الصفقات من خلال الموقع على الشبكة.

إلى ماتقدم يمكن أن نلاحظ بان العقد الالكتروني يتكون وينتهي في جميع مراحل بطريقة الكترونية ودون حاجة للوجود المادي لتنفيذه في أي مرحلة من مراحل¹

الفرع الثاني: خصائص العقد الالكتروني

إن العقد الالكتروني ينفرد بعدد من الخصائص الذاتية التي تميزه عن العقد التقليدي أبرزها.

غياب التعاصر المادي بين طرفي العلاقة العقدية: فالعقد التقليدي يتطلب لانعقاده وجود طرفيه في مجلس العقد, من اجل على تفاصيله وماقد يسبقه من مفاوضات قد تأخذ أكثر من جلسة, بينما العقد الالكتروني لا يوجد فيه مجلس عقد بالمعنى

¹ حجازي عبد الفتاح بيومي، المرجع السابق، ص ، ص 66/67.

التقليدي، بل يتم دون التواجد المادي لطرفيه وبذا يعد من العقود التي تتم بين حاضرين من حيث الزمان وغائبين من حيث المكان¹.

العقود الالكترونية تتم عن طريق استخدام الوسائط الالكترونية: ويعد ذلك من أهم مظاهر الخصوصية في العقد الالكتروني، بل إنها أساس هذا العقد حيث يتم إبرامه عبر شبكة الاتصالات الكترونية فالعقد الالكتروني لا يختلف من حيث الموضوع أو الأطراف عن سائر العقود الالكترونية ولكنه يختلف فقط من حيث طريقة إبرامه وكونه يتم باستخدام وسائط الكترونية، وتلك الوسائط هي التي دفعت إلى اختفاء الكتابة التقليدية التي تقوم على الدعائم الورقية لتحل محلها الكتابة الالكترونية التي تقوم على دعائم الالكترونية²

العقد الالكتروني عقد رضائي: حيث يكفي لانعقاده أن يتم التراضي بين طرفيه عبر وسائل الاتصال الالكترونية، ويلاحظ أن العقد الالكتروني باعتباره عقدا رضائيا، يشترط لانعقاده توفّر أركان الانعقاد اللازمة لكل عقد بوجه عام وهي التراضي والمحل والسبب، وليس هناك ما يمنع قانونا من أن يتم التعبير عن الرضى بوسائل الكترونية³

¹ عبيدات لورنس محمد، إثبات المحرر الالكتروني، ط1، الإصدار الثاني، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، 2009، ص27.

² خالد ممدوح إبراهيم، إبرام العقد الإلكتروني دراسة مقارنة الطبعة الثانية، دار الفكر الجامعي دار النشر الإسكندرية، مصر، ص75.

³ أنظر، عجيل طارق كاظم، ثورة المعلومات وانعكاسها على القانون المدني، دراسات وبحوث، ط1، منشورات

الخليج الحقوقية، بيروت، لبنان، 2011، ص154

العقد الالكتروني يستقل بخاصية الإثبات والوفاء بالبدل: من حيث الإثبات فالدعامة الورقية هي التي تجسد الوجود المادي للعقد التقليدي، أما العقد الالكتروني فيتم إثباته عبر المستند الالكتروني والتوقيع الالكتروني فالمستند الالكتروني يتبلور فيه حقوق طرفي التعاقد، فهو المرجع للوقوف على ما اتفق عليه الطرفان وتحديد التزاماتهما القانونية والتوقيع الالكتروني هو الذي يضيف حجية على هذا المستند¹ أما بشأن الوفاء فقد حلت في العقد الالكتروني النقود الالكترونية محل النقود العادية من خلال بطاقات الدفع والائتمان ومنها البطاقات البنكية والأوراق التجارية الالكترونية والنقود الالكترونية بالإضافة إلى الوسائط الالكترونية الجديدة التي ظهرت حديثا مثل الذهب الالكتروني والشيك الالكتروني وتتم عملية تحويل الأموال الكترونيا بين أطراف العقد الالكتروني عبر شبكة الانترنت بواسطة جمعية الاتصالات المالية العالمية بين البنوك، وذلك نتيجة لتوسع نطاق التجارة الالكترونية وازدياد التعامل بها حيث ظهرت كأسلوب مبتكر لسداد المدفوعات في مثل هذه المعاملات.

العقد الالكتروني عقد مقترن بحق العدول: من المقرر ووفقا للقواعد العامة وبموجب القوة الملزمة للعقد لا يستطيع طرفا العقد أن يرجعا عنه، فمتى تم التقاء الإيجاب والقبول إبرم العقد، ولكن نظرا لان المستهلك الالكتروني ليس لديه إمكانية الفعلية لمعاينة السلعة والإمام بخصائص الخدمة قبل إبرام العقد، فانه يجب أن يتمتع بحق العدول وقد تقرر هذا الحق للمستهلك بنص المادة 26/121 من تقنين الاستهلاك الفرنسي²

¹خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 79.

²خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 77.

الفصل الأول: تكوين العقد الإلكتروني في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي

لا ريب أن أركان العقد هي جوهره, ولكي يتم العقد يجب أن يكون للشخص إرادة ذاتية تعند بها الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي, ولا يكفي وجودها وإنما يجب التعبير عنها ولا يعتد بها إلا إذا ظهرت للعالم الخارجي, والقاعد أن للشخص الحرية في التعبير

عن إرادته بالطريقة التي تحلو له, مثلما نصت المادة 79 من القانون المدني العراقي

بقولها: كما يكون الإيجاب أو القبول بالمشافهة يكون بالمكاتبة وبالإشارة الشائعة

الاستعمال ولو من غير الاحرص وبالمبادلة الفعلية الدالة على التراضي وباتخاذ أي

مسلك آخر لا تدع ظروف الحال شكاً في دلالة على التراضي¹ وقد بحث الفقهاء أركان

العقد فلا تتحقق إلا إذا توفر الإيجاب والقبول والعاقدان والمعقود عليه (المحل) وعلى هذا

اتفق الفقهاء ولكنهم اختلفوا في عدد الأركان على رأيين:

فعند الحنفية: للعقد ركن واحد هو الإيجاب والقبول فعليه يتوقف العقد

والانعقاد, وماعدا ذلك العاقدان والمحل هما من لوازم الإيجاب والقبول

وعند المالكية والشافعية أركان العقد ثلاثة هي: عاقد ومعقود عليه وصيغته وعند

الحنابلة: أن العقد ينعقد بالقول الدال على البيع والشراء, وهو الإيجاب والقبول

وبالمعاطاة

¹ يقابلها نص المادة 60 من القانون المدني الجزائري

اما موقف الفقه القانوني والقانون المعاصر من أركان العقد يتبين من دراسة نصوص القوانين المعاصرة، ويضاف إليه الشكل إذا كان العقد شكليا.

والرأي الراجح هو رأي الجمهور من اعتبار أركان العقد وذلك بالتأمل في أقوال العلماء نجدهم اختلفوا في عباراتهم في عد أركان العقد مع ذلك اتفقوا في الجملة في عدد هذه الأركان فالحنفية الذين قال وان ركن البيع الصيغة، فالصيغة عندهم إيجاب وقبول والإيجاب يقتضي بائعا ومبيعا والقبول يقتضي مشتريا وثننا وبذلك يتبين أن الخلاف بين الحنفية والجمهور خلاف لفظي وليس خلاف حقيقي¹

كما لا بد من أن يسبق انعقاد العقود الالكترونية، كغيره من العقود مرحلة المساومة والتفاوض، ولهذه المرحلة أهميتها في العقد، بوجه عام، وغالبا ما تسبق مرحلة مجلس العقد، وتعد مدخلا له، وذلك عندما يحتاج التعاقد إلى مفاوضات ومساومات لا سيما في المعاملات الجوهرية، والعقود المهمة، والصفقات الكبيرة وقد تسبقها وساطة ك: السمسرة، وتبدأ هذه الفترة (المفاوضات) عادة منذ اللحظة التي يعلن فيها احد الطرفين عن رغبته في التعاقد مع الطرف الأخر، وتنتهي في اللحظة التي ينعقد فيها العقد تماما، ويدخل في طور التنفيذ.² وسنحاول في هذا الفصل الإلمام بجميع مراحل تكوين العقد بالحديث على التفاوض الالكتروني الذي يسبق إبرام العقد ثم الانتقال إلى الصيغة في إبرام العقد بالتكلم عن الإيجاب والقبول، ثم التطرق إلى مجلس العقد الالكتروني لنختمه بزمان ومكان إبرام العقد عبر الانترنت.

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص، ص190/191.

² عبد الفتاح عبد الباقي، نظرية العقد والإرادة المنفردة - دراسة معمقة ومفارنة بالفقه الإسلامي - (د. ط) مطبعة النهضة، مصر، 1984، ص95

المبحث الأول: التفاوض الإلكتروني والالتزامات المفروضة فيه.

إن التطور في استخدام الوسائل الحديثة في عقود التجارة الدولية وما تتسم به من تعقيد والذي لا يمكن بأية حال من الأحوال أن يبرم بإيجاب وقبول فوريين، وإنما لابد أن تسبقها مرحلة مفاوضات لا سيما تلك القائمة على التعامل الإلكتروني¹، ولعل ما يشير الاهتمام في هذه الدراسة هو التعرف على التفاوض الإلكتروني لغة واصطلاحاً وتبيان ما إذا كان هناك فرق بين مفهومه في الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي ودراسة أهميته وكذا الالتزامات الناشئة في هذه المرحلة.

المطلب الأول: ماهية التفاوض الإلكتروني وأهميته.

الفرع الأول: موقف الشريعة منه.

لم ينظم القانون المدني الجزائري صراحة أحكام المرحلة السابقة على التعاقد، تاركاً الأمر للفقهاء والقضاء، مكتفياً بالنص على أن العقد لا ينعقد إلا بتبادل التعبير عن الإيجاب والقبول وارتباطهما ببعضهما (59ق، م، ج) وأنه لابد من الاتفاق على جميع المسائل الجوهرية التي تفاوضا عليها للقبول بانعقاد العقد (المادة 65 و71ق، م، ج)، كما نصت المادة 107ق، م، ج على أنه: يجب تنفيذ العقد طبقاً لما اشتمل عليه وبحسن نية.²

¹ معمرى مرزاق، المفاوضات في عقود التجارة الدولية باستخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصال، مذكرة لنيل شهادة الماستر في الحقوق، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة قاصدي مرباح، ورقلة، 2016، ص7

² بلحاج العربي، الإطار القانوني للمرحلة السابقة على إبرام العقد في ضوء القانون المدني الجزائري - دراسة مقارنة، طبعة 2010، - دار وائل للنشر الجزائر، ص45

وهذا بعكس القوانين الأجنبية، كالقانون الإيطالي والألماني والسويسري، والتي نصت صراحة على التزام الأطراف أثناء المفاوضات، باستعمال الحقوق وتنفيذ الالتزامات وفقا لقواعد حسن النية والأمانة والشرف في التعامل¹

وكان يستحسن على المشرع الجزائري ضمن تعديلات عام 2005، تنظيم المرحلة السابقة على التعاقد وتحديد التزامات طرفي التفاوض، وحمايتهم في هذه المرحلة الحساسة، بصفة واضحة وليس بالضمنية، لما ينشأ عنها من مشكلات قانونية عديدة، الأمر الذي يفتح باب النزاع والصراع مستقبلا.

وقد أشار المشرع الجزائري بالإلزامية إعلام المستهلك على شكل مبدأ عام في المادتين (17 و18) من القانون رقم 03/09 المؤرخ في 25/02/2009 والمتعلق

بحماية المستهلك وقمع الغش²، لئلا يحمي المشرع الجزائري المتعاقد العادي من التدليس أو التغرير في المرحلة السابقة على التعاقد، وخاصة في وقتنا الحاضر مع اتساع وسائل الدعاية والإعلان والإشهار، وانتشار الطرق الاحتيالية وتأثيرها في الأفراد، فإن القانون يفرض على المتفاوضين التزامات الأمانة وحسن النية في مرحلة التفاوض كما انه يجوز وفقا لنص المادة 86 ق، م، ج إبطال العقد للتدليس إذا كانت الحيل التي لجأ إليها احد المتعاقدين من الجسامة، بحيث لولاها لما أبرم الطرف الثاني العقد³

الفرع الثاني: تعريف التفاوض الالكتروني.

¹خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص266

²بلحاج العربي، المرجع السابق، ص46

³بلحاج العربي، النظرية العامة للالتزام في القانون المدني الجزائري، طبعة 2007، الجزء الأول، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ص110. ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص261

التفاوض لغة: مشتق من الفعل فوض، يقال: فوض إليها الأمر، أي صيره إليه وجعله الحاكم فيه وفاوضه في أمره، أي جاره، ويقال: فاضه في الحديث أي باده في القول فيه، وتفاوضا: أي فاض كل صاحبه

اصطلاحاً: تعددت التعريفات الخاصة بالتفاوض فيرى البعض بأنه: «تبادل الاقتراحات والمساومات والإمكانيات والتقارير والدراسات الفنية بل والاستشارات القانونية التي يتبادلها أطراف التفاوض ليكون كل منهم على بينة من أفضلا لأشكال القانونية التي تحقق مصلحة الأطراف وللتعرف على ما يسفر عنه الاتفاق من التزامات وحقوق للأطراف.

كما عرفه جانب آخر من الفقه بأنه: التفاوض والمناقشة وتبادل الأفكار والآراء والمساومة بالتفاعل بين الأطراف من أجل الوصول إلى اتفاق معين حول مصلحة أو حل لمشكلة ما.¹

التعريف الشرعي (الفقه الإسلامي): مفهوم المفاوضات في الفقه الإسلامي لا يختلف عن مفهومها في القانون فكلاهما يقصدان بالمفاوضات: بذل المحاولات للوصول إلى تفاهم متبادل بين الطرفين ليقف كل منهما على مدى استعداد كل طرف لقبول شروط الطرف الآخر، حتى يتسنى الوصول إلى تسوية واتفاق يتم صبه في قالب إيجاب يتم توجيهه إلى الطرف الآخر.²

¹ خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق ص 267

² ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 262.

الفرع الثالث: أهمية التفاوض الالكتروني

تظهر أهمية التفاوض الالكتروني بصورة خاصة في العقود التجارية أو الصناعية التي يمتد تنفيذها لفترة زمنية طويلة، من ناحية كونه وسيلة فعالة لإعادة التوازن العقدي في حالة تغير الظروف، إذ نظرا لقابلية الظروف الاقتصادية المحيطة بالعقد للتغير المستمر، مما قد يخل بتوازن العلاقات التعاقدية.¹

كما أن التفاوض الالكتروني من شأنه أن يذلل الصعوبات التي تتمثل في التعقيدات القانونية الفنية التي يتعرض لها طرفي العقد، حيث أنها تجرد في المخاطر الجسيمة التي يمكن أن تواجه العقد، في إتمامه وانعقاده على اعتبار أن العقد ينعقد دون حضور مادي للطرفين، فاللجوء إلى التفاوض من شأنه الحد من الإشكالات القانونية التي من الممكن أن تظهر في المستقبل من جراء عدم الالتزام بالعقد أو لحدوث جهل لدى احد طرفيه، وعليه تبرز أهمية التفاوض على النحو الآتي:²

أولاً: موضوعي: يرجع إلأن العقود المعاصرة ليست بالعقود البسيطة التي يمكن أن يتفق على جميع عناصرها وتبرم في أول لقاء، فهي عقود مركبة ومعقدة فنياً.

ثانياً: سبب شخصي: يرجع إلأن أطراف هذه العقود غالباً ما تكون شركات قوية اقتصادياً تتعامل مع بعضها، أو مع أشخاص عاديين (مستهلكين) لهم إمكانيات مادية

¹خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص269.

²لما عبد الله صادق سلهب ، مجلس العقد الالكتروني، رسالة ماجستير في القانون الخاص، مقدمة لكلية الدراسات العليا في جامعة النجاح الوطنية، نابلس، فلسطين، 2008، ص50.

²ميكائيل رشيد علي، نفس المرجع، ص264

بسيطة, كل ذلك يستلزم الدخول بمفاوضات شاقة وعسيرة قد تستغرق الكثير من الوقت والجهد والدراسات.

ثالثا: تزداد أهمية التفاوض من خلال أن كونه من العقود المبرمة عن بعد, يثير القلق والغموض وعدم اليقين بالنسبة للمتعاقدين فيما يتعلق بعناصر العقد ولغته وأطرافه وسبل تنفيذه مما يدفع كل طرف إلى التساؤل والتحفظ قبل الدخول في العقد النهائي.

رابعا: التفاوض في العقود الالكترونية يعمل على توفير الزمن والنفقات, حيث أن المفاوضات يمكن أن تلعب دورا مهما في تفسير العقد عن غموضه ومعرفة قصد طرفيه من خلال ما جرى في هذه المرحلة وتلعب دورا مكتملا للعقد, أي يتم الرجوع إليها بوصفها جزء من العقد لتحديد السعر ومكان البيع, وبذلك تصبح ملزمة في الأمور المشار إليها أثناء المفاوضات وليس بناء على قانون ملزم مما يعني أن للمفاوضات الحاصلة دورا تيسيريا وتكميليا لانعقاد العقد.¹

خامسا: تلعب المفاوضات دورا وقائيا بالنسبة لمرحلة إبرام العقد, فحسنا إدارة المفاوضات يحد من النزاعات في المستقبل فأتداء التفاوض يتم تجاوز العيوب التي تلحق بالإرادة عن طريق المناقشات والحوار بين الطرفين,

¹ محمد فواز المطالقة, الوجيز في عقود التجارة الالكترونية, أركانه, إثباته, القانون الواجب التطبيق, حمايته, التشفير, التوقيع الالكتروني - دراسة مقارنة- ط, 1, دار الثقافة للنشر والتوزيع, عمان, 2006, ص48.

كما يتم اختيار القانون الواجب التطبيق ووضع القواعد المكتملة للعقد.¹ سادسا: ويعتبر التفاوض ابسط أنواع الوسائل البديلة لحل المنازعات الكترونيا حيث يهدف الى توفير مساحة يلتقي فيها الأطراف للوصول إلى اتفاق, ولا يحتاج أي طرف ثالث بل يعتمد على الحوار بين الطرفين مباشرة, إلا انه لا يوجد ما يمنع من تمثيل المتنازعين بواسطة محامين او وكلاء لهم, إذ لا يغير ذلك من طبيعة التفاوض مادام الوكلاء يملكون سلطة اتخاذ القرار عن موكلهم.²

وأخيرا إن مرحلة المفاوضات يحكمها مبدأنا لإيجاد التوازن بين الأطراف هما:

مبدأ حرية التعاقد: حيث لطرفي العقد الحرية أما في قطع المفاوضات في أي مرحلة أو تيسيرها.

مبدأ حسن النية: الذي يقضي بالنزاهة والشرف والأمانة والثقة لدى طرفي العقد.

المطلب الثاني: الإلتزامات الناشئة في مرحلة التفاوض.

يترتب على عقد التفاوض عدة التزامات تقع على عاتق كل طرف يجب أن يلتزم بها وهي, الإلتزام بحسن النية والاعتدال والجدية والالتزام بعدم إفشاء الأسرار والتعاون والإعلام.

الفرع الأول: الإلتزام بحسن النية والاعتدال والجدية.

يلعب مبدأ حسن النية وكذا الاعتدال دورا بارزا في مجال العقد, بقصد الوصول بالمفاوضات إلى نهاية منطقية وانعقاد العقد.

¹عجالي بخالد, النظام القانوني للعقد الالكتروني في التشريع الجزائري, دراسة مقارنة رسالة لنيل شهادة الدكتوراة في العلوم, كلية الحقوق والعلوم السياسية, جامعة مولود معمري, تيزي وزو, 2014, ص151.

²ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص265.

وحسن النية في فترة تكوين العقد هو إعمال مبادئ الصدق والأمانة والصراحة وعدم الغش والاحتيايل، والنزاهة في التصرفات والإجراءات عموما، صيانة لمصلحة الأطراف في إدارة المفاوضات ذاتها.

كما اهتم الفقه الإسلامي بقاعدة حسن النية من خلال قول رسول الله صلى الله عليه

وسلم: «إذا اشترت فقل لا خلاية ولي الخيار ثلاثة أيام» أي لا خديعة ولا

تضليل. ¹ وقوله تعالى: «والذين هم لأماناتهم وعهدهم راعون» ² كما أن دور الاعتدال

في التفاوض يقتضي دراسة المقترحات بنية حقيقية، وعدم التشدد والتصلب في

رأي، واحترام المعاهدات والأعراف التجارية السائدة، والسعي لإنهاء عملية التفاوض في

مواعيد مناسبة، كما يجب الالتزام بعدم التفاوض مع طرف ثالث وهو ما يسمى بحظر

إجراء مفاوضات موازية، وذلك شريطة أن يكون هناك اتفاق مسبق على ذلك. ³

وعلى ذلك يرى بعض الخبراء ضرورة محاربة الأنانية المفرطة التي تثقل كاهل كل

متفاوض في مواجهة الآخرين، والتي تدفع به إلى تقديس مصلحته العليا على حساب

مصلحة الأطراف المشتركة، ومنتهاكا الالتزام بالاعتدال في التفاوض.

¹ بلحاج العربي، الإطار القانوني للمرحلة السابقة على إبرام العقد، المرجع السابق، ص 68.

² سورة المؤمنون، الآية (08).

³ خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 74.

وقد شدد على التزام حسن النية وجعله مبدأ عام يجب التزمه في كافة عقود التجارة الدولية معهد روما لتوحيد القانون الخاص عام 1994 في نص المادة الأولى منه والتي جاء فيها: «يلتزم الأطراف باحترام مقتضيات حسن النية في التجارة الدولية»¹

الفرع الثاني: الإلتزام بالتعاون وضممان السرية.

الالتزام بالتعاون يفرضه مبدأ حسن النية عند إبرام العقود, فهو بالتالي التزام مفروض ضمنا دون حاجة إلى النص عليه صراحة, ويظل هذا المبدأ قائما طيلة مرحلة المفاوضات, كما انه يفرض المحافظة على أسرار كل طرف, ولو لم تكن هذه الأسرار تحظى بحماية قانونية كالتكنولوجيا والتطبيقات المستخدمة في إنتاج السلع والخدمات.

ويتحدد مضمون الالتزام بالإعلام بسعي كل طرف إلى فحص الآراء والأفكار التي يقدمها الطرف الآخر, ودراستها وإبداء الرأي بشأنها في كل مرحلة من مراحل التفاوض كما انه التزام جوهرى يقع على عاتق كل طرف, وبصفة خاصة على المهني أو المحترف الذي يجب عليه توجيه العميل إلى مقدار التناسب بين السلعة أو الخدمة التي يقدمها ومقدار احتياج العميل لها, وبيان خصائص وعيوب المنتج أو الخدمة. ولا تدرج صور التعاون تحت حصر فكل فعل أو تصرف يقوم على التعاون والثقة المتبادلة يندرج تحت بند التعاون.

وبالحديث عن عدم إفشاء الأسرار فانه من مقتضيات حسن النية, لذلك يوجب هذا المبدأ المحافظة على هذه الأسرار, لان كل طرف ما كان ليعلم بها لولا اتفاق التفاوض

¹ معمرى مرزاقه، المرجع السابق، ص 39.

² عجالي بخالد، المرجع السابق، ص ، ص 159-160.

الذي أبرمهم مع الطرف الآخر وفي حال إفشاء أسرار دون الموافقة من الطرف المتفاوض معه فإنه قد ارتكب خطأ يوجب مسألته إذا ثبت وقوع ضرر للطرف الآخر¹.

والحفاظ على الأسرار له شقين، سواء كانت سرية المفاوضات والمناقشات فيما يخص إبرام العقد، أما الشق الثاني المقصور بالسرية الكائنة في التكنولوجيا ذاتها، والذي يسعى الطرف الآخر للحصول عليها بأثمان باهظة²، وقد نصت المادة 2/107 ق، م، ج على

ذلك في مضمونها بقولها: «ولا يقتصر العقد على إلزام المتعاقد بما ورد فيه فحسب، بل يتناول أيضا ما هو من مستلزماته، وفقا للقانون، والعرف، والعدالة، بحسب طبيعة الالتزام»³

كما يهدف الالتزام بالسرية إلى حماية المدين بواجب الإعلام ضد استخدام أو نشر المعلومات المدلى بها أثناء المفاوضات، باعتبارها نتيجة لازمة ومباشرة للالتزام بالإعلام، تم قبوله في جميع الأنظمة القضائية الوطنية رغم اختلاف أسسه من نظام إلى آخر، بحيث نجد الأنظمة الرومانوجرمانية تجعل أساسه في نظرية حسن النية فهذا الالتزام مقابل للالتزام بالإعلام.

ونلاحظ أن المشرع الجزائري نص على مجموعة من القوانين التي تضمن حماية المعلومات الفنية أو التقنية السرية في إطار حماية الملكية الفكرية والفنية والصناعية.

أما القانون الانجليزي فيؤسس هذا الالتزام على العدل، وعلى العكس من القانون الفرنسي بان أسس الالتزام بالسرية على حسن النية.

¹ خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 306/307.

² معمري مرزاق، المرجع السابق، ص 46

³ ق، م، ج، المادة (2/107).

أما القانون الأمريكي يؤسس حماية المعلومات السرية في المجال الصناعي والتكنولوجي على حق الملكية الفكرية لصالح المالك.¹

الفرع الثالث: الإلتزام بالإعلام.

الالتزام بالإعلام هو اطلاع الطرف الآخر على كافة البيانات والمعلومات المتعلقة بالعقد منذ اللحظة الأولى من إبرامه، وتبرز أهمية هذا الإلتزام في التفاوض الإلكتروني الذي يكتنفه القلق والغموض وعدم اليقين، مما يدفع كل طرف عند دخوله المفاوضات إعطاء كل البيانات والمعلومات الضرورية اللازمة للتعاقد لبيان وتقرير الرضا بكل وضوح وأمانة.²

كما يقصد به: التزام قانوني سابق على إبرام العقد الإلكتروني، يلتزم بموجبه احد الطرفين الذي يملك معلومات جوهرية فيما يتعلق بالعقد المزمع إبرامه، بتقديمها بوسائط الكترونية في الوقت المناسب وبكل شفافية وأمانة للطرف الآخر الذي لا يمكنه العلم بها بوسائله الخاصة،

ليتم إبرام عقد خالي من أي عيب³

وقد حرصت القوانين على تكريس هذا الإلتزام بالنص عليه في مختلف النصوص التشريعية والتنظيمية على غرار المشرع الجزائري الذي نص عليه ضمن الفصل الخامس

¹ معمري مرزاققة، المرجع السابق، ص

² معمري مرزاققة، المرجع السابق، ص 41.

³ الياس ناصيف، المرجع السابق ص 62

تحت عنوان: إلزامية إعلام المستهلك بمقتضى المادتين (17 و18) من قانون حماية المستهلك وقمع الغش¹

كما أن المتفاوض عبر شبكة الانترنت يقع على عاتقه التزام أساسياً إعلام المتعاقد الآخر بالبيانات والمعلومات، فإذا كان موضوع التفاوض عقداً من عقود خدمات المعلومات وجب على المتفاوض تزويد المتفاوض الآخر بالشروط المتعلقة بالاستخدام والإرشادات التي تمكنه من التعامل التقني معه، وإذا تعلق الأمر ببرنامج حاسوب وجب عليه تزويد الطرف الآخر بالمواصفات والقدرة الفنية اللازم توافرها في البرنامج المزمع تنفيذه، وإذا تعلق الأمر بمنتج وجب عليه إعلامه بمواصفاته وملحقاته وطريقة استعماله.

المبحث الثاني: الإيجاب والقبول في العقد الإلكتروني.

مما اجمع عليه فقهاء الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي، على اعتبار الصيغة ركناً في العقد، وهي الركن الأول من أركانه، وتتألف من شقين هما الإيجاب والقبول، سواء كان هذا التعبير باللفظ الصريح أو بالفعل، أو بالكتابة أو بالرسول أو بالإشارة، واصطلاح الفقهاء على تسميتها بالإيجاب والقبول، أما علماء القانون فيطلقون عليها مصطلح التعبير عن الإرادة².

وعلى أساساً للإيجاب والقبول الإلكتروني يتمان من خلال شبكة المعلومات الدولية التي تتضمن شبكة عالمية للاتصالات سواء بطريقة مسموعة أو مسموعة ومرئية في آن

³ معمرى مرزاقه، نفس المرجع، ص 42.

² ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 197.

واحد أو عبر البريد الإلكتروني بإرسال رسالة بيانات الكترونية للتعبير عن الإرادة في الإيجاب أو القبول،¹ فإنه لا بد من تناول الإيجاب والقبول وذلك على النحو التالي:

المطلب الأول: الإيجاب الإلكتروني.

الفرع الأول: مفهوم الإيجاب للعقد الإلكتروني في الشريعة الإسلامية.

أولاً: الإيجاب لغة: مصدر أوجب، يقال: أوجب الأمر على الناس إيجاباً أي ألزمهم به إلزاماً، ويقال وجب البيع يجب وجوباً أي إذا ثبت ولزم واستوجبه استحققه.

ثانياً: الإيجاب اصطلاحاً: للفقهاء في تحديد معنى الإيجاب قولان: القول الأول: عند الحنفية

الإيجاب هو ما صدر أولاً من أحد المتعاقدين، بائعاً أو مؤجراً أو مشترياً أو مستأجراً، بصيغة مفيدة لإنشاء العقد². وقد جاء في مجلة الأحكام العدلية

أنا لإيجابه: «أول كلام يصدر من أحد العاقدين لأجل إنشاء التصرف، وبه يوجب ويثبت التصرف»³ أي أن تحديد الإيجاب عنهم هو وقت الصدور، من أحد المتعاقدين، أي ما صدر أولاً لإيجاب وما صدر ثانياً هو القبول.

القول الثاني: عند جمهور الفقهاء من المالكية والشافعية والحنابلة حيث يرون أن الإيجاب

هو ما يصدر ممن يكون منه التمليك (البائع أو المؤجر) في العقود وما صدر عن ولي المرأة في عقد الزواج وان جاء متأخراً⁴

¹ لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص71

² ميكائيل رشيد علي، نفس المرجع، ص200

³ مجلة الأحكام العدلية، دار ابن حزم، بيروت، 1424هـ، 2004م، المادة (101).

⁴ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص200

الفرع الثاني: مفهوم الإيجاب الإلكتروني في القانون

يعرف الإيجاب بأنه التعبير الصادر من احد المتعاقدين متضمنا رغبته الأكيدة في التعاقد مع الآخر, فيما لو صدر قبول من هذا الأخير¹

وقد عرفته المادة 168 من مجلة الأحكام العدلية: الإيجاب والقبول في البيع عبارة عن كل لفظين مستعملين لإنشاء البيع في عرف البلد والقوم.²

ويعرف التوجيه الأوروبي الخاص بحماية المستهلكين في العقود المبرمة عن بعد, الإيجاب بأنه: كل اتصال عن بعد يتضمن كل العناصر اللازمة بحيث يستطيع المرسل إليهم أن يقبل التعاقد مباشرة, ويستبعد من هذا النطاق مجرد الإعلان³

ويعد الإيجاب بالإرادة الأولى التي تظهر في العقد ولذلك يمتاز بناحيتين هما

أن يكون باتا ومحددا: أي أن يكون صادرا عن نية باتة في التعاقد.

أن يكون متضمنا لجميع العناصر الأساسية للعقد المراد إبرامه: حيث يتم من خلال شبكة دولية للاتصالات بوسيلة مسموعة مرئية ويتضمن كافة العناصر اللازمة لإبرام العقد بحيث يستطيع من يوجه إليهم أن يقبل بالتعاقد مباشرة ولذلك فهو لا يختلف عن الإيجاب التقليدي إلا في الوسيلة المستخدمة فقط مع بقاء الجوهر نفسه⁴

¹ لما عبد الله صادق سلهب, المرجع السابق, ص71

² مجلة الأحكام العدلية, المادة 168

³ خالد ممدوح إبراهيم, المرجع السابق, ص317

⁴ لما عبد الله صادق سلهب, المرجع السابق, ص72

والإيجاب الإلكتروني قد يكون إيجابا خاصا موجه للأشخاص محددين, وهو يتم في الغالب في عروض التعاقد بواسطة البريد الإلكتروني أو برنامج المحادثة وقد يكون إيجابا عاما موجهها للأشخاص غير محددين, وهو ما يحدث في حالة التعاقد عبر مواقع الويب التجارية المنتشرة على شبكة الانترنت¹

والإيجاب الإلكتروني يمكن أن يكون شفهيًا أو مكتوبًا ويمكن أن يتم هذا الإيجاب عن طريق الاتصالات الحديثة مثل الهاتف أو الفاكس أو البريد الإلكتروني أو عبر صفحات الويب أو عن طريق المشاهدة أو المحادثة الصوتية والمرئية عبر الانترنت عرفته محكمة النقض المصرية في احد أحكامها بأنه: العرض الذي يعبر به الشخص الصادر منه على وجه جازم عن إرادته في إبرام عقد معين, بحيث إذا ما اقترن به قبول مطابق له انعقد العقد³

ويستخلص مما سبق أن قوانين ومشاريع قوانين التجارة الإلكترونية محل البحث لم تورد تعريفًا خاصًا بالإيجاب الإلكتروني يختلف في مضمونه عن تعريف الإيجاب التقليدي إلا في الوسيلة المستخدمة للتعبير عنه حيث يتم عادة بوسائل الكترونية بدلا من الوسائل التقليدية ولم تشترط أي من التشريعات المدنية المنظمة لأحكام العقد عموما شكلية معينة للإيجاب بل أجازت التعبير عنه بالوسيلة المناسبة للموجب التي لا تثير

¹خالد ممدوح إبراهيم, المرجع السابق, ص319

²ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص203

³عجالي بخالد, المرجع السابق, ص167

شكا في دلالاته على التراضي, سواء كانت هذه الوسيلة هي اللفظ أو الكتابة أو رسالة البيانات وغيرها¹

الفرع الثالث: الشروط التعاقدية للإيجاب الالكتروني

لكي يعتد بالإيجاب الالكتروني كتعبير نهائي عن الإرادة يجب أن يتوفر فيه شروط فالإيجاب يجب أن يكون مقترنا بقبول مطابق له حتى يتم التعاقد لذا يتعين تحديد الشروط الواجب توافرها في الإيجاب ليعتد به إيجابا بالمعنى القانوني, ولكي يتم تمييزه عن المرحلة التمهيدية السابقة للتعاقد, ويمكن إجمالها في مايلي:

أولا: يكون الإيجاب موضحا وموجها إلى شخص أو أشخاص معينين أو مطلقا .

فالإيجاب الذي يتم عبر الانترنت قد يكون إيجابا خاصا موجها للأشخاص محددين وهو الذي يتم غالبا بواسطة البريد الالكتروني أو عن طريق برنامج المحادثة وقد يكون إيجابا عاما موجها للأشخاص غير محددين ا وإلى جميع زائري الموقع عبر صفحات الويب, والقوائم الإخبارية والمتاجر الافتراضية, وبما أن شبكة الانترنت تمتاز بالصفة الدولية فان الإيجاب الموجه عبرها يكون هو الآخر دوليا أي موجها إلى كل زائري

الموقع بغض النظر عن دولته ومكان تواجده, ومع ذلك يجوز أن يكون الإيجاب محدا بنطاق مكاني أي النطاق الذي يشمل الإيجاب بالنص على ذلك صراحة, غير انه يجب أن يتضمن الموقع التجاري الشيء المبيع من حيث مقداره ونوعه وكميته وثمانه وطريقة أداء الثمن, وغير ذلك من الأمور الضرورية التي يعدها صاحب الموقع²

¹لما عبد الله صادق سلهب, المرجع السابق, ص73

²ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص205.

وباستقراء النصوص المنظمة للإيجاب الالكتروني يتضح انه توجد قواعد تتعلق بشكل الإيجاب بأخرى بمضمونه يجب أن تتم مراعاتها حتى يستوفي الإيجاب الالكتروني وصفه ويكون صالحا من الناحية القانونية.

فيجب أن يتضمن الإيجاب تحديدا دقيقا لهوية الموجب وعنوانه ورقم هاتفه وذلك لتحقيق الثقة والامان لمن وجه له الإيجاب في المعاملات الالكترونية¹

وقد نصت المادة (5) من التوجيه الأوروبي, بشأن حماية المستهلكين الصادر بتاريخ حزيران/جويلية 2000م على إلزام الموجب ضرورة:

بيان اسمه وعنوانه وبريده الالكتروني.

توضيح الخصائص المتعلقة بالسلعة أو الخدمة.

تحديد السعر.

بيان تكاليف إضافية كأجور النقل.

منح المستهلكين الحق المطلق في إرجاع المبيع, وذلك خلال سبعة أيام, وان لم يحدد سبب الإرجاع.

توضيح مدة عرض المبيع.

توفير نظام خاص لتلقي أية شكاوى أو ملاحظات من المستهلكين ما بعد البيع.²

وفي مشروع قانون تعديل التقنين المدني الجزائري في جزئه المتعلق بعقد البيع أورد

القائمون على المشروع المادة 412مكرر 03 التي جاء فيها: «مع عدم الإخلال

¹عجالي بخالده, المرجع السابق, ص171

²ميكايل رشيد علي, المرجع السابق, ص206.

بالنصوص المتعلقة بقانون حماية المستهلك يجب أن يتضمن عرض عقد البيع البيانات التالية:- هوية بائع المال, رقم هاتفه وعنوانه.¹

كما أكدت المادة السابقة الذكر في فقرتها الثانية ضرورة أن يتضمن الإيجاب مدة صلاحية.

ومن المعلوم أن المادة 63 من القانون المدني الجزائري تنص على أن: «إذا عين اجل للقبول التزم الموجب بالبقاء على إيجابه إلى انقضاء هذا الأجل وقد يستخلص الأجل من ظروف الحال, أو من طبيعة المعاملة.»²

ثانيا: يجب أن يكون الإيجابياتا ومحددا تحديدا كافيا.

قد تتمخض مرحلة المفاوضات بين الطرفين عن عرض بات فنكون في هذه الحالة أمام إيجاب, مثل أن يتقدم احد الطرفين بعرض إلأآخر, يتضمن استعدادا للتعاقد على موضوع معين وفقا لأحكام مبينة جملة وتفصيلا دون أن يعلق هذا الاستعداد على شرط ودون توقيته بزمن, عندئذ نكون أمام إيجاب بات من لحظة وصوله إلى علم الطرف الآخر ويكون صالحا لان يقترن به قبول وينعقد العقد باقتران الإيجاب بالقبول.³

¹عجالي بخالد, المرجع السابق, ص172

²القانون المدني الجزائري, المعدل والمتمم بموجب الأمر رقم 05-10, المؤرخ في 20 يونيو 2005م, (ج.ر.44, الصادرة بتاريخ 2007, ص22) المادة(63)

³لما عبد الله صادق سلهب, المرجع السابق, ص78

كما يجب أن يخلو من أية تحفظات مؤثرة في إلزامية العرض، أي بما يدل على أن صاحب العرض غير جاد في إبرام العقد وفي قبول العرض.¹

ويجب أن يكون هذا الإيجاب واضحاً باتاً متضمناً للمسائل الجوهرية في العقد دالاً على نية الموجب في الالتزام به، بمعنى اتجاه نيته الجازمة لإبرام عقد معين بمجرد صدور أي تعبير من الطرف الآخر يشير إلى القبول وإذا تعلق هذا الإيجاب على شرط لا يتعارض مع بقاءه إيجاباً أو مع صدق نية الموجب طالما انصرفت إرادته إلى التعاقد، غير أن هذا الإيجاب لا ينفذ إلا إذا تحقق الشرط.²

المطلب الثاني: القبول الإلكتروني.

القبول هو التعبير الصادر عن إرادة الطرف الذي وجه إليها الإيجاب يفيد موافقته على ما جاء في الإيجاب.³

كما أن القبول هو الإرادة الثانية في العقد الصادرة ممن وجه إليها الإيجاب ويجب أن يتضمن النية القاطعة في التعاقد أي يصدر منجزاً بلا قيد أو شرط.⁴

ولأنه لا يختلف مفهوم القبول الإلكتروني عبر الانترنت عن القبول التقليدي إلا في أداة التعبير عنه، حيث يتم من خلال وسائل الكترونية عبر الانترنت، فهو قبول عن بعد، لذا سنتناول في هذا المطلب مفهوم القبول في الفقه الإسلامي، والقبول في القانون

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 207

² لها عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص 78

³ عجالي بخالد، المرجع السابق، ص 179

⁴ خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 339

وطرق القبول الإلكتروني عبر الانترنت، والقبول بشكل عام هو تعبير عن الإرادة لمن وجه إليها الإيجاب.

الفرع الأول: تعريف القبول في الشريعة الإسلامية.

أولاً: القبول لغة: من قبل الشيء يقبله قبولاً، والقبول: هو الرضا بالشيء، وميل النفس إليه.

ثانياً: القبول اصطلاحاً: للفقهاء في تحديد معنى القبول قولان:

القول الأول: هو ما صدر ثانياً عن العاقد الآخر دالاً على الموافقة والرضا بالإيجاب¹، وعرفته مجلة الأحكام العدلية بأنه: «ثاني كلام من أحد العاقدين لأجل إنشاء التصرف، وبه يتم العقد، أو ما صدر ثانياً من المتعاقد الثاني، لأنه يقع قبولاً ورضاً بما أوجبها لأول»²

القول الثاني: عند جمهور الفقهاء من المالكية والشافعية القبول هو ما صدر من الممتلك ممن يصير إليه الملك (المشتري) أو ينتفع بالعين المؤجرة (المستأجر) أو من الزوج في عقد الزواج، وإن جاء متقدماً أي لا عبرة عندهم بوقت صدور اللفظ، بل بالجهة التي صدر عنها ويتبين من خلال هذا أنه لا يحدث خلافاً في العقد ولا يطله لأن العبرة بالمعنى وإفادة المقصود، وذلك حاصل في الحالتين، سواء تقدم الإيجاب على القبول أو

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 209

² مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة (102).

العكس، وعليه فإن الخلاف شكلي لا جوهري، وبعبارة أخرى هو ما صدر عن المشتري دالا على رضاه بالتعاقد سواء اصدر أولاً أم ثانياً.¹

الفرع الثاني: القبول في القانون.

يمكن تعريف القبول بأنه التعبير الصادر الموجه إليها لإيجاب برضاه بإبرام التعاقد بالشروط الواردة بالإيجاب.

والقبول بشكل عام هو التعبير عن إرادة من وجه إليها لإيجاب، لإبرام التعاقد بناء

على البيانات التي تم إرسالها من خلال الإيجاب دون إحداث أي تعديل، والموافقة على

محتوياته ليطباق القبول الإيجاب إذا اختلف القبول عن الإيجاب اعتبر إيجاباً جديداً

وليس قبولاً، وهذا ما جاء في نص المادة (96) من القانون المدني المصري، والتي جاء

فيها: «إذا اقترن القبول بما يزيد في الإيجاب أو يقيد منه أو يعدل فيه، اعتبر رفضاً يتضمن

إيجاباً جديداً.» والتي اعتبرت أن القبول غير المتطابق مع الإيجاب يعتبر رفضاً يتطلب

إيجاباً جديداً، وكذلك المادة (99) من القانون المدني الأردني والتي جاء فيها: «1- يجب

أن يكون القبول مطابقاً للإيجاب. 2- وإذا اقترن القبول بما يزيد في الإيجاب أو يقيد به أو

يعدل فيه اعتبر رفضاً يتضمن إيجاباً جديداً.» حيث جاءت بنفس حكم.

وقد أشار بهذا الخصوص العقد النموذجي الفرنسي للتجارة الإلكترونية في بنده السابع

بعنوان "قبول العرض" إلأن موافقة المشتري يجب أن تتضمن تحديداً لبعض العناصر وهي

الشيء أو الخدمة المتعاقد عليها والتمن وطريقة الوفاء وطريقة التسليم والطريقة التي تتم

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 210.

بها خدمة ما بعد البيع، فالإشارة إلى هذه العناصر تستهدف ضمان اتفاق القبول مع الإيجاب في العناصر الرئيسية للعقد والتي لا ينعقد دون الاتفاق عليها.¹ ويعرف القبول على الانترنت بأنه: «تعبير عن إرادة الطرف الآخر الذي تلقى الإيجاب يطلقه نحو الموجب ليعلمه بموافقة على الإيجاب.» فهو الإيجاب بالموافقة على عرض الموجب، وبإضافتها إلى الإيجاب يتكون العقد.²

وقد عرفته مجلة الأحكام العدلية كالتالي: «القبول ثاني كلام يصدر من احد العاقدين لأجل إنشاء التصرف وبه يتم العقد.»³

وقد تكلمت المادة (11) من قانون الأمم المتحدة النموذجي بشأن التجارة الالكترونية (الاونسترال) الصادر في: 1996/12/16م على انه يجوز استخدام رسائل البيانات للتعبير عن القبول، وان لا ينعقد صحته أو قابليته للتنفيذ لمجرد استخدام رسالة بيانات لهذا الغرض.

وتنص المادة (13) من القانون المدني الأردني رقم 58 لسنة 2001م المتعلق بالمعاملات الالكترونية على أن تعبير الرسالة الالكترونية وسيلة من وسائل التعبير عن الإرادة المقبولة قانوناً لإبداء الإيجاب أو القبول بقصد التعاقد.

كما تنص المادة (06) من القانون الإماراتي المتعلق بالمعاملات والتجارة الالكترونية على انه ليس في هذا القانون ما يتطلب من شخص أن يستخدم أو يقبل معلومات بشكل الكتروني، إلا انه يجوز استنتاج موافقة الشخص من سلوكه الايجابي.

¹ لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص94

² خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص340

³ مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة (102).

وتنص أيضا المادة(10) من قانون 2002/09/14م البحريني المتعلق بالتجارة

الالكترونية,على انه يجوز التعبير عن الإرادة(القبول)بالوسائل الالكترونية.¹

الفرع الثالث: طرق القبول الالكتروني.

يتم التعبير عن القبول الالكتروني بعدة طرق منها الكتابة بما يفيد الموافقة أو باستخدام التوقيع الالكتروني عبر البريد الالكتروني,أو عن طريق اللفظ من خلال غرف المحادثة,أو التنزيل عن بعد من خلال تنزيل البرنامج أو المنتج أو السلعة عبر الانترنت وتحميلها على جهاز الكمبيوتر الخاص بالقابل.

ومن طرق القبول الالكتروني أيضا النقر مرة واحدة بالموافقة على العلامة الخاصة بذلك- الأيقونة-, حيث نجد عبارة "أنا موافق" وتستخدم مواقع الويب التي تتعامل باللغة الفرنسية, في الغالب عبارات تدل على الموافقة مثل عبارة "اقبل العرض" أو "حسنًا", أما موقع الويب باللغة الانجليزية فتستخدم عبارة "أنا اتفق" أو "حسنًا".²

وقد يشترط الموجب في حالة التعاقد بهذه الصورة بغرض التأكد من صحة إجراء القبول أن يتم النقر مرتين على الأيقونة المخصصة للقبول الموجودة على شاشة الحاسوب, وفي هذه الحالة فان النقر مرة واحدة لا يرتب أثرا بشأن انعقاد العقد ويصبح القبول عديم الأثر, وغالبا ما يلجأ الموجب إلى هذه الطريقة للتأكد من موافقة القابل

¹ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص, ص211-212.

²خالد ممدوح إبراهيم, المرجع السابق, ص, ص341-342.

على التعاقد، وحتى لا يتذرع بان النقرة الأولى كانت عن طريق السهو أو خطأ غير مقصود.¹

وقد يتخذ الموجب بعض الإجراءات اللاحقة لصدور القبول، كالإجابة على بعض الأسئلة التي توجه إلى القابل مثل تحديد محل إقامته الذي يتعين إرسال المنتج إليه، أو كتابة بعض البيانات الخاصة التي تظهر على شاشة جهاز الحاسب الآلي كرقم ونوع بطاقته الائتمانية، ووضح ان القصد من هذه الإجراءات اللاحقة هو تأكيد القبول وجعله في صورة أكثر فاعلية، يمنح القابل فرصة للتروي والتدبر والتأكد من رغبته في القبول وإبرام العقد حتى إذا تم منه بالشكل المطلوب كان معبرا بالفعل عن إرادته الجازمة في القبول.²

كما قد يتم مباشرة عبر الشبكة وذلك بالضغط على أيقونة خاصة بالقبول ويكون ذلك بملاً الفراغ المخصص بإحدى العبارات التي تفيد القبول ومنها: "أقبل العرض" أو "أنا اتفق"، أو بمجرد اللمس أو الضغط على - الأيقونة - المعدة سلفاً للقبول.³

وإذا كان الأصل العام أن القبول يمكن أن يتم صراحة أو ضمناً، فإن من المتصور إمكانية ذلك في القبول الإلكتروني، حيث يتم التعبير صراحة عن القبول عبر الوسائط الإلكترونية المتعددة، وقد يكون ضمناً كان يقوم من وجه إليها لإيجاب بتنفيذ العقد الذي اقترح الموجب إبرامه، كالدفع مثلاً عن طريق بطاقات الائتمان بإعطاء الموجب رقم البطاقة السري دون ان يعلن صراحة قبوله فيتم العقد وفق هذا القبول الضمني.

¹عجالي بخالد، المرجع السابق، ص118

²خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص342

³لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص104

وان كان السكوت وفقا للقواعد العامة لا يصلح تعبيرا عن إنشاء الإيجاب, فانه على العكس من ذلك قد يصلح أن يكون قبولا, ويثور التساؤل عما إذا كان السكوت يمكن أن يكون تعبيرا عن إرادة احد الأشخاص في التعاقد الالكتروني.¹

وقد أثار الفقه مسألة السكوت ودلالته عن القبول في بيئة العقد الالكتروني, فالأصل أن مجرد سكوت من وجه إليها الإيجاب لا يعد قبولا وذلك تطبيقا للقاعدة الشرعية القائلة بأنه لا ينسب لسكوت قول.

واستثناء من هذه القاعدة قرر الفقه, ونص التشريع على اعتبار السكوت قبولا اذا كان سكوتا ملابسا اقتزنت به ظروف دلت على القبول²

وفي هذا الإطار نصت المادة (68) من القانون المدني الجزائري على مايلي: «إذا كانت طبيعة المعاملة, أو العرف التجاري, أو غير ذلك من الظروف, تدل على أن الموجب لم يكن ينتظر تصريحاً بالقبول فان العقد يعتبر قد تم, إذا لم يرفض الإيجاب في وقت مناسب.

ويعتبر السكوت في الرد قبولا, إذا اتصل الإيجاب بتعامل سابق بين المتعاقدين, أو إذا كان الإيجاب لمصلحة من وجه إليه.³

¹ خالد ممدوح إبراهيم, المرجع السابق, ص 343

² عجالي بخالد, المرجع السابق, ص 182

³ القانون المدني الجزائري, المرجع السابق, المادة (68).

وقد يكون القبول الإلكتروني عن طريق إلزام بعض المواقع الإلكترونية لمن يتعامل معها بان يحرر أمرا بالشراء على صفحة الويب, وقد يحتاج الأمر إلى تحرير عدة أوامر, فإذا قام العميل الذي دخل على الموقع بتحرير هذه الأوامر, فإن ذلك يعد قبولا منه بالتعاقد.

ومن هذه التشريعات القانون النموذجي الصادر عن لجنة الأمم المتحدة بشأن التوقيعات الإلكترونية (الاونسترال) لعام 2001م, المتعلق بالتوقيع الإلكتروني, والتوجيه الأوروبي رقم 1993/99 المتعلق بالتوقيع الإلكتروني.

كما اهتمت بعض التشريعات العربية الحديثة بإثبات المعاملات الإلكترونية ومنها: القانون التونسي رقم (83) لسنة 2000م, والقانون الأردني رقم (85) لسنة 2001م, والقانون المصري رقم (65) لسنة 2004م, ونص المادة (10) من قانون التجارة البحريني.¹ والتي جاء في مفهومها انه يجوز التعبير حكما او جزئيا, عن الإيجاب والقبول, وكافة الأمور المتعلقة بإبرام العقد.

المبحث الثالث: مجلس العقد الإلكتروني عبر الانترنت.

مجلس العقد قاعدة إسلامية, ومن صنع الفقه الإسلامي, لاقت عناية كبيرة من فقهاء الشريعة الإسلامية, واختلفت آراؤهم حول تحديدها وتفسيرها, والغرض منها هو تحديد المدة التي يصلح أن تفصل القبول عن الإيجاب حتى يتمكن من عرض عليه الإيجاب التفكير والتروي من قبوله أو رفضه, كما أن الفقهاء القدامى لم يضعوا تعريفا لمجلس العقد فحسب, وإنما صاغوا أحكامه من خلال عقود, وخاصة عقد البيع.²

¹ ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 214

² ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 447

كما يعد مرحلة ضرورية من مراحل التعاقد كما يعد الحلقة الأخيرة في مرحلة قيام العقد فعلا, ففترة المجلس هي الفترة التي ينعقد خلالها العقد وبدونها لا ينعقد¹

المطلب الأول: ماهية مجلس العقد الالكتروني

الفرع الأول: تعريف مجلس العقد في الشريعة الإسلامية

أولاً: المجلس لغة: من الفعل جلس وبكسر اللام, موضع أو مكان الجلوس والجلوس هو القعود وهو نقيض القيام ويطلق لفظ المجلس على كل موضع يجلس فيه الإنسان, لقوله تعالى: «يأيها الذين ءامنوا إذا قيل لكم تفسحوا في المجالس فافسحوا يفسح الله لكم وإذا قيل انشروا فانشروا يرفع الله الذين ءامنوا منكم والذين أوتوا العلم درجات والله بما تعملون خبير»² والمجلس مشتق من جلس يجلس جلوسا, ومنه اشتقت كلمة جلسة وهي حصة من الوقت يجلس فيها جماعة يختصون بالنظر في شأن وهي مغلقة إذا لم يشهدا إلا أعضائها ومفتوحة إذا شهدها معهم غيرهم والمقصود به هنا زمان ومكان إبرام العقد عند الفقهاء ثانيا اصطلاحاً: مجلس العقد هو الحال التي يكون فيها المتعاقدان منشغلين فيه بالتعاقد أو هو اتحاد الكلام في موضع التعاقد³

¹ بلقاسم حامدي ، إبرام العقد الالكتروني ، أطروحة لنيل شهادة دكتوراه العلوم في العلوم القانونية، تخصص: قانون

الأعمال، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة الحاج لخضر، باتنة 2015، ص 87

² سورة المجادلة، الآية 11

³ ميكائيل رشيد علي، نفس المرجع، 449.

كما جاء تعريفه في مجلة الأحكام العدلية بأنه: الاجتماع الواقع لأجل التعاقد¹

كما أن آراء الفقهاء في تعريفه تعددت منهم من رأى: أن مجلس العقد قاعدة إسلامية صاغها الفقهاء المسلمون على نحو لا مثيل له في الشرائع والقوانين الأخرى ومضمونه أن يصدر الإيجاب والقبول في نفس المكان والزمان معا أي: هو الحالة التي ينشغل فيها المتعاقدان بإبرام العقد فقط ولا يشتغلا بما يقطعه عرفا هذا الرأي عند الحنابلة.

ويرى المالكية والشافعية والحنفية بان مجلس العقد وحدة مكانية فهم يرون انه لا بد من صدور الإيجاب والقبول في مكان انعقاد العقد, فإذا اختلف المكان لا ينعقد.

ويرى اتجاه آخر بان المجلس وحدة زمانية ولا يشترط وحدة المكان وقد نسب هذا القول الى بعض الفقهاء من الشافعية والحنفية حيث قالوا: انه الفترة الزمانية التي يكون فيها المتعاقدان منشغلين بالتعاقد²

الفرع الثاني: تعريف مجلس العقد في القانون

مجلس العقد فكرة من ابتداء فقهاء الشريعة الإسلامية صاغوها في شكل نظرية بلغت من الإتقان درجة كبيرة³ وقد ورد مصطلح مجلس العقد في القانون المدني الجزائري في المادة 64 منه والتي جاء فيها: «إذا صدر الإيجاب في مجلس العقد لشخص حاضر

¹ مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة 181.

² ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 450

³ عبد الرزاق احمد الصنهاوي، الوسيط في شرح القانون المدني، الجزء الأول، مصادر الالتزام، دار إحياء

التراث، بيروت لبنان، طبعة 1993، ص 231.

دون تحديد اجل القبول فان الموجب يتحلل من إيجابها إذا لم يصدر القبول فوراً وكذلك إذا صدر الإيجاب من شخص إلآخر بطريق الهاتف أو بأبي طريق مماثل.

غير أن العقد يتم ولو لم يصدر القبول فوراً اذا لم يوجد مايدل على أن الموجب قد عدل عن إيجابه في الفترة ما بين الإيجاب والقبول وكان القبول صدر قبل ان ينفض

مجلس العقد¹

وقد حاول الفقه وضع تعريف لمجلس العقد فقال بعضهم بان مجلس العقد هو مكان وزمان التعاقد والذي يبدأ بالانشغال البات بالصيغة وينفض بانتهاء الانشغال بالتعاقد.²

وقد تعددت مفاهيمه في الفقه المدني، إذ أن للفقهاء رأيين في تعريفه.

الرأياأول: يرى بان مجلس العقد وحدة مكانية وعرفه بأنه: «تواجد أطراف العلاقة القانونية في مكان واحد يضلون فيه منشغلين بالعملية التي يتفاوضون بشأنها دون أن ينصرف اهتمامهم عنها.» وعرفه البعض الآخربأنه: «اجتماع المتعاقدين في زمان محدود ومكان محدود بقصد الاتفاق على عقد.»

الرأي الثاني: يرى بان مجلس العقد وحدة زمانية وعرفوه بأنه: «المكان الذي يضم المتعاقدين دون أن يصرفهما عن ذلك شاغل.» وعرفه آخربأنه: «الفترة الزمنية الفاصلة

¹ القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة 6

² عجالي بخالد، المرجع السابق، ص 192

ما بين الإيجاب والقبول والتي تتحدد خلالهما المدة التي يبقى فيها الإيجاب صالحا
لاقتترانه بالقبول.¹

ويقوم مجلس العقد على ركنين هما: الركن المادي وهو المكان, والركن المعنوي هو
الزمن, أي الفترة الزمنية بين صدور الإيجاب والقبول.

وبتطبيق ذلك على العقد الإلكتروني نجد انه مكان افتراضي لأنه يتم في فضاء
الالكتروني,

وبما ان العقود الالكترونية تبرم عن بعد عبر شبكة الاتصال الدولية وتتم عبر فضاء
الالكتروني, فان لجنة الاونسترال وضعت مشروع قانون العقد الإلكتروني وقامت فيه

بتحديد مكان إبرام العقد في المادة) (4/15) حيث قرر: «إن مكان إرسال الرسالة

الالكترونية يتخذ بالمكان الذي يقع فيه مقر عمل المنشئ وان مكان استلامها هو
المكان الذي يقع فيه مقر عمل المرسل إليه, ما لم يتفق المنشئ والمرسل إليه على غير
ذلك.»²

الفرع الثالث: صور مجلس العقد وشروطه.

قد يكون مجلس العقد حقيقيا حيث يتم التعاقد بين حاضرين معا ويجمعهما حيز
مكاني واحد, وقد يكون حكما حيث يكون احد المتعاقدين غائبا عن مكان مجلس
العقد أو تفصله عن الآخر مسافة لا تتيح له رؤيته والالتقاء به بشكل فعلي الأمر الذي
يمكن التساؤل عنه حول حقيقة التعاقد عن طريق هذه الوسائل هل يأخذ صورة

¹ ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص, ص451-452.

² خالد ممدوح إبراهيم, المرجع السابق, ص362

التعاقد بين حاضرين وبالتالي تسري عليه أحكام مجلس العقد الحقيقي؟ أم يأخذ صورة التعاقد بين غائبين وتسري عليه أحكام مجلس العقد الحكمي؟¹

أولا: مجلس العقد الحقيقي.

1/ المقصود بمجلس العقد الحقيقي: هو المكان الذي يجمع المتعاقدين بحيث يظلا على اتصال مباشر بحيث يسمع احدهما كلام الآخر مباشرة حال كونهما منصرفين إلى التعاقد لا يشغلهما عنه شاغل.

ويعرفه البعض الآخر بأنه: اتصال المتعاقدين بمكان بحيث يسمع احدهما كلام الآخر مباشرة دون أن يصرفهما صارف، ويبدأ بالإيجاب وينتهي بالقبول أو الرفض في حضور متزامن بين متعاقدين وجها لوجه.²

2/ شروط مجلس العقد الحقيقي: لكي يكون مجلس العقد حقيقيا لا بد أن تتوفر عدة شروط لتكون ضمانات لتحقيق الاتصال الفعال بين الإيجاب والقبول بما يؤدي لإبرام العقد على النحو المقصود شرعا وقانونا، ومنها:

● يشترط حضور كلا المتعاقدين حضورا حقيقيا ولكي يكون حضور الطرفين فعليا في مجلس العقد ذا جدوى فيجب أن يكون النطاق المكاني لمجلس العقد الحقيقي يسمح لهما بتبادل الإيجاب والقبول ويتيح لكل منهما أن يرى الآخر ويسمعه بوضوح.¹

¹ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص 92

² ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 456.

ولفقهاء الشريعة رأيان في هذا الشرط.

الرأيا لأول: عند الحنابلة وبعض من الحنفية, يشترط حضور المتعاقدان سويا في مجلس العقد, بحيث يتيح لكل منهما أن يرى الآخر ويسمعه, بتبادل الإيجاب والقبول بوضوح ويسر.

الرأي الثاني: عند بعض فقهاء الحنفية قول آخر, بحيث لا يشترط حضور المتعاقدين معا في مجلس العقد, إنما يكفي حضور احدهما, فالمعول عليه هو أن يكون صوت العاقد الآخر وكلامه واضحا لالبس فيه ولا غموض, وان كان يتحدث خلف ستار, كما لو كانت امرأة لا تختلط بالرجال وتعتبر عن إرادتها بشأن إبرام العقد.

²● يشترط العلم

بالإيجاب فور صدوره في مجلس العقد, لان هذا الأخير حقيقي يقتضي أن يكون المتعاقدان حاضرين, وهذا لا يعني لزوم فورية الرد على الإيجاب بمجرد صدوره, فلا يوجد ما يمنع انقضاء فترة زمنية معقولة بين صدور الإيجاب والعلم به والرد عليه, وخلاصة القول: سواء صدر القبول فور صدور الإيجاب أو كان بينهما فاصل أو فارق أثناء قيام مجلس العقد لا يمكن القول بان الإيجاب قد صدر وتم العلم به في وقت واحد وهو وقت انعقاد المجلس.

ثانيا: مجلس العقد الحكمي.

1/ المقصود بمجلس العقد الحكمي: يقصد به التعاقد بين غائبين لا يجمعهما مجلس واحد بغض النظر عن وسيلة التعاقد.

¹ بلقاسم حامدي, المرجع السابق, ص, ص92-93.

² ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص448.

كما يعرف أيضا بأنه: «ذلك المجلس الذي يكون فيه احد المتعاقدين غائبا.» بمعنى، لا يجتمع المتعاقدان في مجلس واحد ويتم التعبير عن الإرادة بصدده بالكتابة أو الرسول أو الاتصال عبر شبكة الاتصال الحديثة.¹ كما جاء نص المادة (67) من القانون المدني الجزائري ليؤكد على ذلك بنصه في فقرتها الأولعلى انه: «يعتبر التعاقد ما بين الغائبين قد تم في المكان وفي الزمان اللذين يعلم فيهما الموجب بالقبول، ما لم يوجد اتفاق أو نص قانوني يقضي بغير ذلك.»

وفي فقرتها الثانية: «ويفترض أن الموجب قد علم بالقبول في المكان، وفي الزمان اللذين وصل إليه فيهما القبول.»²

2/ شروط مجلس العقد الحكمي: يتفق مجلس العقد الحقيقي مع نظرية الحكمي من حيث ضرورة توافر أركان العقد المعروفة، من ثم يتوافر الإيجاب والقبول وتطابقهما على أن مجلس العقد الحكمي يختلف من حيث مكان وزمان صدور الإيجاب والوصول إلى علم الموجب له والعكس، وتبين تلك الخصوصية من صور مجلس العقد من خلال الشروط التالية:

● وجود الإيجاب والقبول وتوافر وسيلة نقلهما لعلم الطرف الآخر، أي علم الموجه إليه الخطاب بالإيجاب، مفاد هذا انه لا بد من صدور الإيجاب والقبول وفقا للقانون ينوب وصول الإيجاب للموجب له عن حضور الموجب نفسه بمكان وصول

¹ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص 94.

² القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة (67).

³ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 459.

الإيجاب, إذ يستعاض عن ذلك بوسائل الاتصال وأهمها الانترنت في حالة التعاقد الالكتروني كوسيلة نقل الإيجاب لعلم الموجب له أو العكس هي التي تؤدي إلى التباعد المكاني بينهما وقت إبرام العقد, بون صدور الإيجاب أو القبول لا قيمة للوسيلة وبدون هذه الأخيرة لا يتحقق التطابق بين الإرادتين بالتالي لا يمكن انعقاد العقد, ولا يخفى على أن كل متعاقد حين يعبر عن إرادته فانه يقصد وصولها لعلم الطرف الآخر ويكون منتظرا للرد الأخير بغية إتمام العقد, يستلزم ذلك أيضاً أن يكون وصول التعبير عن الإرادة والعلم به ممن وجه هذا التعبير إليه في وقت واحد.

● أن يظل المتعاقدان منشغلان بالتعاقد, يعني ذلك أن الموجب يجب أن يظل على إيجابه بحيث لا يصدر عنه ما يفيد عدوله أو إعراضه عنه, كما يجب أن يظل القابل كذلك مهتما بأمر التعاقد بحيث لم يشغله عنه شاغل آخر على ذلك, فإذا اتصل جزائري بتونسي عن طريق الانترنت وعرض عليه أن يبيعه منزلاً بالجزائر فبدا الأخير يسأل عن مساحة المنزل وثمانه ثم انحرف بالحديث إلى الأحوال الجزائرية ومشكلة الأسعار والانتخابات السياسية.... الخ فان العقد لا ينعقد لان احد الطرفين انشغل عن مواصلة الاهتمام بأمر التعاقد بالتالي لم تتوافر شروط مجلس العقد الحكمي.

يرتبط بما سبق أيضاً ضرورة أن يصدر القبول خلال المدة التي يبقى فيها الإيجاب ملزماً, فإذا كان الموجب قد حدد هذه المدة التي يبقى فيها الإيجاب ملزماً صراحة فلا مشكلة, أما إذا لم يحدد الموجب تلك المدة التي يلتزم خلالها بالإيجاب فان القاضي بما يتمتع به من سلطة تقديرية, يتولى أمر تحديدها في ضوء ظروف التعاقد وطبيعة العقد وأهمية محله, على ذلك فإذا أرسل الموجب رسالة عبر البريد الالكتروني للموجب له تتضمن إيجاباً محدداً وبتاً وسارياً لمدة أسبوع فان القبول المطابق يجب أن يصدر خلال هذه المدة, فإذا صدر ذلك القبول بعد ذلك فلا ينعقد العقد لان هذا القبول المتأخر

لا يغدو عندئذ أن يكون مجرد إيجاب جديد يحتاج هو ذاته للقبول, كذلك الشأن لو صدر القبول خلال المدة لكنه لم يكن مطابقا للإيجاب.¹

المطلب الثاني: زمان ومكان إبرام العقد عبر الانترنت.

يخصى تحديد الزمان والمكان بأهمية خاصة في كل ما يتصل بالتعاقد, فمن تحديد مكان انعقاد العقد الى زمان انعقاده, أحكام متعددة تنظمها القواعد العامة في التعاقد في القانون المدني² بينما لا تثار مشكلة في تحديد زمان ومكان انعقاد العقد عندما يكون المتعاقدان حاضرين, حيث لا يوجد فاصل زمني بين القبول وصدور القبول, فالقابل يصدر القبول فورا وينعقد العقد من تلك اللحظة.

الفرع الأول: زمان ومكان العقد في التعاقد بين حاضرين.

للفقهاء في تحديد زمان انعقاد العقد بين حاضرين رأيان

الرأيا الأول: العلم بالقبول, ويقصد بذلك أن العقد لا يتم إلا بعلم الموجب بالقبول, حيث يكون زمان العقد هو لحظة سماع الموجب قبول القابل بحيث لا يستطيع القابل الرجوع عنها, لان من حق القابل التراجع عن قبوله قبل علم الموجب به, وبهذا قالت الحنفية.

الرأي الثاني: إعلان القبول, ويقصد ب هان العقد يتم في زمان ومكان الإرادتينأي عند اقتران القبول بالإيجاب, دون توقف على علم الموجب بالقبول أو عدم علمه لان

¹ بلقاسم حامدي, المرجع السابق, ص 95

² لما عبد الله صادق سلهب, المرجع السابق, ص 123

الطرف القابل للعقد تعلق حقه بمجرد إعلان قبوله، فيمتنع على الموجب من ذلك العدول عن الإيجاب، وبهذا قالت الشافعية¹

الفرع الثاني: زمان ومكان العقد في التعاقد بين غائبين

لتحديد زمان ومكان إبرام العقد الإلكتروني أهمية كبيرة وتترتب عليه آثار عديدة، حيث يترتب معرفة الوقت للعدول عن التعاقد، وكذا يصير العاقدان بعد العقد مقيدين بمضمون العقد ولأن التزاماته تبدأ منذ إنشائه كما لو وقع حادث، ثم تم إبرام عقد التأمين بعده فوراً ليحصل على تغطية مالية غير مشروعة، وكذلك لتحديد مكان إبرامه أهميته في تحديد القانون واجب التطبيق أو التحديد لمحكمة النزاع حول العقد الإلكتروني² ولتحديد زمان ومكان إبرامه باعتباره عقداً بين غائبين ظهرت أربع نظريات في القانون الوضعي:

أولاً: نظرية إعلان القبول : ويرى أصحاب هذه النظرية أن العقد الإلكتروني يتم بمجرد إعلان القبول لأنه توافقت وتطابق إرادتين، وعليه متى صدر القبول المطابق فقد تم العقد، وهي اللحظة التي يقوم القابل بالإعلان عن إرادته فيها من خلال تحرير رسالة بيانات وإرسالها عبر الوسائل الإلكترونية

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 464

ط 1، دار الفكر

، النظام القانوني لعقود التجارة الإلكترونية

² لزهرة بن سعيد

الجامعي، الإسكندرية، 2010 مصر، ص 95.

سواء كانت بريدا الكترونيا أو اتصالا مباشرا على الموقع الخاص بالقبول أوبأية وسيلة الكترونية أخرى, بحيث تتضمن هذه الرسالة قبولاً مطابقاً للإيجابوإعمال هذه النظرية على العقد الالكتروني يمكن القول بان لحظة إبرام العقد هي اللحظة التي يضغط فيها القابل على خانة القبول بالموافقة, وإذا كان العقد يتم عن طريق البريد الالكتروني فان لحظة إبرام العقد هي اللحظة التي يضغط فيها القابل على خانة إرسال البريد الالكتروني على زر الإرسال المتضمن قبوله¹

ثانياً : نظرية تصدير القبول : وهو يتفق مع أصحاب النظرية الأولى مع بعض التغييرات باشرط أن يكون وقت القبول من اللحظة التي يتم فيها الحزم بالقبول ويتم ذلك بقيام القابل بإرسال القبول إلى الموجب, فإذا

تم الإرسال بالبريد الالكتروني إلى القابل أو الضغط على أيقونة الإيجاب فان هذه اللحظة هي وقت القبول عندها, لان القابل لايمكنه استرداد قبوله الذي أرسله عبر الوسائل الالكترونية²

وعلى الرغم من ذلك يؤخذ عليها انه قد يحدث خلل في الأجهزة الالكترونية أثناء إرسال الرسالة مما يحول دون إتمام إرسالها ووصولها إلى الموجب. كما أن هذه النظرية تستند في الأساس إلى أن عملية تصدير القبول تؤدي إلى خروجه من سيطرة الموجب له وتفوت عليه إمكانية استرداده والرجوع عنه, وهو ما يعني صيرورته نهائياً.³

¹عجالي بخالد, المرجع السابق, ص199

²ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص467.

³بلقاسم حامدي, المرجع السابق, ص102.

وتشترط النظرية حصول واقعة مادية هي تصدير القبول زيادة على إعلانه حتى يكون نهائيا لا رجعة فيه, وذلك بان يرسل القبول فعلا إلى الموجب أي خروج القبول من يد صاحبه. ¹ وقد أعاب الفقه على هذه النظرية بان قال أنها لم تضيف عن النظرية السابقة سوى واقعة مادية هي تصدير القبول وهي واقعة لا اثر لها في الإرادة ولا تضيف أية قيمة للقبول²

ثالثا: نظرية إستلام القبول:

يرى أنصار هذه النظرية أن العقد يتم عندما يتسلم الموجب جواب الطرف القابل ولو قبل الاطلاع على مضمونه, حيث باستلام القبول يجعل منه نهائيا إذ تنتفي إمكانية استرداده, ويستوي علم الموجب بالقبول من عدم علمه بمضمونه, وعند أنصار هذه النظرية يتم توافق الإرادتين بوجود هذا القبول. ³ وقد أخذت بهذه النظرية الأمم المتحدة في القانون النموذجي للتجارة الالكترونية, وتعد هذه النظرية من أكثر النظريات حظا في التطبيق وأكثرها ملائمة للتعاقد عبر الانترنت وبالإضافة لذلك فإنها عادلة في تعاملها مع إرادة كلا الطرفين (الموجب والقابل).⁴

وكتقييم لهذه النظرية فإنها تتأرجح بين النظريتين السابقتين فهي تأخذ بنظرية التصدير متأنية حتى يصل القبول إلى الموجب, وتأخذ بنظرية العلم المتعجلة إذ تجعل وصول

¹خالد ممدوح إبراهيم, المرجع السابق, ص377.

²عجالي بخالد, المرجع السابق, ص200.

³لما عبد الله صادق سلهب, المرجع السابق, ص126

⁴ميكايل رشيد علي, المرجع السابق, ص469.

القبول قرينة على العلم به، هي لا تعدو أن تكون واقعة مادية لا يوجد لها قيمة قانونية فالعبرة بعلم الموجب بالقبول، كما أن الانتقادات السالفة لا ترد على هذه النظرية فيما لو استخدمت في بيئة الكترونية كشبكة الانترنت. ولمنظمة المؤتمر الإسلامي رأي في هذا من خلال القرار رقم (6/3/54) من مجمع الفقه الإسلامي التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي في دورته السادسة قد نص على انه: «إذا تم التعاقد بين غائبين لا يجمعهما مكان واحد ولا يرى احدهما الآخر معاينة ولا يسمع كلامه وكانت وسيلة الاتصال بينهما الكتابة أو الرسالة، أو السفارة (الرسول) وهذا ينطبق على الكمبيوتر.» ففي هذه الحالة ينعقد العقد عند وصول الإيجاب إلى الموجه إليه قبوله.¹

رابعاً: نظرية العلم بالقبول.

وحسب هذه النظرية فان التعاقد يتم في الزمان والمكان اللذين يعلم فيهما الموجب بقبول المقابل، بان يطلع على الرسالة الالكترونية المتضمنة لقبوله ويعلم بما تضمنته، وذلك أن القبول إرادة والتعبير عن الإرادة لا ينتج أثره إلا إذا اتصل بعلم من وجه إليه.²

وفي مجال العقود الالكترونية يتوقف العلم بالقبول على أسلوب التعاقد عبر الانترنت، فإذا كان الاتصال والتفاعل مباشرة بين الموجب والموجب له عبر الخط فان العلم اليقيني بالقبول يتحقق فوراً وأثناء التفاعل المباشر بين المتعاقدين حيث لا تنقضي ثمة فترة بين صدور القبول والعلم به، أما إذا كان التعاقد يتم من خلال البريد الالكتروني

¹ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص 106

² خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 378.

فان لحظة العلم الحقيقي بالقبول الالكتروني يتحقق في لحظة فتح الموجب لصندوق البريد الالكتروني الخاص به، ومطالعتة للرسالة الالكترونية المشتملة على القبول.¹

وتستمد هذه النظرية أساسها من نص المادة(67) من القانون المدني الجزائري والتي

جاء فيها: «- يعتبر التعاقد ما بين الغائبين قد تم في المكان وفي الزمان الذين يعلم فيهما الموجب بالقبول، ما لم يوجد اتفاق أو نص قانوني يقضي بغير ذلك.

ويفترض أن الموجب قد علم بالقبول في المكان، وفي الزمان اللذين وصل إليه فيهما القبول.»²

والجدير بالذكر أن غالبية الفقه يميل للأخذ بهذه النظرية لسلامة أساسها القانوني، غير ان هذه النظرية لم تسلم من الانتقاد على أساس أن علم الموجب بالقبول ليس شرط انعقاد بل هو شرط لزوم ونفاذ، أي مجرد علم الموجب بالقبول سوف يلتزم بتنفيذ العقد ويطالب بحقوقه في مواجهة الطرف الآخر في نطاق العقود الالكترونية أن لا يخلو من احتمال العبث بتاريخ علم الموجب بالقبول الالكتروني بتقديم تحريفه أو تزويره من الموجب صاحب جهاز الحاسب الآلي.

وتطبيقا لهذه النظرية فانه لا يكفي الضغط على خانة القبول في نماذج العقود على مواقع الويب، بل يجب أن يصل هذا القبول إلى الموجب ويعلم به.³

¹ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص115

² القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة(67).

³ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص116.

الفصل الثاني: صحة العقد الالكتروني في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي.

نظرا لان العقود الالكترونية, تتم عن بعد وبدون تواجد مادي ملموس لأطرافها في مجلس العقد, بل هو مجلس افتراضي تتحدث فيه لغة الأرقام والبيانات, ولكي يكون العقد صحيحا ومعتبرا في الشرع والقانون, فبدونها يكزن العقد باطلا أو قابلا للإبطال لنقص في أهلية احد المتعاقدين, وكذلك يشترط لصحته أن يخلو من العيوب والنقائص, وحتى لا تكون العقود الالكترونية مجالا خصبا للاحتيال والقيام بعمليات غير مشروعة عبر الانترنت¹, لذا يتضمن هذا الفصل ثلاثة مباحث اخصص الأول منها للأهلية, أما الثاني فأتناول فيه صحة عيوب الإرادة, والمبحث الثالث نتكلم فيه عن المحل والسبب في العقود الالكترونية عبر الانترنت.

المبحث الأول: شرط الأهلية في العقد الالكتروني.

تعد الأهلية لدى المتعاقدين شرطا أساسيا ولازما لقيام العقد صحيحا, ولوجود الإرادة وصحتها في نظر القانون, فان انعدمت كان العقد باطلا, وان كانت ناقصة أصبح العقد قابلا للإبطال.²

لكي

المطلب الأول: ماهية الأهلية وعوارضها في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي.
يكون العقد صحيحا يجب ان تتوافر لدى العاقدين الأهلية القانونية اللازمة لإبرامه, أي أن يكونا بالغين سن الرشد وإلا يكون العقد باطلا.

¹ميكائيل رشيد علي, العقود الالكترونية على شبكة الانترنت بين الشريعة والقانون, المرجع السابق, ص477.

²عجالي بخالد, النظام القانوني للعقد الالكتروني في التشريع الجزائري, دراسة مقارنة, المرجع السابق, ص207.

الفرع الأول: تعريف الأهلية في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي.

أولاً: في الفقه الإسلامي.

1/ الأهلية لغة: ثلاثي من الفعل الماضي أهل، وهي الاستحقاق والصلاحية، يقال: فلان أهل لكذا أي صالح له، وهو صالح للإكرام أي مستحق له، ومعناها يرجع أيضاً إلى الجدارة والكفاءة لأمر من الأمور. أهله لهذا الأمر أهلياً أي أعدته.

وجاء في اللسان: أهل الرجل عشيرته، وذوو قرياه، والجمع اهلون، وأهال، واهلات،... وهو أهل لكذا أي مستوجب له.¹

2/ الأهلية اصطلاحاً: هي صلاحية الشخص لاكتساب الحقوق وتحمل الالتزامات ومباشرة التصرفات القانونية. ويشترط لصحة العقد أن تتوافر لدى طرفيه الأهلية القانونية المطلوبة لإبرامه ويعتبر التحقق من هذا الأمر ميسوراً في العقود التقليدية التي تتم بين حاضرين أما في العقود الالكترونية التي تنعقد عن بعد فإنه قد يصعب على احد طرفي العقد التحقق من أهلية المتعاقد الآخر، قبل إبرام العقد.²

وبعبارة أخرى هي: صفة يقدرها الشارع في الشخص تجعله محلاً صالحاً لخطاب تشريعي، ولكن تعريف الجرجاني هو الأدق والشامل حيث قال بأنها: «صلاحية الشخص للإلزام والالتزام».

¹ ميكائيل رشيد علي، نفس المرجع، ص 478

² بلقاسم حامدي، إبرام العقد الالكتروني، المرجع السابق، ص 127.

وهي تنقسم إلى قسمين: أهلية الوجوب وأهلية الأداء وكل منهما تنقسم إلى قسمين
أماهلية ناقصة وأماهلية كاملة.

فأهلية الوجوب الكاملة يقصد بها صلاحية لثبوت الحق له وعليه وتثبت بولادة
الإنسان حيا فمناطها الحياة وهي الصفة الإنسانية، أي كونه إنسانا تكون الأهلية
كاملة.

أماهلية الوجوب الناقصة فتثبت للجنين بمعنى أن له حقوقا فقط وتكون طول مدة
وجوده في الرحم حتى يولد.

أماهلية الأداء الكاملة فيقصد بها صلاحية الشخص لثبوت حقوقه له وعليه، وصلاحية
الأداء تتعلق بقدرة فهمه للخطاب أي عاقل، وقدرة العمل بذلك الخطاب أي تمكنه في
بدنه لا يكون ضعيفا ومناطها البلوغ والرشد أي كمال العقل والبدن ويتحقق الرشد
بقدرة الشخص على التصرف المالي، وأيضا أحسن التصرف بإدارة ماله كان رشيدا.

لقوله تعالى: «وابتلوا اليتامى حتى إذا بلغوا النكاح فإن آنستم منهم رشدا فادفعوا
إليهم أموالهم ولا تأكلوها إسرافا وبدارا أن يكبروا ومن كان غنيا فليستعفف ومن كان
فقيرا فليأكل بالمعروف فإذا دفعتم إليهم أموالهم فاشهدوا عليهم وكفى بالله حسيبا.»²

وبخصوص أهلية الأداء الناقصة فهي صلاحية الشخص لممارسة بعض الأعمال دون
البعض الآخر ويترتب الأثر عليها، ومناطها هو التمييز الذي يكتمل في سن السابعة
غالبا لقوله صلى الله عليه وسلم: «مروا أولادكم بالصلاة وهم أبناء سبع سنين»

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص، ص482، 478.

² سورة النساء، الآية 06.

³ أخرجه أبو داود في سننه، باب متى يأمر الغلام بالصلاة، رقم 495.

دليل على أن سن التمييز لبعض الأمور يبدأ من سن السابعة, كما تستمر هذه الأهلية حتى سن البلوغ.

ثانيا: الأهلية في القانون الوضعي.

الأهلية في القانون لا تختلف عنها في الشريعة الإسلامية وهي صلاحية الشخص لكسب الحقوق وتحمل الالتزامات القانونية وجاء في تعريفها: بأنها صلاحية الشخص للتمتع بالحقوق وتحمل الواجبات التي يقرها القانون أو هي صلاحية الشخص لان تكون له حقوق وعليه التزامات وصلاحيته لاستعمال هذه الحقوق والالتزامات¹

وقد نظم المشرع الجزائري أحكام الأهلية في القانون المدني الجزائري في المواد
42.40.43.44.45²

ويلاحظ من مختلف تلك النصوص أن تقنيننا المدني لم يأخذ بفكرة الفقه الإسلامي في تقسيمه لتصرفات ناقص الأهلية تبعا لمراحل أهلية الأداء إلى ثلاثة أقسام وهي:
التصرفات النافعة نفعا محضا والتصرفات الضارة ضرا محضا والتصرفات المتراوحة بين النفع والضرر³

ولقد ذهب القوانين المدنية المعاصرة إلى تحديد سن معينة للرشد, فقد حدد القانون المدني العراقي سن الرشد بثمانية عشر سنة والقانون المدني الجزائري بتسعة عشر سنة

¹ ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 483.

² أنظر, القانون المدني الجزائري, المرجع السابق

³ عجالي بخالد, المرجع السابق, ص 207.

والقانون المصري بإحدى وعشرين سنة فإذا بلغ الشخص هذه السن وهو عاقل ولم يكن محجوزا بسبب السفه فانه يصبح كامل الأهلية ويجوز له التصرف في ماله وإبرام العقود التي يريدتها, حسب القانون والشريعة الإسلامية.

الفرع الثاني: عوارض الأهلية في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي.

عدد علماء الشريعة جملة من العوارض التي قد تصيب الشخص بعد بلوغه سن الرشد فتحول بينه وبين أهليته وتؤثر عليها, فتصيبها إما بالنقص أو الانعدام, وهذه العوارض منها ما لا دخل للإنسان فيه, كالجنون, ويسمى العوارض السماوية, ومنها مكتسبة, وهي التي للإنسان دخل فيها كالسكر. وهي كالاتي:

أولا: الجنون.

لغة: مصدر من الفعل جن, يجن, جنونا, وهو زوال العقل أو فساده.

اصطلاحا: هو اختلال العقل, بحيث يمنع جريان الأفعال والأقوال على نهج العقل إلا نادرا. أي لا يملك القدرة بان يميز بين الأمور الحسنة والقبیحة ولذلك يمنع من العقود. وتعد تصرفاته, كتصرفات الصبي غير المميز, لذلك لا تصح تصرفاته حتى لو كانت نافعة نفعا محضا للمجنون.

والجنون أنواع: أهمها بالنسبة للأهلية نوعان.

جنون مطبق: أي مستمر.

جنون غير مطبق: أي متقطع.

وفي كلتا الحالتين فهو معدوم الأهلية، لان مناط أهلية الأداء هو العقل، وقد احتل فتنعدم الأهلية، وإما ما يصدر منه وقت الإفاقة من الجنون المتقطع فتكون صحيحة مادام عقله سليماً، وقد اخذ القانون المدني العراقي بهذا من خلال المادتين (94-108)

ثانياً: العته.

لغة: يعرف بأنه، نقص في العقل.

اصطلاحاً: هو اختلال في العقل، يجعل صاحبه قليل الفهم، مختلط الكلام، فاسد التدبير، أي انهماة عن الذات توجب خللاً في العقل، فيصير صاحبه مختلط الكلام، فيشبهه بعض كلامه كلاماً معقلاً، وبعض كلامه كلام المجانين، وحكم تصرفاته كتصرفات الصبي المميز، فتصح ما فيها نفع محض، ولا تصح ما فيها ضرر محض، وبهذا اخذ القانون المدني العراقي في المادة (107) حيث اعتبر المعتوه محجوز لذاته وهو في حكم الصغير المميز.¹

ثالثاً: السفه.

لغة: الخفة.

اصطلاحاً: عرفته مجلة الأحكام العدلية بأنه: «الذي ينفق ماله في غير موضعه ويبذر في نفقاته، ويضيع أمواله ويتلفها بالإسراف.»²

وعرفه الجرجاني بأنه: عبارة عن خفة تعرض للإنسان من الفرح والغضب، فيحمله على العمل بخلاف طور العقل وموجب الشرع¹ وتعد تصرفات السفه بعد الحجر في

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص، ص 485، 484.

² مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة (946).

المعاملات كالصغير المميز، أما تصرفاته التي لا تقبل الفسخ: كالنكاح والطلاق، فتقع منه صحيحة نافذة خلافا للحكم بالنسبة للصغير المميز، أما قبل الحجر فحكمه حكم البالغ الراشد، إلا إذا وقع الحجر من قبل الحجر عن طريق الغش والتواطؤ مع الغير، ويعد السفية المحجور عليه هو في المعاملات كالصبي المميز، ولكن ولي السفية هو المحكمة أو وصيها فقط وليس لأبيه وجده ووصيهما حق الولاية، وتصح وصايا السفية بثلاث ماله، وإذا اكتسب السفية المحجور رشدا فكت المحكمة حجره.

رابعاً: الغفلة.

كما²

لغة: غيبة الشيء عن بال الإنسان وعدم تذكره له، أو ترك الشيء إهمالاً وإعراضاً. في قوله تعالى: «وهم في غفلة معرضون»³

اصطلاحاً: عرفته مجلة الأحكام العدلية بأنه: «هو كل شخص يغفل في الأخذ والعطاء، ولا يعرف طريق تجارته وتمتعه بسبب بلاهته وخلو قلبه». كتصرف السفية

⁴، وحكم تصرفاته

خامساً: النوم.

¹ الشريفة علي بن محمد الجرجاني، كتاب التعريفات، دار الكتب العلمية، ص 122

² ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 487.

³ سورة الأنبياء، الآية (1).

⁴ مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة (946).

لغة: مأخوذ من الفعل الثلاثي, نام, ينام, نوما, والنوم غشية ثقيلة تهجم على القلب, فتقطعه عن المعرفة بالأشياء.

إصطلاحا: النوم حالة طبيعية تتعطل معها القوى بسبب ترقى البخارات إلى الدماغ, ومن خلال هذا يتبين بأنه: فتور طبيعي يعتري الإنسان في فترات منتظمة, ولا يزيل العقل بل يعطله كما يعطل الحواس عن الإدراك والعمل, فلا يعتد بأقواله وأفعاله, لان النائم يفقد أهلية الأداء نهائيا لقول النبي صلى الله عليه وسلم: «رفع القلم عن ثلاثة عن النائم حتى يستيقظ وعن الصغير حتى يكبر وعن المجنون حتى يعقل أو يفيق»

سادسا: الإغماء

لغة: ماغمى عليه, أي عرض له ما افقده الحس والحركة, فهو مغمى عليه.

اصطلاحا: «هو فتور غير أصلي لا بمخدر, يزيل عمل القوى»¹, قوله: غير أصلي يخرج النوم, وقوله: لا بمخدر يخرج الفتور بالمخدرات, وقوله: يزيل عمل القوى, يخرج العته. وعرفها آخرون بأنها: مرض في القلب أو الدماغ, يعطل القوى المحركة للإنسان, أو القوى المدركة, لا يزيل العقل ويكون المغمى عليه طول إغمائه كالنائم حال نومه سواء بسواء في العقود والتصرفات, ولا ينتج عنها اثر, لانعدام التمييز في هاتين الحالتين, ولا يعتد بشيء من أقواله مطلقا, فلو صدر منه ما يصلح بذاته أن يكون إيجاباً أو قبولا كان ما صدر منه لغوا لا قيمة له.²

¹ الشريف علي بن محمد الجرجاني, المرجع السابق, ص 243.

² ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 489.

سابعاً: السكر.

لغة: غيبوبة العقل واختلاطه من الشراب المسكر.

اصطلاحاً: هو زوال العقل بتناول المسكرات (الخمير أو غيرها) التي تذهب العقل فتعطله عن العمل والإدراك والتمييز بحيث لا يدري بعد إفاقتة ما قد صدر منه حال سكره.

أما حكم تصرفاته، فينبغي التمييز بين السكر المباح والمحرم، ففي السكر المباح لا تعدد بعبارة السكران في أي عقد من العقود، ولا يترتب عليها اثر قانوني، وفي السكر المحرم تعتبر عبارته، فتنفذ عليه، ويترتب عليها آثارها زجراً وعقوبة له في الإخلال بعقله، ولم

تتطرق القوانين المعاصرة إلى هذا الموضوع، غير أن الفقرة الأولى من المادة (35) من

قانون الأحوال الشخصية العراقي رقم (188) لسنة 1959 نصت على انه: «لا يقع

طلاق السكران»

المطلب الثاني: أهلية التعاقد عبر الانترنت ووسائل التحقق من صحتها.

الفرع الأول: الأهلية في التعاقد عبر الانترنت.

بعد بيان موقف الشريعة الإسلامية والقانون للأهلية في العقود بشكل عام، يطرح التساؤل، هل للأهلية تأثير على العقود التي تبرم على شبكة الانترنت، كالعقود التقليدية أم لا؟¹

إن العقد الإلكتروني كأى عقد آخر، يجب لانعقاده صحيحاً أن يصدر التعبير عن الإرادة من شخص يعتد في الشريعة والقانون بأهليته، وبما انه يتم عن بعد ودون حضور

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 490

مادي للمتعاقدين,فانه من الصعب التحقق من أهلية الطرف الآخر,فقد يدعي شخص كمال أهليته وهي ناقصة أو منعدمة.

وقد يلجأ القاصر إلى وسائل احتيالية كاستخدام موقع والده او بريده الالكتروني أو رمزه السري لإبرام العقد وهنا يثور التساؤل عنمن يتحمل المسؤولية عن الأضرار اللاحقة بالطرف الثاني.¹

كما قد يحصل القاصر على بطاقة ائتمانية لأحد والديه ويستعملها في التعاقد,وربما يتعاقد على سبيل اللهو واللعب,وفي هذا السياق نصت معظم التشريعات الدولية على ضرورة وجوب تمتع المتعاقدين بالأهلية الكاملة عند إبرام العقود الالكترونية,وذلك حماية لمصلحة كلا المتعاقدين,حيث أكدت المادة(1/4) من التوجيه الأوربي

رقم(1997/07/97) بشأن البيع عن بعد فانه عند إبرام العقد عن بعد عبر تقنيات الاتصال الحديثة تحديد هوية الأطراف المتعاقدة بما في ذلك بيان الأهلية القانونية.

ونصت المادة(13)من قانون الاونسترال النموذجي بشأن التجارة الالكترونية لعام 1996 على ضرورة التأكد من هوية رسالة البيانات حيث قالت:«تعتبر رسالة البيانات الصادرة عن المنشئ إذا كان المنشئ هو الذي أرسلها بنفسه.

في العلاقة بين المنشئ والمرسل إليه,تعتبر رسالة البيانات أنها صادرة عن المنشئ إذا أرسلت,من شخص له صلاحية التصرف نيابة عن المنشئ فيما يتعلق برسالة البيانات.»

¹عجالي بخالد,المرجع السابق,ص209.

أما بالنسبة للتشريعات العربية فلم يتطرق القانون المدني العراقي لذلك ولكن هناك بعض القوانين المدنية الأخرى جاءت بأحكام للحرص على التأكد من الأهلية، حيث نصت المادة (25) من القانون المدني التونسي رقم 83 لسنة 2000م، على انه: «يلزم عند إبرام العقد الالكتروني الإفصاح عن الهوية بطريقة واضحة ومفهومة.»¹ أما بالنسبة للمشرع الجزائري فانه جاء في نص المادة (2/103): «غير انه لا يلزم ناقص الأهلية إذا بطل العقد لنقص أهليته، إلا برد ما عاد عليه من منفعة بسبب تنفيذ العقد،

يحرّم من الاسترداد في حالة البطلان للعقد من تسبب في عدم مشروعيته أو كان عالماً به.»²

ونلاحظ من خلال هذا أن المشرع الجزائري لم يحقق العدالة للطرف المتعاقد مع ناقص الأهلية بوسائل احتيالية أو لعبا ولهوا.

ويرى البعض في هذا الخصوص انه يجب لعلاج هذه المسألة الأخذ بنظرية الوضع الظاهر وهو اتجاه الفقه الفرنسي: بحيث يعطي للتاجر حسن النية الحق في التمسك أمام القضاء عندما يظهر الطرف الآخر ناقص الأهلية، بالحجة الظاهرة وهي أن القاصر قد تعاقد معه على انه شخص كامل الأهلية، ففي هذه الحالة يجب حماية

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص492

² القانون المدني الجزائري، المادة (103)، معدلة بالقانون رقم 10-05، المؤرخ

في 20 يونيو 2005م، (ج.ر.44 الصادرة بتاريخ 2007، ص22)، حررت في ظل الامر 58-75 المؤرخ

في 26 ديسمبر 1975 كما يلي: «بحال المتعاقدان إلى الحالة التي كانا عليها قبل التعاقد في حالة بطلان العقد أو إبطاله، فان كان هذا مستحيلا جاز الحكم بتعويض معادل، غير انه لا يلزم ناقص الأهلية، إذا بطل العقد لنقص أهليته، أن يرد غير ما عاد عليه من منفعة بسبب تنفيذ العقد.»

التاجر وانعقاد العقد وفي حال إبطاله يحق للتاجر المطالبة بالتعويض على أساس
المسؤولية التقصيرية¹

الفرع الثاني: الوسائل التقنية المستخدمة للتحقق من صحة الأهلية

إن مسألة التحقق من أهلية المتعاقد في العقود الالكترونية تستوجب تضافر جهود
علماء الشريعة الإسلامية والقانون وخبراء متخصصين في الانترنت بغية إيجاد حلول
لهذه المشكلة ومن أهم هذه الوسائل:

أولاً: البطاقات الالكترونية: هي عبارة عن كروت ذكية يتم تصنيعها من السيليكون
وحدات وشرائح فائقة القدرة والتي يمكن من خلالها تخزين جميع البيانات الخاصة
لحاملها مثل الاسم، السن، محل الإقامة، المصرف المتعامل معه وجميع المعاملات الخاصة
بهذه البطاقة كما أنها تحتوي على سجل كامل من المعلومات، البيانات الشخصية
والرقم السري، هذه البطاقة مزودة بعدة عناصر للحماية ضد عملية التزوير وسوء
الاستخدام من جانب الغير في حالة سرقتها، أو محاولة تقليدها نظراً لنوع اللدائن
المستخدمة، الشريط المغنط، الصورة الفوتوغرافية لصاحبها، الرقم السري، وعدم القدرة
على فتح الغطاء الخارجي لها كما تستعمل هذه البطاقة على نحو واسع في الدول
الأوروبية والولايات المتحدة وكذا اليابان ويمكن استخدامها كبطاقة تعريف الهوية أو
كبطاقة الكترونية تملأ وتفرغ بالنقود² وعلى الرغم من هذه المميزات، فإنها لم تسلم من

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 493

² بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص 129.

القرصنة الالكترونية والاستيلاء عليها بغرض سرقة الأموال وبيانات المتعاملين على شبكة الانترنت.

ثانيا: التصديق الالكتروني: يتم الاستعانة به حيث يعتبر طرف ثالث محايد تسند إليه مهمة تنظيم العلاقة بين طرفي العقد, ودوره الرئيسي هو التحقق من هوية الأطراف المتعاقدة وأهليتهم القانونية, وإصدار شهادة مصادق عليها تتعلق بالمتعاقدين ويمكن تعريفها بأنها, شهادة يصدرها مزود خدمات التصدير يفيد فيها تأكيد هوية الشخص أو الجهة الحائزة على أداة توقيع معينة ويشار إليها بالشهادة.

وقد تضمنت اغلب تشريعات التجارة الالكترونية تنظيم هذه الخدمة أي المصادقة الالكترونية, وفي نص المادة 2 من قانون الاونسترال النموذجي لسنة 2001 م والقانون الإماراتي رقم 2 بشأن المعاملات والتجارة الالكترونية¹

ثالثا: الوسائل التحذيرية: تعتبر من أكثر الوسائل استخدمها في الوقت الحاضر وهي تمارس عن طريق وضع تحذيرات على الانترنت تنبه بعدم الدخول إلى الموقع إلا من شخص تتوافر لديه الأهلية القانونية, ويلتزم هذا الشخص بالكشف عن هويته قبل دخول الموقع, والإفصاح عن عمره من خلال ملا نموذج معلومات معروض على الانترنت وفي حالة عدم ملا هذه البيانات أو إذا اتضح منها عدم أهلية المستخدم فإنه يسمح له بالدخول إلى الموقع, بينما لا يستطيع أبرامية عقود² وتعد هذه الوسائل التحذيرية من أكثر الوسائل استخداما في الوقت الحاضر إلا أنها لا تخلو من مخاطر, إذ قد

¹ ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص 496

² بلقاسم حامدي, المرجع السابق, ص 131.

يقوم المستخدم بوضع بيانات تخالف الحقيقة بشأن أهليته , مما يؤدي إلى إيجاد وسائل أخرى لحل هذه المشكلة¹

كل هذه القواعد والوسائل من شأنها أن تتيح لكلا طرفي العقد أن يتحقق من أهلية الطرف الآخر وتخلق الأمان للمتعاقدين.

المبحث الثاني: عيوب صحة العقد الالكتروني.

من المقرر وفقا للقواعد العامة وما وردت به نصوص القانون المدني, انه يجب لتمام إبرام العقد وجود إرادتين متطابقتين, أي إيجاب معين وقبول مطابق له عن تراض صحيح وتحقق صحة التراضي إذا كانت إرادة كل من الطرفين صادرة من ذي أهلية وخالية من العيوب ,

وإلا أصبح العقد قابلا للإبطال.²

لذا سنقوم في هذا المبحث بدراسة هذه العيوب التي من شأنها إبطال العقد حيث سنتناول في هذه الدراسة رأي الشريعة الإسلامية ورأي القانون الوضعي فيها, وسنقوم بتقسيم هذا المبحث إلى مطلبين كل مطلب نتحدث فيه على عيين من عيوب الرضا على شكل فروع.

المطلب الأول: الإكراه والغبن.

¹الياس ناصيف، العقود الدولية، العقد الالكتروني في القانون المقارن، ط1، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان 2009، ص128.

²خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص179

الفرع الأول: الإكراه.

أولاً: في الشريعة الإسلامية.

لغة: مصدر من الفعل الثلاثي, كره, يكره, كرها, بمعنى المشقة, يقال: قام على كره, أي مشقة.

اصطلاحاً: عرفه الفقهاء بتعاريف عدة ومعناه الاصطلاحي لا يبعد عن معناه اللغوي ومنها:

1/ عند المالكية: ما يفعله الإنسان مما يضره, أو يؤلمه منضرب أو غيره بدون رضاه أو إرادته.

2/ عند الشافعية: أن يصير الرجل في يد من لا يقدر على الامتناع منه من سلطان أو لص أو متغلب على واحد من هؤلاء, ويكون المكره يخاف خوفاً عليه.

3/ عند الحنفية: هو فعل يفعله المرء بغيره, فينتفي به رضاها أو يفسد به اختياره.

4/ عند الحنبلية: هو أن ينال من العذاب كالضرب أو الخنق أو العصر أو الحبس أو الغط في الماء مع الوعيد وما أشبهه.¹

ثانياً: الإكراه في القانون.

كما²

يعرف على أنه ضغط على الشخص يولد في نفسه رهبة تحمله على التعاقد.

عرفته مجلة الأحكام العدلية بأنه: «إجبار احد على أن يعمل عملاً بغير حق من دون

¹ ميكايل رشيد علي، المرجع السابق، ص، ص، 499، 498.

² مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المواد (948-949).

رضاه بالإخافة ويقال له المكره(بفتح الراء)ويقال لمن اجبر مجبر ولذلك العمل مكره عليه وللشيء الموجب بالخوف مكره به.¹ وقد تناول المشرع الجزائري الإكراه في

88 ق,م,ج

المادتين 88-89 من القانون المدني الجزائري,حيث جاء في نص المادة

انه:«-يجوز إبطال العقد للإكراه إذا تعاقد شخص تحت سلطان رهبة بينة بعثها المتعاقد الآخر في نفسه دون حق.

وتعتبر الرهبة قائمة على بينة إذا كانت ظروف الحال تصور للطرف الذي يدعيها أن خطرا جسيما محققا يهدده هو, أو احد أقاربه في النفس أو الجسم,أو الشرف أو المال.

ويراعى في تقدير الإكراه جنس من وقع عليه هذا الإكراه,وسنه,وحالته الاجتماعية والصحية,وجميع الظروف الأخرى التي من شأنها أن تؤثر في جسامته الإكراه.»

أما نص المادة 89 من ق,م,ج جاء فيها انه:«إذا صدر الإكراه من غير المتعاقدين,فليس للمتعاقد المكره أن يطلب إبطال العقد إلا إذا اثبت أن المتعاقد الآخر كان يعلم أو كان من المفروض حتما أن يعلم بهذا الإكراه.»²

وقد عرفته محكمة التمييز الأردنية:«إن الإكراه الذي يعيب الرضا ولا يعدمه في العقود هو إجبار شخص بغير حق على أن يعمل عملا دون رضاه.»والإكراه يعيب الإرادة فيجعل رضاه الشخص غير سليم حيث يفقده الحرية والاختيار,والإكراه ليس بذاته

¹عبد الله ذيب محمود ، حماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني ، دراسة مقارنة ، ط-1، دار الثقافة للنشر

والتوزيع، الاردن 2012، ص53

²القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المواد(88-89).

هو الذي يفسد الإرادة ويعيب الرضاء، وإنما يفسدها ويعيبها ما يولده الإكراه في نفس المتعاقد من خوف ورهبة.¹

ثالثا: الإكراه في العقود الالكترونية.

والإكراه بهذا المفهوم الذي ذكرناه يصعب تصوره في العقود الالكترونية، وبما انه يتم بين شخصين متباعين، ومجلس العقد هو مجلس افتراضي يجمعهما فانه يمكنه غلق الإعلان أو البريد الالكتروني فالمبادرة ترجع إليه دائما.

غير أن المجال الخصب للإكراه في العقود الالكترونية يمكن ان يكون ضمن نطاق الاحتكار، حيث يسيطر احد المنتجين على احد المنتجات مما يدفع المستهلكين إلى التعاقد معه نظرا لانفراده بالسيطرة على هذا المنتج، ويمكن تصور ذلك بصدد توريد المنتج واحتكار إنتاجه ببيع قطع غياره بشروط محففة، حيث يجد الطرف الآخر نفسه مضطرا لتعاقد تحت الرهبة والخوف التي تنبعث في نفسه حفاظا على مصالحه.

الفرع الثاني: الغبن.

أولا: الغبن في الشريعة الإسلامية.

لغة: النقص، ويقال: فلان غبن رأيه غبنا أي: قل ذكاءه.

¹خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 189.

اصطلاحاً: هو النقص والمراد به أن يكون احد العوضين مقابلاً بأقل مما يساويه في الأسواق كمن يبيع داراً بخمسائة وقيمتها ستمائة.

وعرفه الأصفهاني بأنه: أن تبخس صاحبك في معاملة بينك وبينه في ضرب من الإخفاء. والغبن نوعان: غبن يسير وغبن فاحش.

1/ أقوال فقهاء الشريعة في الغبن اليسير: هو ما يقوم به المقوم ويدخل تحت تقويم المقومين، أي تقدير أهل الخبرة في المعقود عليه، فإذا باع شخص عقاراً بألف وقدره بعضهم بثمانمائة وبعضهم بتسعمائة، وبعضهم بألف فإن الغبن يسير، ولا تكاد تخلو غنه المعاملات في الغالب.¹

أما بالحديث عن حكم الغبن في العقد فإن فقهاء الحنفية استثنوا حالات يجوز فيها فسخ العقد بسبب الغبن وقالوا بان الغبن اليسير لا اثر له على العقد كونه كثير الوقوع ويتسامح الناس فيه عادة بينما حالات كما ذكرنا لا تستبعد فسخ العقد كان يبيع الوصي شيئاً من أموال اليتيم أو إذا ما باع المدين بدين مستغرق شيئاً من ماله ولو بغبن يسير، وكان محجوراً عليه أو مريضاً مرض الموت فإن للدائنين الحق في فسخ العقد.

2/ أقوال فقهاء الشريعة في الغبن الفاحش: انقسمت إلى ثلاث أقسام.

القول الأول: ذهب جمهور الفقهاء إلى أن الغبن الفاحش لا اثر له على العقد سواء وقع فيه تضليل أم لا لأنه لا يقع إلا بتقصير من المغبون غالباً وتركه للاحتياط والتروي.

القول الثاني: ذهب الفقه الحنبلي إلى أن الغبن الفاحش يؤثر في العقد ويكون لمن وقع عليه الغبن حق الخيار في إمضاءه أو فسخه.

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 502 وما يليها.

القول الثالث: ذهبت الحنفية إلأن ليس للغبن الفاحش وحده تأثير على العقد، وليس للمغبون أن يفسخ العقد إلا إذا انظم للغبن الفاحش تغير لان في هذه الحال نتج الغبن عن تغير وخداع بحكم انه في الغبن هو السبب لأنه لو تروى لما وقع في الغبن وبالتالي عليه تحمل نتيجة تقصيره.¹

وهو ماجاء في نص المادتين (356 و357) من مجلة الأحكام العدلية حيث جاء في

المادة 356 انه: «إذا وجد غبن فاحش في البيع، ولم يوجد تغير، فليس للمغبون أن يفسخ العقد، إلا انه إذا وجد الغبن وحده في مال اليتيم لا يصح البيع ومال الوقف وبيت المال حكمه حكم مال اليتيم.» وجاء في نص المادة 357 منها انه: «إذا غر احد المتبايعين الآخر، وتحقق ان في البيع غبنا فاحشا فللمغبون أن يفسخ البيع حينئذ.»²

ثانيا: الغبن في القانون.

يعرف على انه: عدم التعادل بين التزامات كل من العاقدين في العقد الملزم للجانبين، ولا يكون إلا في عقود المعاوضات، وهو يقوم على مجرد عدم التعادل بين الالتزامات المتقابلة والأصلأن في التشريع المصري الغبن لا يؤثر في العقد التقليدي لمجرد عدم تعادل الالتزامات.³

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 504 ومايلها.

² مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المواد (356-357).

³ خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 187

وجاء في نص المادة 90 من القانون المدني الجزائري في نص الفقرة 3 انه: «يجوز في عقود

المعاوضة أن يتوقى الطرف الآخر دعوى الإبطال، إذا عرض ما يراه القاضي كافياً لرفع الغبن.» تحدثت هذه الفقرة على صلاحية القاضي المتمثلة في رفع الغبن عن المغبون.¹

وقد تناول الفقه تعريف الغبن من خلال الحديث عن طبيعته و الأثر الذي يمكن أن يترتب عليه، فمن حيث طبيعته فهو على ماسلف يتمثل في عدم التعادل بين ما يعطيه المتعاقد وما يأخذه بموجب العقد.

وقد تصدت العديد من التشريعات العربية لتعريف الغبن منها القانون اللبناني في المادة 213 منه حيث عرفه بأنه: «التفاوت وانتفاء التوازن بين الموجبات التي توضع لمصلحة فريق، والموجبات التي تفرض على الفريق الآخر في العقود ذات العوض.»²

ثالثاً: الغبن في العقود الالكترونية.

يشير الواقع في مجال العقود الالكترونية إلى انتشار استخدام شبكة الانترنت في إبرام العقود سواء ممن يملكون الخبرة في ذلك، أو من طرف الأشخاص العاديين قليلي الخبرة، وهذا ما يؤدي إلى استغلال هؤلاء لنقص خبرتهم ومعرفتهم في هذا المجال،

¹ق،م،ج، عدلت بالقانون رقم 05-10 المؤرخ في 20 جويلية 2005، (ج،ر،44، الصادرة بتاريخ 2007 ص22).

²زياد إبراهيم النجار، قواعد حماية المستهلك من التغيرير والغبن في العقود الالكترونية، دراسة مقارنة، (ط-1)الدارالعلمية الدولية للنشر والتوزيع، الأردن، 2017، ص53.

ولحماية هذه الفئة وغيرها بدأت مختلف التشريعات العالمية المنظمة للتجارة الالكترونية تهتم بشكل كبير بحماية المستهلكين.¹

ولعل القانون التونسي للمعاملات الالكترونية من أفضل التشريعات العربية التي تصدت لهذه الحماية حيث نصت المادة 50 منه على انه: «يعاقب كل من استغل ضعف، أو جهل شخص في اطر عمليات البيع الالكترونية بدفع لاللتزام حاضرا، أو أجلا بأي شكل من الأشكال بخطية تتراوح ما بين 1000 و20000 دينار، وذلك إذا ثبت من ظروف الواقعة أن هذا الشخص غير قادر على تمييز أبعاد تعهداته، أو كشف الحيل، أو الخدع المعتمدة بالالتزام أو إذا ثبت انه كان تحت الضغط مع مراعاة أحكام المجلة الجنائية.» ويتبين من خلال هذا النص حماية المستهلك في العقد الالكتروني على أساس أن دفع المستهلك للتعاقد، واستغلال عدم مقدرته على تمييز تعهداته إلى قابلية العقد للإبطال، ومع هذا رتب جزاء جنائيا عليه أيضا، لان الطرف الآخر استخدم طرقا ووسائل احتيالية.²

والاستغلال يعد عيبا في العقود الالكترونية وان كان قليل الوقوع إن لم يكن نادرا أو مستحيلا باعتبار أن معظم مستخدمي الشبكة من طبقة عالية المستوى في الثقافة، ومع ذلك قد يستغل مورد الخدمة طيش أو هوى أو عدم خبرة أو ضعف إدراك المتعاقد الآخر على طرف الشبكة فيدخل معه في عقد الكتروني يحتل فيه التوازن الاقتصادي فيكون الطرف المستغل في حالة غبن من جراء هذا العقد، فللمتعاقد المغبون في هذه

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 508.

² لزهر بن سعيد، المرجع السابق، ص 93.

الحالة-وتطبيقا للقواعد العامة-الحق بطلب رفع الغبن عنه إلى الحد المعقول خلال سنة من تاريخ التعاقد أو إبطالها إذا كان التصرف تبرعا. وهذا ماجاء في نص المادة التقنين المدني الجزائري بالنسبة للعقود التقليدية.

المطلب الثاني: الغلط والتدليس.

الفرع الأول: الغلط.

أولا: في الشريعة الإسلامية.

لغة: غلط غلطا: أخطأ وجه الصواب, يقال غلط في الأمر, أو في الحساب, أو في المنطق, فهو غلطان. وفي أصل اللغة: مجانبة الصواب, وهو أن تعيا بالشيء فلا تعرف وجه الصواب فيه. ¹ اصطلاحا: هو وهم يقوم في ذهن الشخص, يجعله يتصور الواقع على خلاف حقيقته, وهو يؤدي إلى بطلان العقد إذا انصب على ماهيته, أو على شرط من شروط الانعقاد أو على محل العقد. ²

كما أن الغلط يظهر للعاقد دائما بعد ان يتم العقد, وان المعقود عليه مخالف لما وقع عليه التعاقد في الذات أو الوصف, وجاء في حكم الغلط في الذات انه إذا كان الغلط في الذات عند إنشاء العقد كان يشتري شخص خاتما من ذهب فيتبين له انه من نحاس أو يشتري قمحا

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 509.

² خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 184.

ليتبين انه شعير فقد ذهب الفقهاء إلى انه في غلط الذات لا ينعقد العقد لان اختلاف الجنس يجعل محل العقد معدوما, وبهذا فان العقد على المعدوم باطل, وبهذا نصت المادة 208 من مجلة الأحكام العدلية حيث جاء فيها: «إذا باع شيئا وبين جنسه, فظهر المبيع من غير ذلك الجنس, بطل البيع فلو باع زجاجا على انه الماس, بطل البيع.»¹

وجاء في حكم الغلط في الوصف عند الحنفية أن حكمه حكم جنس المعقود عليه ويطل به العقد, لأنه في هذه الحال باع المسمى وأشار إلى غيره: كان يشتري دارا على أنها مبنية من الحجارة ليتبين له أنها مبنية من الطوب, وذلك فاسد عند جمهور الحنفية. **ثانيا: الغلط في القانون.**

الغلط هو وهم يقوم في نفسية الشخص ويكون إما واقعة غير صحيحة يتوهم الإنسان صحتها أو صحيحة يتوهم غير صحتها.

وقد أورد المشرع الجزائري نصوصا تشريعية تستوعب الغلط إذا وقع فيه المتعاقد أثناء إبرامه العقد.² غير أن التطور التقني والتكنولوجي الذي أحدثته ثورة الاتصالات ولد اهتماما فقهيًا وتشريعيًا متزايدًا بحماية الطرف الأقل خبرة سواء من الناحية الاقتصادية أو الفنية وأدى هذا الاهتمام إلأن فرضت التشريعات على الطرف الأكثر خبرة في العقد الإلكتروني أن يوفر للطرف الثاني المعلومات الكافية التي يجب الإدلاء بها والتي تجعل المتعاقد الآخر يبرم العقد وهو على بينة من أمره, وإلا جاز له الطعن في العقد لإبطاله للغلط نتيجة عدم علمه الكافي بمحل التعاقد أو شروط العقد, أو بسبب

¹مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة (208).

²راجع المواد، (81، 82، 83) من القانون المدني الجزائري.

عدم تبصره بالتقنيات الفنية للمنتوج أو الخدمة المتعاقد عليها.¹ ويشترط للتمسك

بالغلط ان يقع احد المتعاقدين في غلط جوهري, كما انه لا يؤثر في صحة العقد مجرد

الغلط في الحساب ولا غلطات القلم, ولكن يجب تصحيح الغلط وهذا طبقا لنص

المادة 84ق,م,ج, والتي جاء فيها: «لا يؤثر في صحة العقد مجرد الغلط في الحساب ولا

غلطات القلم, ولكن يجب تصحيح الغلط.»²

وتفاديا للوقوع في الغلط ألزم التوجيه الاوربي 31/2000 الخاص بالتجارة الالكترونية

في المادة (11) منه:مقدمي الخدمات, بان يقوموا بعرض الخدمة على العميل بالتفصيل

الدقيق, وان يقوموا بإعلامه بوسائل مناسبة وفعالة وسهلة البلوغ على نحو يمكنه من

فهم المعطيات الالكترونية ويتفادى الوقوع في الغلط.³

ثالثا:الغلط في العقد الالكتروني على شبكة الانترنت.

عيب الغلط في التعاقد الالكتروني أمر متصور الحدوث فمثلا قد يتوهم احد المتعاقدين

ان الطرف الآخر معروف لديه, والذي يقدم منتجات تصنع بطريقة يدوية مثلا, وانه

يرغب في التعاقد معه لمهارته وخبرته, ثم يتضح أن المتعامل معه شخص غير معروف

لتشابه الأسماء, أو لتشابه موقع الويب الذي يعرض نفس السلعة, فهنا يمكنه طلب

الفسخ للعقد, ومثال ذلك أيضا أن يطلب شخص استئجار سيارة من احد الشركات

العالمية من موقع الويب المحدد لها على الانترنت, فتقوم الشركة بإرسال السيارة المطلوبة

¹عجالي بخالد, المرجع السابق, ص214

²القانون المدني الجزائري, المرجع السابق, المادة(84).

³ميكائيل رشيد علي, المرجع السابق, ص515.

ومعها عقد الملكية على أساس انه عقد بيع، فهنا يعد العقد باطلا لاختلاف طبيعة العقدين.¹

غير ان كثيرا ما يقع الغلط في مجال العقود الالكترونية، بسبب العرض الناقص للمنتجات، وذلك بان يكون العرض غير واضح أو غير مفهوم، أو غير متضمن الوصف الدقيق للسلع والخدمات، مما يؤدي إلى الوقوع في الغلط بشأن المنتج المعروض عبر الانترنت²، لذلك ألزم التوجيه الأوربي رقم 31/2000 بشأن التجارة الالكترونية في المادة رقم (11) منه كما سبق وذكرنا بأنهم ألزم مقدمي الخدمات بعرض الخدمة على المتعاقد (العميل) بالتفصيل حتى يتفادى الوقوع في الغلط.

وخلاصة القول في الغلط انه يبقى موقوفا على المتعاقد الواقع فيه، بحيث يكون له الاختيار إما بإمضاء العقد والاستمرار فيه أو رفضه ويجوز له فسخ العقد.

الفرع الثاني: التدليس أو التغيرير (الخداع).

أولا: في الشريعة الإسلامية

لغة: من دلس البائع تدليسا، إذا كتم عيب السلعة عن المشتري وأخفاه، ويقال: ليس لي في الأمر ولس ولا دلس: أي لا خيانة ولا خديعة، والدلسة بلضم: الخديعة أيضا، وهو في الأصل يدل على ستر وظلمة، والمدالسة يعني الخديعة.

والتغيرير لغة: هو الخداع أو إيقاع شخص في الغرر، أي في الخطر، والمعنى اللغوي لكل من التدليس والتغيرير، قد ورد كل منهما بمعنى (الخديعة).

¹خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 185

²ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 510

اصطلاحاً: عرفه ابنقدامهياًنه: كتم العيب عن المشتري مع علمه به.

وعرفه البعض الآخر بأنه: وسيلة قولها أو فعلية كاذبة، لترغيب
عليه وجاء في تعريف آخر بأنه: إغراء العاقد وخديعته،
أحد المتعاقدين في العقد، وحمله

ليقدم على العقد، ظاناً انه في مصلحته، أو هو قيام شخص بخديعة آخر باستعمال
وسائل احتيالية قوليه أو فعلية مضللة تحمله على التعاقد معه.¹

وجاء في حكم التدليس: بما انه طريقة من طرق الاحتيال والغش الذي يدفع الآخر إلى
التعاقد، والشريعة الإسلامية حرمت الخديعة والغش وكل أنواع الاحتيال واكل أموال
الناس بالباطل، لقوله تعالى: «يأيتها الذين ءامنوا لا تاكلوا أموالكم بينكم بالباطل
إلا أن تكون تجارة عن تراض منكم ولا تقتلوا أنفسكم إن الله كان بكم رحيماً.»
الأمر كلها ويدخل ضمنها العقود والمعاملات المالية.

وبذلك ومن خلال الآية الكريمة فان لمن وقع في تدليس أو خداع حق إبطال
العقد، كما يثبت له الخيار في إمضاء العقد إن أراد ذلك.

ثانياً: التدليس في القانون.

يعرف التدليس بأنه: استعمال شخص طرق احتيالية لإيقاع شخص آخر في غلط
يدفعه إلى التعاقد، أو هو إيهام شخص بأمر مخالف للحقيقة، عن طريق استعمال طرق
احتيالية بقصد دفعه إلى التعاقد.³

¹ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 516.

² سورة النساء، الآية (29).

³ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص 134

ووفقا لهذا التعريف فان للتدليس عنصران: احدهما مادي يتمثل في الطرق الاحتيالية والثاني معنوي يتمثل في نية التضليل ويشترط فيه أن يكون هو الدافع إلى التعاقد وان يتصل بالمتعاقد الآخر، ويعتبر مجرد السكوت المتعمد عن واقعة معينة أو طرف ما تدليسا إذا ثبت أن المدلس عليه ما كان ليبرم العقد لو علم بها.¹

وعلى هذه الأحكام نصت المادة (86) من ق، م، ج، حيث جاء فيها: «يجوز إبطال العقد للتدليس إذا كانت الحيل التي لجأ إليها احد المتعاقدين أو النائب عنه من الجسامة بحيث لولاها لما أبرم الطرف الثاني العقد.

ويعتبر تدليسا السكوت عمدا عن واقعة أو ملابسة إذا ثبت أن المدلس عليه ما كان ليبرم العقد لو علم بتلك الواقعة أو الملابسة.»²

وقد عرّفته مجلة الأحكام العدلية بأنه: «توصيف المبيع للمشتري بغير صفته الحقيقية.»³

ثالثا: التدليس في العقد الالكتروني عبر الانترنت.

تطورت نظرية التدليس بفضل الفقه والقضاء في فرنسا واتسع مداها ليستوعب الكذب والكتمان، لذلك امتد مفهوم التدليس في العقود الالكترونية ليشمل الإعلانات الالكترونية الكاذبة والمضللة نظرا لسهولة تأثيرها في سلوكيات المستهلك ودفعه إلى التعاقد على سلع ومنتجات يتضح فيما بعد انه لم يكن بحاجة إليها.

⁴ فالمستهلك في

ط.1 دار هومة ، الجزائر،

نظرية عيوب الإرادة في القانون المدني الجزائري والفقه الإسلامي،

¹ محمد سعيد جعفرور

2002، ص40.

² ق، م، ج، المرجع السابق، المادة (86).

³ مجلة الأحكام العدلية، المرجع السابق، المادة (164).

⁴ عجالي بخالده، المرجع السابق، ص217.

التعاقد الإلكتروني لا يتمكن من معاينة الشيء المبيع، كما في التعاقد التقليدي، وإنما يعاين الشيء من خلال شاشة الكمبيوتر ولذلك يرى البعض انه في حالة عقد البيع الإلكتروني إذا قام البائع بخداع المشتري عن طريق الحيل التكنولوجية في عرض المنتج فإنه يجب إبطال العقد للغش، فالغش يفسد كل التصرفات.¹ ولا يشترط في الكتمان، لكي

يعد تدليساً، أن يتعلق بكامل المعلومات التي يجب الإدلاء بها، بل يمتد ليشمل حتى الأجزاء البسيطة، ففي حالة بيع الأدوية عن طريق شبكة الانترنت إذا لم يقم البائع بذكر احد البيانات الهامة الخاصة بالدواء محل العقد كان لا يذكر موانع الاستعمال أو الأعراض الجانبية فإنه يكون قد كتم معلومات يراها الطرف الآخر ضرورة بل ويجب أن ترى كذلك نظراً لطبيعة محل العقد ولذلك ينطبق عليه حكم التدليس.² ويمكن الحد

من ظاهرة التدليس في العقود الإلكترونية عن طريق تفعيل وتنشيط دور جهات التوثيق الإلكتروني، أو مقدمي خدمة التوثيق، فدورها ليس قاصراً على مجرد التأكد من صحة صدور الإرادة بل التأكد من صحة هذه الإرادة وبعدها عن وسائل الغش والخداع، وثبت ذلك فإنه يجب إبطال العقد أو إثبات الخيار لوجود الغش في العقد.³

المبحث الثالث: المحل والسبب في العقد الإلكتروني عبر الانترنت.

¹ خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص 181.

² إيمان مأمون احمد سلامة، إبرام العقد الإلكتروني وإثباته: الجوانب القانونية لعقد التجارة الإلكترونية، ط. 1، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية، مصر، 2008، ص 171.

³ ميكائيل رشيد علي، العقود الإلكترونية على شبكة الانترنت بين الشريعة والقانون، المرجع السابق، ص 519.

المحل والسبب هما ركنان في العقد الإلكتروني، حيث يشترط أن يكون هذا الأخير صحيحا وذلك بان يتفق مع ما تقرره القواعد العامة للعقد من عدم مخالفة النظام العام، ومراعاة الآداب العامة وليس بمجرد إبرام العقد الإلكتروني عبر الانترنت انه أصبح في حل من وجوب مشروعية المحل للتعاقد عليه أو صحة السبب ووجوده¹، والعقد لانعقاده ولكي ينتج آثاره القانونية لا بد من توافر هذين الركنين هذا بالإضافة إلى الرضا المتمثل في الإيجاب والقبول كما سبق وذكرنا، وعلى اعتبار أن العقد الإلكتروني يعقد بين متعاقدين بعدت المسافة بينهما، يكون هنالك صعوبة للتأكد من مشروعية المحل والسبب، ومن خلال ما تقدم سنتطرق إلى المحل والسبب في العقد الإلكتروني.

المطلب الأول: المحل في العقد الإلكتروني.

محل العقد هو الالتزامات التي يولدها العقد، وهو بهذه المثابة يعتبر ركنا في الالتزام ولكن ليس غريبا عن العقد، ومحل العقد هو العملية القانونية التي يقصد الطرفان تحقيقها بمقتضى العقد²، ويشترط في المحل وفقا للقواعد العامة أن يكون معيناً أو قابلاً للتعين وان يكون مشروعاً وان يكون موجوداً أو قابلاً للوجود، ويشترط توافر ذات الشروط في محل العقد الإلكتروني سواء أكان العقد المبرم عن طريق البريد الإلكتروني أو عن طريق المواقع الإلكترونية مع بعض الخصوصية فيما يتعلق بشرط التعيين³، ويمكن إجمالاً هذه

¹ عيساوي سوهيلة، تنفيذ عقود التجارة الإلكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماستر في الحقوق تخصص القانون الخاص الشامل، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة عبد الرحمان ميرة، بجاية، 2017، ص10

² لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص34.

³ كاظم كريم علي، ماهية العقد الإلكتروني، مقال منشور على الانترنت، ص283.

الشروط الواجب توافرها في محل العقد الإلكتروني ليكون عقدا صحيحا على النحو التالي:

الفرع الأول: أن يكون معيناً أو قابل للتعيين. حتى يكون محل العقد الإلكتروني معيناً أو

قابلاً للتعيين، يجب أن يتم وصف الخدمة أو المنتج عبر تقنيات الاتصال الحديثة بصورة دقيقة وكاملة بعيداً عن الإعلانات الخادعة أو المضللة، وبالنظر إلى المنتجات المعروضة والتي هي محل للتعاقد فغالبا ما يكون وصفها مصحوبا بصور مثل ما هو عليه الكتالوج الورقي التقليدي وذلك لان في التعاقد الإلكتروني لا يمكن رؤية محل العقد رؤية مباشرة ويتسم العرض عادة بهذه الطريقة بالطابع الاعلاني

أكثر من كونه التزاما قانونيا يقع على عاتق مقدم الخدمة أو المنتج ولكنه يتمتع بقيمة قانونية تتمثل في التزام مقدم الخدمة أو المنتج بالجودة.¹

وبالنظر إلى نص المادة (161) من القانون المدني الأردني يتضح وجوب أن يكون المبيع

موصوفا وصفا دقيقا نافيا للجهالة²، وكذلك الحال في نص المادة (133) من القانون

المدني المصري حيث أوجبت أن يكون المحل معيناً بنوعه ومقداره³، وهذا ما أكدت عليه

المادة (30) من مشروع قانون المبادلات والتجارة الفلسطيني لسنة 2003: «يوفر البائع

للمستهلك في المعاملات التجارية الإلكترونية قبل إبرام العقد المعلومات التالية: طبيعة

ومواصفات وسعر المنتج.»

¹لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص34

²القانون المدني الأردني، رقم(43) لسنة1976المادة(161).

³القانون المدني المصري، المادة(133).

كما تفرض خصوصية العقد الالكتروني وعلى وجه التحديد البيع عبر الانترنت، نجد أن هناك أشياء لا تصلح أن تكون محلا مثل "العقار" وذلك لان ملكيته لا تنقل من البائع إلى المشتري إلا بشكلية معينة وهي التسجيل وبالتالي لا يصلح أن يكون محلا

لعقد البيع الالكتروني إلا المال المنقول سواء كان ماديا أو معنويا.¹ وقد نص المشرع

الجزائري في المادة 94 من ق،م،ج على مايلي: «إذا لم يكن محل الالتزام معيناً بذاته، وجب أن يكون معيناً بنوعه، ومقداره وإلا كان العقد باطلاً. ويكفي أن يكون المحل معيناً بنوعه فقط إذا تضمن العقد ما يستطاع به تعيين مقداره. وإذا لم يتفق المتعاقدان على درجة الشيء، ومن حيث جودته ولم يكن تبين ذلك من العرف أو من أي ظرف آخر، التزم المدين بتسليم شيء من صنف متوسط.»²

الفرع الثاني: أن يكون ممكناً.

إذا كان محل العقد موجوداً ثم هلك قبل التعاقد كان العقد باطلاً سواء علم طرفا العقد علماً بذلك أو لم يعلموا، أما إذا وجد محل الالتزام وقت انعقاد العقد وهلك بعد ذلك، يكون الالتزام قد نشأ وقت وجود العقد، ويكون العقد بعد ذلك قابلاً للفسخ، ويصح كذلك العقد إذا قصد المتعاقدان أن يرد العقد على شيء موجود في المستقبل أو قابل للوجود، فالأصل جواز أن يكون محل الالتزام شيئاً مستقبلياً. وهذا ما أكدت عليه الفقرة الأولى من المادة 160 قانون مدني أردني: «يجوز أن يكون محلاً

للمعاوضات المالية الشيء المستقبل إذا انتفى الغرر.» كما نصت المادة 197 من مجلة

¹الطار محمد حسن، البيع عبر شبكة الانترنت-دراسة مقارنة-في ضوء قانون التوقيع الالكتروني

رقم 15 لسنة 2004، الطبعة الأولى، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية، 2005، ص 67.

²ق،م،ج، المرجع السابق، المادة (94).

الأحكام العدلية: «يلزم أن يكون البيع موجودا.»¹ كذلك الفقرة الأولى من المادة

92 قانون مدني جزائري: «يجوز أن يكون محل الالتزام شيئا مستقبلا و محققا.»²

ومن أمثلة ذلك في العقد الالكتروني أنيطلب احد المتعاقدين "المشتري" عبر رسالة الكترونية من شركة مايكروسوفت برنامجا معيناً بمواصفات جديدة ويكون رد الشركة عدم وجود البرنامج ولكن من الممكن العمل على إيجادها مستقبلا مع إبداء المشتري موافقته على ذلك. ويتضح مما ذكر سابقا أن ليس هناك أي خصوصية فيما يخص شرط أن يكون المحل ممكنا في عقد التجارة الالكترونية.³

الفرع الثالث: أن يكون محل العقد مشروعاً.

إن شرط المشروعية يمثل أهم شروط المحل للعقد الالكتروني لكي ينعقد العقد صحيحاً ومنتجاً لآثاره ويجب أن يكون هذا المحل مشروعاً وجائز التعامل فيه وغير مخالف

لنظام العام والآداب العامة، وذلك طبقاً لنص المادة 93ق,م,ج التي تنص انه: «إذا

كان محل الالتزام مستحيل في ذاته أو مخالفاً للنظام العام أو الآداب العامة كان باطلاً بطلانا مطلقاً.»⁴

حسب أحكام هذه المادة يتضح لنا أن شرط المشروعية يمثل أهم شروط محل العقد الالكتروني، وذلك نظراً لكثرة المواقع التي تستغل في ممارسة التجارة غير المشروعة

¹لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص36.

²القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة(92).

³لما عبد الله صادق سلهب، المرجع السابق، ص36.

⁴القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة(93) من الأمر رقم 58/75.

كالمخدرات، انتحال صفة الغير، اقتحام مواقع الآخرين، غسيل الأموال، اذ تعد هذه التصرفات باطلة بقوة القانون لكونها مناقضة للنظام العام والآداب العامة.

فالأصل جواز التعامل في كافة الأشياء والخدمات عبر الانترنت ما لم يحضره القانون وذلك استجابة لمبدأ حرية التجارة الذي يقر بان لكل شخص حرية كاملة في ممارسة أي تجارة أو مهنة أو فن أو حرفة يراها مناسبة، وذلك بشرط مراعاة القيود التي تفرضها بعض نصوص القانون والتي تهدف إلى الحفاظ على النظام العام وحماية المستهلك أو تحقق المصلحة العامة.

وعليه ينبغي أن يكون محل العقد الالكتروني متفقا مع القوانين المنظمة للتجارة الالكترونية والمنظمة للعقود المبرمة عن بعد.¹

المطلب الثاني: السبب في العقد الالكتروني.

السبب يعد ركن ثاني من أركان العقد الالكتروني لا يقوم العقد الالكتروني إلا به، حيث يشترط في السبب أن يكون هناك سبب يحمل المتعاقد على قبول التعاقد وكذا لا بد أن يكون هناك سبب مشروع². وارتأينا دراسة هذا المطلب بإدراج مواقف المذاهب الأربعة منه وكذا القانون الوضعي. ومدى تطبيقه على العقود الالكترونية عبر الانترنت.

الفرع الأول: السبب في الفقه الإسلامي وموقف المذاهب منه.

¹ بلقاسم حامدي، المرجع السابق، ص 146.

² عيساوي سوهيلة، المرجع السابق، ص 13

أولاً: السبب لغة: كل شيء يتوصل به إلى غيره, أو ما يتوصل به إلى مقصود ما.

اصطلاحاً: ما جعله الشرع معرفاً لحكم شرعي, بحيث يوجد هذا الحكم عند وجوده وينعدم عند عدمه.

وعرفه الإمام الغزالي رحمه الله بأنه: الشيء الذي يحرك الإرادة نحو غرض من الأغراض.

ثانياً: موقف المذاهب الفقهية من السبب.

1/ المذهب الحنفي: يعتد المذهب الحنفي بالسبب إذ نص عليه في صلب العقد وتضمنته صيغة العقد, أو التعبير عن الإرادة, فإن لم تتضمنه الصيغة فلا يعتد به, ولا يبحث عنه خارج العقد, فإذا كان السبب على التعاقد معصية في ذاته فإنه لا يجوز التعاقد, مثل عقد الإجارة على الغناء, فالعقد باطل باعتبار أنها من المعاصي, وفي الفقه الحنفي تطبيقات واسعة لهذه الفكرة.

2/ المذهب المالكي: يعتد المذهب المالكي بالبواعث (السبب) ويرى أنها تؤثر في العقود صحة وبطلاناً, وحرمة وحلاً, سواء كان ذلك في مجال العقود أو في التصرفات والعبادات, أو المعاملات, سواء ذكر في العقد أم لم يذكر, مادام أنه معلوم من الطرف الآخر, فإذا كان السبب مشروعاً فالعقد صحيح, وإذا كان غير مشروع فإن العقد باطل, فبيع العنب لمن يعصره خمراً باطل وغير جائز فالعقد الذي يتخذه وسيلة لأمر غير مشروع يكون باطلاً.

3/ المذهب الشافعي: يجب أن يكون السبب داخلاً في صيغة العقد حتى يعتد به, فلا يبحث عنه خارج العقد, ولا بد أن تتضمنه إرادة المتعاقدين في صيغة عقدهما, أو ورد في عبارتهما في إيجاب وقبول, أو ما يقوم مقامهما, ووفقاً لهذا المذهب لا يجوز للقاضي أن يجوس خلال نفسية المتعاقدين, ليقرأ ما إذا كان السبب على التعاقد مشروعاً أم غير

مشروع، كبيع العنب حلال وليس على البائع الكشف عما يفعله المشتري بالعنب
وعما يتخذه خمرا أم لا، وقد ذهب الأمام الشافعي إلى ذلك صراحة.

4/المذهب الحنبلي: يعد المذهب الحنبلي من المذاهب ذات النزعة الذاتية، فيعتد
بالسبب لأنه هو الباعث على التعاقد، فالاعتداد بالقصد والنية هي المبدأ الأساسي في
هذا المذهب، بغض النظر عما إذا كانت صيغة العقد في شكلها الخارجي مشروعة،

أم غير مشروعة، فالمهم هو القصد وان النية تصحح العقد وتبطله.

وخلاصة القول: هو أن المذاهب اتفقت على انه في حال ظهر السبب غير مشروع
بطل العقد ، إلا أن هنالك اختلاف بينهم ، فعند الحنفية والشافعية السبب جزء من صيغة
العقد ولا يعتد ب هالا إذا ورد في الصيغة وكان مشروعا. وعند المالكية والحنبلية
السبب هو الباعث على التعاقد.

الفرع الثاني: السبب في القانون الوضعي.

عرّفه القانون على أنه: الغرض المباشر، الذي يقصد الملتمزم الوصول إليه من وراء التزامه والسبب في هذا المعنى
لا يكون إلا في الالتزام العقدي، وباعتباره عنصرا في الالتزام العقدي يتصل أوثق الاتصال بالإرادة، وليس ذاتها
ولكنه الغرض المباشر الذي اتجهت إليها الإرادة، فحيث توجد الإرادة يوجد السبب، وتأخذ القوانين العربية في
معظمها بالسبب في الالتزام وهي تعتد بالنظريتين التقليدية والحديثة فلكل من السببين وظيفة.¹

¹ميكايل رشيد علي، المرجع السابق، ص524

نصت المادة (136) ق، م، مصري على انه: «إذا لم يكن للالتزام سبب، أو كان سببه مخالفا للنظام العام أو الآداب كان العقد باطلا.»¹ كما نصت المادة (97) ق، م، ج على انه: «إذا التزم المتعاقد لسبب غير مشروع أو لسبب مخالف للنظام العام أو للآداب كان العقد باطلا»² ويتضح لنا من خلال هذه المادة أن السبب غير المشروع ينقسم إلى قسمين: السبب المخالف للقانون والسبب المخالف للآداب العامة فيؤدي ذلك إلى بطلان التعاقد ويترتب آثار على هذا الضرر الذي قام بهذا التصرف مسؤولا عن عدم المشروعية.

أما فيما يخص السبب في القانون الفرنسي الحديث ف إنه: الغاية المباشرة أو الغرض المباشر الذي يقصد الملتزم الوصول إليه من وراء التزامه، أما الباعث فغاية غير مباشرة تحقق بعد أن يتحقق السبب، ولا يصل إليها الملتزم مباشرة من وراء الالتزام، وبناء على ذلك يمكننا إجمالاً أهم المبادئ التي تضمنها القانون الفرنسي الحديث: ينشأ العقد بمجرد الاتفاق.

يجب أن يكون هناك تعادل في الالتزامات ولا يكون هناك استغلال أو غش أو إكراه في تكوين العقد.

يجب أن يكون السبب (الباعث) على التصرفات مشروعاً وإلا كان العقد باطلاً.³

الفرع الثالث: السبب في العقد الإلكتروني عبر الانترنت.

¹ القانون المدني المصري، المرجع السابق، المادة (136).

² القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة (97).

³ ميكائيل رشيد علي، المرجع السابق، ص 525

اتفق الفقهاء على انه يلزم لصحة العقد بان يكون قصد المتعاقدين من إبرامه مشروعاً ، وغير مخالف للنظام العام أو لآداب الأخلاق ، والسبب هو الغرض الذي يقصد ملتزم الوصول إليه من خلال التزاماته الواردة بالعقد ، فهو الغرض المباشر المقصود من العقد. ويلاحظ انه كل التزام لم يذكر له سبب في العقد يفترض أن يكون له سبب مشروعاً ، ما لم يقيم الدليل على غير ذلك ، ويعتبر السبب المذكور في العقد هو السبب الحقيقي حتى يقوم الدليل على ما يخالف ذلك ، وهذا ما نص عليه المشرع الجزائري في نص المادة (98) ق، م، ج والتي جاء فيها: «كل التزام مفترض أن له سبباً مشروعاً ، ما لم يقيم الدليل على غير ذلك.

ويعتبر السبب المذكور في العقد هو السبب الحقيقي حتى يقوم الدليل على ما يخالف ذلك، فإذا قام الدليل على صورية السبب فعلى من يدعي أن للالتزام سبباً آخر مشروعاً أن يثبت ما يدعيه.¹

والسبب باعتباره الباعث على التعاقد يستخدم لحماية المشروعية في التعاقد ، لذا فانه إذا كان هذا السبب غير مشروع ومخالف للنظام العام أو الآداب ، فان العقود الالكترونية تكون باطلة ، بمعنى أن عدم مشروعية تطال حتى العقود الالكترونية ، مثلها مثل العقود العادية.

¹ القانون المدني الجزائري، المرجع السابق، المادة (98).

خاتمة:

بعد الانتهاء من البحث والذي تناولنا فيه العقد الإلكتروني في اغلب جوانبه, من حيث الإطار المفاهيمي له من تعريف وذكر لأهم خصائصه ومزاياه ثم التحدث عن ما يسبق العقد بمعنى آخر "التفاوض" السابق للعقد وذكر أهم أركانه وصحته في دراسة مقارنة بين الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي خلصنا إلى نتائج من هذه الدراسة حيث:

تناولنا العقد الإلكتروني من ناحية التعريف به وبيان أهم خصائصه ومزاياه وخلصنا إلى أن ما يميزه عن غيره من العقود هو الطابع غير المادي في إبرامه من حيث انه يتم بدعائم الكترونية دون الدعائم الورقية سواء عبر البريد الإلكتروني أو المواقع الإلكترونية ومن خصائصه انه عقد بين حاضرين من حيث الزمان وغائبين من حيث المكان. كما أن من خلال استعراضنا للتفاوض تبين لنا أن هذا الأخير يعد اتفاق رضائي بين طرفين أو أكثر, بحيث يكون للأطراف دوراً أساسياً في القيام به للتباحث وتبادل وجهات النظر بهدف التوصل إلى اتفاق ويتم عبر شبكة الانترنت.

ومن خلال تعرضنا للصيغة في العقود الإلكترونية المتمثلة في الإيجاب والقبول وجدنا أن الإيجاب يتم عبر وسيط الكتروني من خلال شبكة اتصالات ومعلومات, كما أن القبول هو الآخر يمكن التعبير عنه عبر البريد الإلكتروني أو بالضغط على زر الموافقة في لوحة المفاتيح الخاصة بالكمبيوتر, أو عن طريق التنزيل عن بعد, ومن خلال هذا تبين لنا أن شروط الإيجاب والقبول هي نفس الشروط في الإيجاب والقبول في العقود التقليدية ولا تختلف إلا في بعض الخصوصيات وهي التي تتعلق بالطبيعة الإلكترونية للتعاقد عبر شبكة الانترنت.

ن الإلتقان, لا

وبالحديث عن مجلس العقد نجد أن الفقه الإسلامي صاغه بشكل كبير م
مثيل له في الشرائع والقوانين الأخرى ومضمون هذا المصطلح هو صدور الإيجاب
والقبول في نفس الزمان والمكان معا .

كما تبرز أهميته في تحديد زمان ومكان التعاقد وهو نوعان: مجلس حقيقي ومجلس حكمي.

أما الحقيقي فهو المكان الذي يجمع المتعاقدين بحيث يكونان على اتصال مباشر يسمع احدهما كلام الآخر بحيث لا ينشغل طرف بشاغل آخر على العقد، بينما المجلس الحكمي فيكون فيه احد طرفا العقد غائبا وهو ما يكون غالبا في العقود الالكترونية.

اما بالنسبة لزمان ومكان ابرام العقد فانه من خلال دراستنا له وجدنا انه عند التعاقد بين حاضرين فان هناك نظريتان اما العلم بالقبول وذلك بمعنى ان العقد لا يتم الا بعلم الموجب بالقبول حيث يكون زمان العقد هو لحظة سماع الموجب قبول القابل، او النظرية الثانية المتمثلة في اعلان القبول والتي خلصنا فيها الى ان العقد يتم في زمان ومكان توافق الارادتين اي عند اقتران الايجاب بالقبول.

اما من حيث التعاقد بين غائبين فظهرت اربع نظريات سبق وذكرنا منها نظريتين اما تصدير القبول فيكون بقيام القابل بارسال القبول الى الموجب، فاذا تم ارسال البريد الإلكتروني وبمجرد ضغط القابل على ايقونة الايجاب فان هذه اللحظة تكون وقت القبول.

وفيما يتعلق بصحته حتى يعتد به عقدا الكترونيا، وبخصوص مسألة الاهلية والتحقق منها ومن هوية المتعاقد فإن التشريعات وضعت حولا بسيطة من شأنها تحقيق الغرض وهو اشتراط ملاءمة ارقام او وضع الرقم السري الخاص بالبطاقة الإلكترونية للتأكد من اهلية المتعاقد او التوثيق الإلكتروني او عن طريق الوسائل التحذيرية، كل هذه القواعد من شأنها أن تتيح للأطراف المتعاقدة التأكد أو التحقق من أهلية الطرف الثاني

وقد استعرضنا في هذه الدراسة عيوب صحة العقد المتمثلة في الغبن والإكراه والتدليس والغلط كلها من شأنها إبطال العقد أو جعله قابلا للإبطال فالتعبير عن الإرادة والرضا بكل حرية ركن أساسي للعقد ويجب أن يكون الإيجاب والقبول سليما من هذها لعيوب.

كما تعرضنا للمحل والسبب في العقود الإلكترونية وخلصنا إلى نقاط أساسية في المحل يتفق عليها كل الفقهاء سواءا فقهاء الشريعة او القانون وهي وجوب المشروعية ومعين أو قابل للتعين وممكن حيث يتفق عليها في العقود التقليدية والعقود الإلكترونية وكذا السبب الذي ليس فيه شيء من الخصوصية حيث يخضع في أحكامه للقواعد العامة لذا فان العقود المبرمة عبر الإنترنت تكون باطلة لعدم مشروعية السبب، إذا كانت تتضمن أفعالا مخالفة للنظام العام أو الآداب .

قائمة المصادر والمراجع :

أولا : القرآن الكريم

الحديث الشريف

ثانيا: الكتب :

إلياس ناصيف ، العقود الدولية ، العقد الإلكتروني في القانون المقارن ، الطبعة منشورات الحلبي الحقوقية ، بيروت ، لبنان 2009م ،1

إيمان مأمون أحمد سلامة ، إبرام العقد الإلكتروني و إثباته : الجوانب القانونية لعقد التجارة الإلكترونية ، الطبعة الأولى، دار الجامعة الجديدة ، الإسكندرية مصر ، 2008م

بلحاج العربي ، الإطار القانوني للمرحلة السابقة على إبرام العقد في ضوء القانون المدني الجزائري ، دراسة مقارنة ، الطبعة الأولى ، دار وائل للنشر 2010م

بلحاج العربي ، النظرية العامة للإلتزام في القانون المدني الجزائري ، الطبعة الأولى الجزء الأول ، ديوان المطبوعات الجامعية ، 2007م

حجازي عبد الفتاح بيومي ، حقوق الملكية الفكرية وحماية المستهلك في عقود التجارة الإلكترونية ، الطبعة الأولى ، المحلة الكبرى ، دار الكتب القانونية ، مصر ، 2008م

خالد ممدوح ابراهيم ، إبرام العقد الإلكتروني ، الطبعة الأولى الدار الجامعية ، الإسكندرية ، مصر ، 2007م

خالد ممدوح ابراهيم ، إبرام العقد الإلكتروني ، دراسة مقارنة، الطبعة الجامعي ، الإسكندرية ، مصر 2014م ،2، دار الفكر

زياد ابراهيم النجار، قواعد حماية المستهلك من التغيير و الغبن في العقود الإلكترونية ،دراسة مقارنة ، الطبعة الأولى ، الدار العلمية الدولية للنشر و التوزيع ، الأردن ، 2017م

عبد الرزاق أحمد الصنهوري ، الوسيط في شرح القانون المدني ، الجزء الأول ، مصادر الإلتزام ، الطبعة الأولى دار إحياء التراث بيروت لبنان ، 1993م

عبد الفتاح عبد الباقي ، نظرية العقل و الإرادة المنفردة ، دراسة معمقة و مقارنة بالفقه الإسلامي ، دط ، مطبعة النهضة 1984م

عبد الله ذيب محمود ، حماية المستهلك في التعاقد الإلكتروني ، دراسة مقارنة ، الطبعة الأولى ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، الأردن 2012م

عبيدات لورينس محمد ، إثبات المحرر الإلكتروني ، الطبعة الأولى الإصدار الثاني ، دار الثقافة للنشر و التوزيع ، عمان ، 2009م

لزهر بن سعيد ، النظام القانوني لعقود التجارة الإلكترونية ، الطبعة الأولى ، دار الفكر الجامعي ، الإسكندرية ، مصر 2010م

محمد سعيد جعفرور ، نظرية عيوب الإرادة في القانون المدني الجزائري و الفقه الإسلامي ، الطبعة الأولى ، دار هومة ، الجزائر 2002م

محمد فواز المطالقة ، الوجيز في عقود التجارة الإلكترونية ، أركانه ، إثباته ، القانون الواجب التطبيق ، حمايته ، التشفير التوقيع الإلكتروني ، دراسة مقارنة ، الطبعة الأولى ، دار الثقافة للنشر و التوزيع ، عمان ، الأردن 2006م

ميكائيل رشيد علي ، العقود الإلكترونية على شبكة الأنترنت بين الشريعة والقانون ، ط 1 ، دار الجامعة الجديدة الإسكندرية ، مصر 2015/2014م

عيساوي سوهيلة ،تنفيذ عقود التجارة الإلكترونية ،مذكرة لنيل شهادة الماستر في الحقوق ، تخصص القانون الخاص الشامل ، كلية الحقوق و العلوم السياسية ، جامعة عبد الرحمان ميرة، بجاية 2017/2016م

لما عبد الله صادق سلهب ، مجلس العقد الإلكتروني ، رسالة ماجستير في القانون الخاص ، مقدمة لكلية الدراسات العليا في جامعة النجاح الوطنية ، نابلس ، فلسطين ، 2008م

معمري مرزاقفة ، المفاوضات في عقود التجارة الدولية بإستخدام تكنولوجيا المعلومات والإتصال ، مذكرة لإستكمال متطلبات شهادة ماستر في الحقوق تخصص قانون خاص ، كلية الحقوق و العلوم السياسية ، جامعة قاصدي مرباح ، ورقلة 2016/2015م

الفهرس الصفحة

أ.....	مقدمة
1.....	مبحث تمهيدي: الإطار المفاهيمي العقد الإلكتروني
2.....	المطلب الأول: تعريف العقد الإلكتروني
2.....	الفرع الأول: التعريف وفقا لبعض التشريعات العربية
4.....	الفرع الثاني: التعريف وفقا للقانون النموذجي للأمم المتحدة(الاونسترال
5.....	المطلب الثاني: مزايا العقد الإلكتروني وخصائصه
6.....	الفرع الأول: مزايا العقد الإلكتروني
7.....	الفرع الثاني: خصائص العقد الإلكتروني
10.....	الفصل الأول: تكوين العقد الإلكتروني في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي
12.....	المبحث الأول: التفاوض الإلكتروني والالتزامات المفروضة فيه
12.....	المطلب الأول: ماهية التفاوض الإلكتروني وأهميته
12.....	الفرع الأول: موقف الشريعة منه
14.....	الفرع الثاني: تعريف التفاوض الإلكتروني
15.....	الفرع الثالث: أهمية التفاوض الإلكتروني
17.....	المطلب الثاني: الإلتزامات الناشئة في مرحلة التفاوض
17.....	الفرع الأول: الإلتزام بحسن النية والاعتدال والجديّة

18	الفرع الثاني: الإلتزام بالتعاون وضمن السرية.
20	الفرع الثالث: الإلتزام بالإعلام.
22	المبحث الثاني: الإيجاب والقبول في العقد الالكتروني.
22	المطلب الأول: الإيجاب الالكتروني.
22	الفرع الأول: مفهوم الإيجاب للعقد الالكتروني في الشريعة الإسلامية.
23	الفرع الثاني: مفهوم الإيجاب الالكتروني في القانون.
25	الفرع الثالث: الشروط التعاقدية للإيجاب الالكتروني.
28	المطلب الثاني: القبول الالكتروني.
29	الفرع الأول: تعريف القبول في الشريعة الإسلامية.
30	الفرع الثاني: القبول في القانون.
32	الفرع الثالث: طرق القبول الالكتروني.
35	المبحث الثالث: مجلس العقد الالكتروني عبر الانترنت.
35	المطلب الأول: ماهية مجلس العقد الالكتروني.
35	الفرع الأول: تعريف مجلس العقد في الشريعة الإسلامية.
37	الفرع الثاني: تعريف مجلس العقد في القانون.
39	الفرع الثالث: صور مجلس العقد وشروطه.
43	المطلب الثاني: زمان ومكان إبرام العقد عبر الانترنت.

- 43.....الفرع الأول: زمان ومكان العقد في التعاقد بين حاضرين
- 44.....الفرع الثاني: زمان ومكان العقد في التعاقد بين غائبين
- 49.....الفصل الثاني: صحة العقد الالكتروني في ظل الشريعة الإسلامية والقانون الوضعي
- 49.....المبحث الأول: شرط الأهلية في العقد الالكتروني
- 49.....المطلب الأول: ماهية الأهلية وعوارضها في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي
- 50.....الفرع الأول: تعريف الأهلية في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي
- 53.....الفرع الثاني: عوارض الأهلية في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي
- 57.....المطلب الثاني: أهلية التعاقد عبر الانترنت ووسائل التحقق من صحتها
- 57.....الفرع الأول: الأهلية في التعاقد عبر الانترنت
- 59.....الفرع الثاني: الوسائل التقنية المستخدمة للتحقق من صحة الأهلية
- 61.....المبحث الثاني: عيوب صحة العقد الالكتروني
- 62.....المطلب الأول: الإكراه والغبن
- 62.....الفرع الأول: الإكراه
- 65.....الفرع الثاني: الغبن
- 69.....-المطلب الثاني: الغلط والتدليس
- 69.....-الفرع الأول: الغلط
- 72.....الفرع الثاني: التدليس أو التغيرير(الخداع)

75	المبحث الثالث: المحل والسبب في العقد الالكتروني عبر الانترنت
76	المطلب الأول: المحل في العقد الالكتروني
76	الفرع الأول: أن يكون معيناً أو قابل للتعيين
78	الفرع الثاني: أن يكون ممكناً
79	الفرع الثالث: أن يكون محل العقد مشروعاً
80	المطلب الثاني: السبب في العقد الالكتروني
80	الفرع الأول: السبب في الفقه الإسلامي وموقف المذاهب منه
82	الفرع الثاني: السبب في القانون الوضعي
83	الفرع الثالث: السبب في العقد الالكتروني عبر الانترنت
85	خاتمة
88	قائمة المصادر والمراجع
92	الفهرس