



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي و البحث العلمي
جامعة الدكتور مولاي الطاهر -
سعيدة-



كلية الحقوق و العلوم السياسية
قسم الحقوق

الوسائل الالكترونية لحل منازعات عقودالتجارة الالكترونية

مذكرة لنيل شهادة ماستر في العلوم القانونية
التخصص: القانون الاقتصادي

تحت إشراف الأستاذ:
بن علي عبد الحميد

من إعداد الطالب:
نحيلة معمر

لجنة المناقشة

الأستاذ: بن علي عبد الحميد..... مشرفا ومقررا
الدكتور: بن احمد الحاج..... رئيسا
الدكتور: بن عيسى احمد..... عضوا
الأستاذ: حمادو دحمان..... عضوا

السنة الجامعية 2015 - 2016

كلمة شكر:

الحمد لله الذي بتحميده يستفتح كل كتاب و بذكره يصدر كل خطاب و بحمده يتنعم أهل النعيم في دار الجزاء و الثواب و باسمه يشفى كل داء و به يكشف كل غمة و بلاء و إليه ترفع الأيدي بالتضرع و الدعاء.
و الصلاة و السلام على أشرف المخلوقات سيدنا محمد و على آله و صحبه و بعد:

قال تعالى: "و اشكروا لله إن كنتم إياه تعبدون"
فله الحمد على ما أولى و أسدى و له الشكر على ما أنعم و أعطى و أوضح الحجة و هدى.
و عملا يقول الرسول صلى الله عليه و سلم: "من صنع إليكم معروفا فكافؤه فإن لم تجدوا ما تكافؤه به فادعوا له حتى تروا أنكم كافأتموه".
فأتقدم بالشكر الجزيل إلى أستاذنا الكريم "بن علي عبدالحميد" الذي تكرم علينا بالإرشاد و مد يد العون لانجاز هذا العمل المتواضع.
والى كافة أساتذة كلية الحقوق بجامعة سعيدة

الإهداء:

أهدي ثمرة هذا الجهد :

إلى روح والدي العزيز و إلى روح الإخوة محمد و ابنيه و إلى الشيخ و إلى فاطنة الذين أسأل الله لهم الرحمة و المغفرة.

إلى القلب الذي أعطى بدون مقابل، إلى من سهرت على تربيته و تعليمي من كسب حلال و أرضعتني محبة الله و رسوله بصبرها و تضحياتها و بدعواتها و بركاتها التي أسأل الله أن يمد في عمرها **أمي الغالية** و أن يجزيها الفردوس الأعلى .

إلى ابنتي الغاليتين هبة و هدى اللتين أتمنى لهما مسارا ناجحا و أن يبارك الله لي فيهما، إلى أخي عبد الكريم و عائلته و أخي الجيلالي وسالم و كل الأخوات و أفراد العائلة إلى عفاف و هدى و مريم و أمهم، إلى السنة أخوالي و كل عائلة "عاشروري".

إلى كل الطلبة وبلاخص طلبة الثانية ماستر تخصص قانون

اقتصادي

نحيلة معمر

قائمة أهم المختصرات:

ص: صفحة.

ص ص: من الصفحة إلى الصفحة.

ق م ج: القانون المدني الجزائري.

ق م إ: قانون الإجراءات المدنية و
الإدارية. ج ر: الجريدة الرسمية.

و م أ: الولايات المتحدة الأمريكية

WIPO: world intellectual property organization

مقدمة

مقدمة

أدى التطور الكبير الذي يعرفه العالم اليوم إلى ظهور وسائل الاتصال الحديثة كالألترنت والبريد الإلكتروني، الأمر الذي أدى إلى تغيير مفهوم التجارة والأعمال التجارية، حيث أتاحت هذه الوسائل للمتعاملين فيها إمكانيات عديدة كالتسوق وإبرام العقود في فضاء خيالي دون الحاجة إلى التنقل أو التواجد المادي، فأصبح تبادل السلع والخدمات ودفع مقابلها وغيرها من العمليات غاية في السهولة، وبأقل تكلفة وأقل جهد ووقت ممكن، وأصبحت العقود المبرمة عبر هذه الوسائل تسمى بعقود التجارة الإلكترونية¹.

تعد العقود الإلكترونية عقود دولية عابرة للحدود ال تدخل ضمن حدود دولة معينة، ويمكن أن تكون تجارية أو مدنية وفق طبيعة كل عقد والعالقة التي تربط أطراف العقد، وتعرف التجارة الإلكترونية بأنها تنفيذ بعض أو كل المعاملات التجارية في السلع والخدمات التي تتم بين مشروع تجاري وآخر، أو بين مشروع تجاري ومستهلك، وذلك باستخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات².
بظهور الأترنت والعقود المبرمة في بيئتها ستظهر بطبيعة الحال نزاعات قانونية غير معروفة من قبل، تخص انعقاد العقود، تنفيذها، تفسيرها وأثباتها، مما يثير مشكلة معرفة القانون الواجب التطبيق على هذه العقود المبرمة بين غائبين مكانا في عالم افتراضي ال يعترف بالحدود الجغرافية، مما يصعب على قواعد الإسناد في القانون الدولي الخاص إخضاع العالقة القانونية إلى أحكام قانون دولة معينة، وهذا راجع إلى اختلاف البيئة التي تطورت فيها قواعد

1. ألاء يعقوب النعيمي، الإطار القانوني التفاق التحكيم الإلكتروني، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية، كلية الشريعة و القانون، غرفة تجارة و صناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص 969.
2. حمودي ناصر، النظام القانوني لعقد البيع الإلكتروني المبرم عبر الأترنت، رسالة لنيل درجة دكتوراه، تخصص قانون، كلية الحقوق، جامعة مولود معمري، تيزي وزو، 8339، ص 30.

السناد وبيئة التقدم التكنولوجي كوسيلة للاتصال، كما أنه إذا تم التوصل إلى تحديد الجهة المختصة بالنظر في النزاع، فإن لجوء الأطراف إليها يثقل كاهلهم من خالل تحمل عبء التنقل والإقامة والمصاريف الناجمة عنها، كما يمكن أن يكون القانون الواجب التطبيق ال يعترف بهذا النوع من العقود، الأمر الذي ينجر عنه ضياع حقوق الأطراف³.

كل هذا أدى بالمهتمين بالموضوع إلى إيجاد سبيل جديد وبديل عن القضاء لفض نزاعات عقود التجارة الإلكترونية من خالل استخدام وسائل تماثل تلك التي تم إبرام بها تلك العقود، بالتالي فض النزاع يكون عبر الشبكة العنكبوتية دون الحاجة إلى تواجد الأطراف في مكان واحد، وذلك عن طريق تزواج الوسائل البديلة لتسوية المنازعات مع وسائل تكنولوجيا المعلومات لتتطور إلى وسائل جديدة تسمى الوسائل الإلكترونية لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية، وهي الفكرة التي لقت رواجاً كبيراً في مجال تسوية المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية، كون الآليات البديلة لحل المنازعات هي ذاتها المستخدمة لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية.

قد تتخذ هذه الوسائل شكل المفاوضات الإلكترونية أو التوفيق الإلكتروني أو الوساطة الإلكترونية أو التحكيم الإلكتروني، وظهرت هذه الوسائل بأسماء مختلفة ومتنوعة ال يمكن تعريفها بشكل دقيق، وقد سماها الفقه بمسميات متعددة بحيث أصبحت تفوق ثمانين اسماً، فاعتبرها البعض بأنها قضاء غير رسمي، وأطلق عليها البعض الآخر مصطلح قضاء اتفاقي، وهناك من أسماها قضاء ودي، فجميع هذه التسميات تدور حول فكرة واحدة هو البديل أو الخيار الإلكتروني عن النظام القضائي الكلاسيكي.⁴

3. خليفى سمير، حل النزاعات في عقود التجارة الإلكترونية، مذكرة لنيل درجة الماجستير في

القانون، تخصص التعاون الدولي كلية الحقوق، جامعة مولود معمري، 8303، ص 083.

4. عروي عبد الكريم، الطرق البديلة في حل المنازعات القضائية " الصلح والوساطة القضائية" طبقاً لقانون الإجراءات المدنية والإدارية، مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير فرع العقود والمسؤولية، كلية الحقوق بن عكنون، جامعة الجزائر 30، 8308، ص 2 .

تبرز أهمية الموضوع من خلال الكم المتنامي للخالفات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية واعتبار هذه الوسائل بديلة لمناهج القانون الدولي الخاص والتي تخدم طموحات المتنازعين من خلال الخروج في أسرع وقت وبأقل تكلفة من النزاع بحل ودي ينمي تجارتهم ويعزز مستقبلهم دون انقطاع الرابطة التجارية بينهم، لما فيها من ربح للوقت، واقتصاد للمال، واختصار لإجراءات الإدارية والقضائية البطيئة التي تتميز بها المنازعات من جهة، وكثرة القضايا وتشعب إجراءات التقاضي من جهة أخرى، وذلك أن في عالم التجارة الوقت هو المال، والسرعة عنصر أساسي، فالعدالة البطيئة هي نوع من الظلم، والعنوية التي يتسم بها القضاء تسيء بدرجة كبيرة إلى سمعتهم التجارية.

يعود سبب اختيار هذا الموضوع أن الوسائل الإلكترونية لحل المنازعات من أهم الآليات الحديثة ومن أشدها استقطاباً للمتنازعين في مجال العقود الإلكترونية، نظراً لخصوصية قواعدها المرنة وجدتها وظهور مراكز عالمية تتكفل بحل النزاعات التجارية عبر هذه الطرق بعيداً عن العجز الذي تظهر المحاكم عند طرح مثل هذه النزاعات أمامها، لذا قمت باختيار هذا الموضوع والتطرق إلى مثل هذه الوسائل فيما يخص النزاعات التجارية المبرمة على شبكة الإنترنت، للتعرف على مدى فاعليتها في فض هذا النوع من النزاعات.

الهدف من هذه الدراسة هو التعرف على مختلف الوسائل الإلكترونية التي تمكن من فض منازعات عقود التجارة المبرمة عبر الإنترنت وكيفية سير إجراءاتها من جهة، ومن جهة أخرى التعرف على أهم مراكز التسوية وقواعدها القانونية التي تحكمها وتنظم عمليات التسوية، وذلك من أجل الوصول إلى نظام قانوني متكامل وملائم لتسوية مثل هذه النزاعات بنفس التقنية التي تم انعقادها بها، ويحقق السرية والثمن والحسم السريع للقضايا ويحافظ على حقوق المتنازعين وفق ما تتطلب الطبيعة التجارية لهذه العقود، ويكون مقنناً في قوانين الدولة الجزائية التي تعرف تأخراً كبيراً في مجال العقود الإلكترونية مقارنة بالتشريعات العربية مثل تونس والاردن.

مما يجعلنا نتساءل حول ما مدى نجاعة هذه الوسائل في حل منازعات عقود التجارة الإلكترونية كبديل للضوابط القضائية في القانون الدولي الخاص؟

لإجابة على هذه الإشكالية قمنا بتقسيم هذا البحث إلى فصلين، نتناول في الأول الوسائل الإلكترونية الغير قضائية والذي قسمناه إلى مبحثين، خصصنا الأول للمفاوضات والتوفيق الإلكترونيين في حين الثاني نعالج فيه الوساطة الإلكترونية.

بالإضافة إلى هذه الوسائل الثالثة نجد التحكيم الإلكتروني، والذي يفصل في المنازعات الهامة كما يراه البعض، ويتمتع بقواعد إجرائية مقارنة بهذه الوسائل فقد فضلنا تخصيص الفصل الثاني كامالاً للتحكيم الإلكتروني، نتناول في المبحث الأول منه الإطار الموضوعي للتحكيم الإلكتروني، أما المبحث الثاني سنعالج فيه إجراءات التحكيم الإلكتروني.

قد عمدنا في دراستنا إتباع المنهج التحليلي المقارن، وذلك بتحليل المعلومات المستقاة من مراجع مختلفة، لنقوم بتحليلها سعياً منا لإيجاد حلول لمشكلة البحث والوصول إلى الهدف المرجو منه، مع إتباع المنهج المقارن عند المقارنة بين مختلف القواعد القانونية واللوائح التي تحكم البلدان والمنظمات الدولية ومراكز التسوية.

الفصل الأول

الفصل الأول: الوسائل الإلكترونية غير القضائية

يقصد بالوسائل الإلكترونية غير القضائية تلك الوسائل البديلة لفصل منازعات عقود التجارة

الإلكترونية* بدل اللجوء إلى المحاكم الوطنية أين يصطدم المتخاصمون بمشكلة غياب القوانين

المنظمة لهذه العقود وصعوبة تحديد الاختصاص، وتجنباً للتعقيدات الإجرائية المتبعة من قبل هذه

المحاكم ما تكلفه من أموال وجهد في التنقل، أصبح الاهتمام يتزايد لدى الأطراف المتنازعة بهذه

الوسائل لما توفره من تسهيلات وباعتبارها أكثر الجهات خبرة للتعامل مع مسائل التجارة الإلكترونية

والتقنية المعقدة والقانونية المستجدة، وما تتيحه من ثقة بكفاءة الجهة التي تتولى نظر النزاع، وتمثل

هذه الوسائل في المفاوضات الإلكترونية المباشرة والتوفيق الإلكتروني

(المبحث الأول،) والوساطة الإلكترونية (المبحث الثاني).

ظهرت فكرة حل النزاعات إلكترونياً في التسعينيات بعد ظهور الوساطة عن طريق الهاتف،

ففي نهاية الثمانينات نادى الأستاذ هنري بيرت عام 1992 وأول مرة بفكرة حل المنازعات بطريقة

إلكترونية، وذلك قبل بدأ وضع هذه الفكرة موضع التنفيذ عام 1993 ، وبعد عام من هذا التاريخ بدأ

الأستاذ دافيد جونسون في دراسة الاحتمالات والتصورات التي تتفق مع خصائص الشبكة المعلوماتية

التي تجري من خلالها التجارة الإلكترونية، إلمكانية حل المنازعات الناشئة عن هذه التجارة بطريقة

إلكترونية.⁵

*سميت بغير القضائية كون النزاع يتم رفعه والفصل فيه خارج المحكمة، وهو عكس ما هو موجود

في قانون الإجراءات المدنية والدارية قانون 32 – 39 في المواد من 993 الى 0333 أين نجد

الطرق البديلة لحل المتنازعات والمتمثلة في الصلح والوساطة تتم داخل المحكمة ويتم الفصل فيها

بنفس الإجراءات المتبعة في القضايا الأخرى، كما تسمى بالوسائل الإلكترونية غير الإجرائية كونها

تفتقر لهذه الإجراءات خالفاً عن التحكيم والذي يعتبر نظاماً إجرائياً أنظر: خليفي سمير، المرجع

السابق، ص 088.

5. سامي عبد الباقي أبو صالح، التحكيم التجاري الإلكتروني (دراسة مقارنة)، دار النهضة العربية،

القاهرة، 8332، ص 01.

المبحث الأول:

المفاوضات و التوفيق الإلكترونيين كوسيلتين لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية سنتناول في هذا المبحث وسيلتين مهمتين وسريعتين من وسائل حل منازعات عقود التجارة الإلكترونية، وهما المفاوضات والتوفيق الإلكتروني، وأهمية هاتين الوسيلتين تكمن فيما توفره من سهولة للمتخاصمين في التحكم الجيد في إجراءات كل وسيلة، والمرونة من خالل ترك الحرية لأطراف في اختيار الإجراءات التي يرونها مناسبة لإيجاد حل مائم لنزاعهم في أقل وقت ممكن، وهذا ما يحقق السرعة والثقة التي تتطلبها الطبيعة التجارية لهذه العقود.

سنتناول في المطلب الأول من هذا المبحث وسيلة المفاوضات الإلكترونية المباشرة كمرحلة أولية يلجأ إليها طرفا النزاع من أجل إيجاد حل لنزاعهما دون تدخل طرف ثالث، وفي حالة ما إذا تعذر عليهما ذلك يقومان باللجوء إلى إحدى الوسائل الأخرى والتي من خاللها يمكن فصل النزاع، ومن هذه الوسائل التوفيق التجاري الإلكتروني والذي سنتناوله في المطلب الثاني من هذا المبحث.

المطلب الأول: المفاوضات الإلكترونية المباشرة وسيلة لفض النزاعات الإلكترونية

إن المفاوضات محل دراستنا ليست المفاوضات التي تسبق انعقاد العقد، وإنما تلك التي يلجأ إليها أطراف العقد من أجل فض الخالف الناشئ بينهما بمناسبة العقد الذي يجمعهما.

سنتطرق في هذا المطلب إلى مفهوم المفاوضات الإلكترونية المباشرة كوسيلة لحل نزاعات عقود التجارة الإلكترونية في الفرع الأول، أما في الفرع الثاني سنتناول آلية المفاوضات المباشرة. الفرع الأول: مفهوم المفاوضات الإلكترونية أوال: تعريف المفاوضات الإلكترونية: يمكن تعريف المفاوضات بأنها "حدوث اتصال مباشر أو غير مباشر بين شخصين أو أكثر بمقتضى اتفاق بينهم يتم خلاله تبادل العروض والمقترحات وبذل المساعي المشتركة، بهدف الوصول إلى اتفاق بشأن خالف معين."

التفاوض في التجارة التقليدية يتم عن طريق الاتصال المباشر بين أطراف التعاقد من خالل عقد اجتماعات وجاهية، أو غير مباشر من خالل تمثيلهم بواسطة محامين أو وكلاء لهم، أما في التجارة الحديثة فقد أصبح يتم بطريقة إلكترونية عن طريق تبادل رسائل البريد الإلكتروني أو عبر شبكة الأنترنت أو بواسطة أحد المراكز المتخصصة⁶، وذلك بعد أن يزود المركز كل من المتفاوضين باسم مرور يسمح لهما من خالله بالدخول لصفحة النزاع والتفاوض بعدها على موضوع النزاع من أجل إيجاد حل يفصل في النزاع، دون أن يتدخل المركز، ويتقيد طرفي النزاع بمدة زمنية معينة ينهيان فيها مفاوضاتهما سواء توصل لحل النزاع أو فشال في ذلك، ومن المراكز التي حددتها بثالين يوماً، ويمكن أن تمدد المدة في حالة تقديم

6. رجاء نظام حافظ بني شمسه الإطار القانوني للتحكيم الإلكتروني، قدمت هذه الأطروحة استكمالاً لمتطلبات درجة الماجستير في القانون الخاص بكلية الدراسات العليا في جامعة النجاح الوطنية في نابلس، فلسطين، 8339، ص ص، 80. 88-

ما يبرر ذلك، بينما هناك مراكز تحددتها بعشرة أيام، وفي حالة انقضاء المدة دون حل النزاع يلزم الطرفين بإحالة النزاع إلى المركز وطلب وسيط أو أكثر لحل النزاع.⁷

كما يمكن تعريف التفاوض بأنه: "تبادل بدون حضور مادي متعاصر أطراف التفاوض، باستخدام وسيلة سمعية بصرية للاتصال عن بعد لالقتراحات والمساومات والمكاتبات والتقارير والدراسات الفنية، بل والاستشارات القانونية التي يتبادلها أطراف التفاوض ليكون كل منهما على بينة من أفضل الأشكال القانونية التي تحقق مصلحة الأطراف للتعرف على ما يسفر عليه التفاهم من حقوق والتزامات"⁸.

يعتبر التفاوض الإلكتروني وسيلة تقرب وجهات النظر بين الأطراف، وتحقيق التفاهم بينهم، كما أنه يوفر الفضاء الواسع حتى يلتقي فيه الأطراف للوصول إلى حل لفض النزاع.⁹

ثانياً: خصائص المفاوضات الإلكترونية.

- تحرك إجراءات المفاوضات وتوجه من قبل الأطراف دون تدخل أطراف محايدة خارجة عن النزاع، بينما نجد الوسيط والمحكم يوجهان المتنازعين من خلال تحريك عمليتي الوساطة والتحكيم وتناول النقاط التي يريانها مناسبة لحل النزاع.
- ال يخضع أطراف النزاع في عملية التفاوض آلية رقابة، حيث يتبادلان فيما بينهما دون تدخل أي طرف الوثائق والمستندات، سواء كان هذا الطرف المركز أو الوسيط أو المحكم كما في الوساطة والتحكيم الإلكترونيين كما سنراه فيما بعد.

7. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، التحكيم الإلكتروني، الوسائل الإلكترونية لفض المنازعات،

الوساطة، التوفيق، التحكيم، المفاوضات المباشرة، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الطبعة الثانية،
8303-0100م ص ص 83-80.

8. حمودي ناصر، المرجع السابق، ص 001.

9. رجاء نظام حافظ بني شمس، المرجع السابق، ص 80.

- في المفاوضات المباشرة يتم تقديم خدمة الاتصال مجانا من خلال مواقعها، بينما تستوفي المراكز بدل تقديم خدمة الوساطة والتحكيم والتوفيق رسوما عند تسجيل الطلب بالإضافة للنفقات الأخرى.
- في المفاوضات المباشرة ال يملك المتنازعين الحق في طلب إجراء الخبرة الفنية، وسماع الشهود مثال، بينما في الوساطة والتحكيم الإلكترونيين يمكن للمتنازعين طلب إجراء الخبرة الفنية أو شهادة الشهود.¹⁰
- من خصائص المفاوضات أنها ذات عالقة اختيارية إرادية، ذلك أنها تحدث دائما برضا الطرفين المتفاوضين، ودون أي إجبار أو إكراه أو ضغط، فهي بذلك تعتبر تصرفا إراديا حرا، إذ أن أي طرف من الأطراف المتفاوضة ال يدخل في المفاوضات مع الطرف الآخر إل بعد أن تتكون لديه إرادة حرة ونية حقيقية عازمة على التفاوض، وتظل إرادة الطرفين حرة تماما طيلة مرحلة المفاوضات أين يستطيع الطرف الدخول في المفاوضات والاستمرار فيها أو الانسحاب منها في أي وقت يشاء دون أدنى مسؤولية، فإذا قاطع أحد الطرفين المفاوضات، فال مسؤولية عليه إل إذا اقترن العدول بخطأ صدر منه.¹¹
- يتم اللجوء إلى التفاوض بين طرفي النزاع قبل اللجوء إلى الوساطة الإلكترونية أو التحكيم الإلكتروني.

10. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص ص 13-18.

11. علي أحمد صالح، المفاوضات في العقود التجارية الدولية، أطروحة لنيل شهادة الدكتوراه في

القانون الدولي العام، جامعة يوسف بن خدة، كلية الحقوق بن عكنون، الجزائر، بدون تاريخ

المناقشة، ص 82.

- المفاوضات الإلكترونية ثنائية، أي بين أطراف النزاع فقط فهي ال تتعدى لطرف ثالث مثل الوساطة والتوفيق، تتم من خلال الهاتف أو من خلال صفحة تابعة لموقع فض المنازعات الإلكترونية عبر الإنترنت.

- المفاوضات الإلكترونية محددة المدة وقد حددتها بعض المراكز بثلاثين يوماً.

- المفاوضات الإلكترونية غير قضائية، أي أنها تفصل في النزاعات بطرق ودية، فالمفاوضات تسمح بتبادل الآراء ووجهات النظر بين الأطراف¹².

- لعل أهم خصائص التفاوض أنه يتم بواسطة وسيلة إلكترونية غير ملموسة، بحيث يتبادل أطراف النزاع أفكارهم وحلولهم التي توصلوا إليها من خلال رسائل البيانات التي يتم تبادلها عبر الإنترنت أيا كانت الوسيلة المستخدمة، كأن تكون عن طريق البريد الإلكتروني (E-mail) أو عن طريق الدخول إلى الموقع (Web-site)، أو عن طريق المحادثة (Chatting)، أو بالفيس بوك (facebook)،

وإستخدام إحدى هذه الوسائل هو ما يضيفي الصفة الإلكترونية لعملية التفاوض¹³.

ثالثاً: أنواع التفاوض الإلكتروني.

نتج عن التطور الكبير في ميدان تكنولوجيا الاتصالات واقتراها بالوسائل الحديثة لحل المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية ظهور طريقتين يتم من خلالها إجراء المفاوضات الإلكترونية وهما:
أ - التفاوض الآلي:

تساعد هذه الطريقة على التصالح بين أطراف النزاع دون أن يعتمدوا على طرف بشري ثالث لحل النزاع، وذلك عن طريق عروض يقدمها الأطراف في شكل رموز، ليقوم بعدها الحاسوب بإجراء المقارنة بينها للوصول إلى حل وسط توفيقى بينهما، ويلتزم الطرف منذ البداية

12. خليفي سمير، المرجع السابق، ص 082.

13. إيناس مكي عبد نصار، التفاوض الإلكتروني دراسة مقارنة في ظل بعض التشريعات العربية المعاصرة، مجلة بابل، العلوم الإنسانية، المجلد 80، العدد:30، 8300، ص 930.

بالحل الذي ستسفر عنه هذه المفاوضات، ففي بداية العملية يعطي برنامج التفاوض رقما سريا خاصا بكل طرف يمكنه من الدخول إلى صفحة الموقع لتقديم العروض للحاسوب¹⁴.

ب - التفاوض الإلكتروني بواسطة الحاسوب الآلي:

يتحقق ذلك دون استخدام برامج الكمبيوتر الخاصة بالتسوية، وإنما التفاوض بين المتخاصمين يكون على الأنترنت، ويستعمل الحاسوب في هذه الطريقة من أجل الاتصال بين الأطراف لحل النزاع من خالل تبادل وجهات النظر والحلول المقترحة، ويكون ذلك بتحميل برامج الكمبيوتر الخاصة بالاتصال أو بواسطة برامج تقدم حلولاً نموذجية أو حلولاً سابقة في نزاعات شبيهة بهذا النزاع، وتنقسم هذه الحالة إلى ثلاثة أقسام¹⁵:

2 التفاوض عن طريق مؤتمرات الفيديو:

يعتبر التفاوض عن طريق مؤتمرات الفيديو من أحدث وأهم الطرق المستعملة في التفاوض الإلكتروني، فقد أصبح في الشركات الكبرى تتواجد قاعة مؤتمرات مجهزة بشاشات تلفزيونية وكاميرات تصوير متصلة بقاعات مماثلة لدى شركات أخرى بطريقة مباشرة، إذ يقوم كل فريق بالجلوس بقاعة المؤتمرات الموجودة في الشركة ليتصل في نفس الوقت بالفريق الآخر بالصوت والصورة، وفي حالة عدم وجود مثل هذه القاعات فإن الأنترنت وفرت هذه الخدمة حتى لأفراد في بيوتهم¹⁶.

14. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص 88.

15. بوديسة كريم، التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات عقود التجارة الإلكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في القانون، تخصص قانون التعاون الدولي، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة مولود معمري، تيزي وزو، 8308، ص 16. 03. علي أحمد صالح، المرجع السابق، ص

0 التفاوض عبر البريد الإلكتروني:

يتم التفاوض عبر البريد الإلكتروني من خلال تبادل الرسومات والصور والتخطيطات والتصاميم وكل الملفات بين الطرفين عبر رسائل إلكترونية.

0 - التفاوض عبر غرفة المحادثة:

هذا النوع من التفاوض له أهمية بالغة في العقود الإلكترونية، ويتم من خلاله نقل الصور والكتابة في نفس الوقت، كما يمكن عقد المؤتمرات عبر الاتصالات المباشرة، كذلك يستعينان فيها بالكمبيوتر الصناعية والألياف البصرية والتلفزيون المباشر الدولي، والإنترنت من الوسائل التي تسهل عملية التعاقد، وتوفر مشقات السفر وتكاليف الانتقال، خاصة مع التطورات التكنولوجية التي جعلت من عملية التفاوض أسهل وأسرع من التفاوض التقليدي.¹⁷

الفرع الثاني: إجراءات التفاوض الإلكتروني

أوال: تقديم طلب التفاوض للمركز:

تبدأ عملية التفاوض من خلال إرسال أحد أطراف النزاع طلباً إلى المركز يعلن فيه عن رغبته في إيجاد حل لفض النزاع القائم بينه وبين الطرف الآخر من خلال المفاوضات الإلكترونية، ويحتوي الطلب المقدم للمركز على (السم، العنوان، رقم الهاتف، البريد الإلكتروني لكل من طرفي النزاع) مصحوباً بملخص عن الموضوع وأسباب النزاع .

يقوم المركز بمراجعة ودراسة النزاع بعد استالمه من أحد أطرافه، ثم يقوم بإخطار الطرف الآخر عن رغبة مقدم الطلب في التفاوض معه مباشرة حول موضوع النزاع القائم بينهما وسؤاله إذا كان يريد التفاوض معه أم ال، مع إعطائه مدة زمنية معينة للجواب، فإذا أعلن المجاب عن قبول التفاوض فإن العملية تستمر، أما إذا كان جوابه الرفض أو أنه لم يرد الجواب للمركز تنتهي مباشرة عملية المفاوضات المباشرة¹⁸.

17. حمودي ناصر المرجع السابق، ص 006.

18. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص ص، 80 - 88.

ثانياً: سير عملية التفاوض الإلكتروني:

بعد تسلم المركز طلب التفاوض من الطرفين، أو تسلم الجواب من أحد الأطراف، يقوم بتزويد المتنازعين باسم المرور الخاص بكل طرف، والذي من خلاله يقوم الطرفين بالدخول إلى الصفحة الخاصة بنزاعهما، والمعدة على الموقع الإلكتروني التابع للمركز خصيصاً لهما ويحاط بسرية كاملة من خلال توفير قنوات آمنة يجري من خلاله الاتصال، وتكون المدة الممنوحة للاتصال من طرف المركز هي 03 يوماً.

من المراكز التي استعملت المفاوضات المباشرة لحل النزاعات عن بعد، مركز وساطة

INTERNETNEUTRAL واعتبرتها خطوة هامة قبل التطرق إلى الوساطة عند فشل التفاوض، إذا

ما رغب المتنازعان اللجوء للمركز، وطلبوا التفاوض بينهما من خلال المركز، وقد نصت المادة الرابعة من قواعد واجراءات المركز على أنه: "بمرور عشرة أيام عمل من اجتماع المتفاوضين دون تمكنهما من حل النزاع القائم بينهما بالمفاوضات المباشرة، فإنه يتعين عندها على المتفاوضين أو ممثليهما بإحالة النزاع للمركز لعه بالوساطة"¹⁹.

لقد القت المفاوضات المباشرة في فض النزاعات إقبالاً واسعاً لما لمسها المتنازعين من توفير للمال والوقت، وخصوصاً للعاملين منهم في حقل التجارة الإلكترونية والذين تتجاوز أعمالهم الحدود الجغرافية،²⁰ فالمفاوضات عملية تطوعية يوافق طرفا النزاع من خلالها على العمل على حل النزاع القائم بينهما، فالمراكز تقوم بتقديم الخدمات بدون مقابل، حيث تسعى لتقديم كل أشكال الاتصال عبر قنوات المركز لأطراف المتفاوضين، سواء كانت على شكل صفحة على الموقع التابع للمركز أم على شكل اتصال هاتفي، وهذا بغض النظر عن نتيجة التفاوض إيجابية كانت أم سلبية في حالة ما إذا لم يتوصل المتفاوضان من خلالها للتفاق

19. سمير خليفي، المرجع السابق، ص ص، 20. 082 - 089.

محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص 81.

ينهيان فيه النزاع. لنجد المركز في هذه الحالة يقوم بتشجيع المتفاوضين وحثهما على اللجوء للوساطة عند فشل المفاوضات المباشرة، في حال لم يكونا ملزمين بهذه الخطوة²¹.

المطلب الثاني: التوفيق الإلكتروني

إن الرغبة المتزايدة في إيجاد نظام فعال وكفؤ يكون بديال عن القضاء لحل نزاعات التجارة الإلكترونية أدت إلى استعمال التوفيق في الممارسات المتعلقة بتسوية النزاعات في مختلف أنحاء العالم، حيث أصبح خيار لتسوية النزاعات تفضله وتشجع عليه المحاكم والأجهزة الحكومية أين تعرض عدد من الهيئات على الأطراف المهتمة خدمات تستهدف تيسير تسوية النزاعات وديا. ومسايرة لهذا النهج، سعي بنشاط في مناطق شتى من العالم إلى ترويج التوفيق كأسلوب غير قضائي لتسوية النزاعات، وأثار وضع تشريعات وطنية بشأن التوفيق في بلدان مختلفة مناقشات تدعو إلى المواءمة الدولية للحلول القانونية الرامية إلى تيسير التوفيق، كما صاغت الأونسيترال القانون النموذجي لمساعدة الدول على تصميم إجراءات لحل النزاعات تستهدف تقليل تكاليف تسوية النزاعات وتيسير الحفاظ على أجواء تعاونية بين أطراف التبادل التجاري.

وعليه سنتناول في هذا المطلب مفهوم التوفيق الإلكتروني في الفرع الأول من خلال تناول تعريفه (أوال) ثم دراسة الخصائص التي يمتاز بها (ثانيا) وبعدها نتطرق لشروط والتزامات الموفق (ثالثا)، أما في الفرع الثاني سنتناول كيفية تعيين الموفقين وعددهم (أوال) وكيفية سير عملية التوفيق الإلكتروني (ثانيا) ثم إنهاء عملية التوفيق (ثالثا).

الفرع الأول: مفهوم التوفيق الإلكتروني

يعتبر التوفيق الإلكتروني وسيلة بديلة لحل المنازعات الناتجة عن عقود التجارة الإلكترونية مثله مثل المفاوضات المباشرة، حيث يقوم الموفق بوضع اقتراحات لحل النزاع يظل أمرها معلقا على قبول الأطراف المتنازعة لها، ويتم ذلك بإحدى الوسائل الإلكترونية دون الحاجة لحضور الأطراف في مجلس واحد.

21. سمير خليفي، المرجع السابق، ص 089.

أول: تعريف التوفيق الإلكتروني:

يشبه البعض التوفيق بالوساطة كونه يعمل على تقريب وجهات النظر بين المتنازعين، وقد ساوى القانون النموذجي الخاص بالتوفيق التجاري الدولي بين هذين المصطلحين، إال أن معنى المصطلحين يبقى مختلفا كون التوفيق يجمع أطراف النزاع ويساعدهم في توفيق أوجه الخالف بينهم من أجل المصالحة، بينما يعمل الوسيط بصفة فعالة وإيجابية من أجل إيجاد حل للنزاع من خالل المناقشات والآراء التي يبديها الأطراف²².

يعرف الأستاذ شارل كادو التوفيق بأنه وسيلة لحل النزاعات يمكن من فحص النزاعات من كل جوانبها من طرف جهاز منشأ لهذا الغرض ومقبول من طرف الأطراف، مكلف بوضع اقتراحات لحل النزاع²³.

كما عرف التوفيق الإلكتروني بأنه تدخل لجنة متكونة من أشخاص يتمتعون بثقة الأطراف المتنازعة لتقريب المتنازعين وجعلهم متفقين عن طريق إجراءات غير حضورية مكانا بوساطة وسيلة من الوسائل الإلكترونية.

فالتوفيق هو نظام يسمح لأطراف المتنازعة اختيار الموفق ليمكناهما من تسوية النزاع بطريقة ودية، ليقوم الأطراف بعدها بإعداد اتفاق التسوية بمعاونة الموفق إذا طلب منه ذلك ليقوما بعدها بالتوقيع عليه.

عرفت المادة الأولى في فقرتها الثالثة من قانون النسيترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي أنه: "أي عملية، سواء أشير إليها بتعبير التوفيق أو الوساطة أو بتعبير آخر ذي مدلول مماثل، يطلب فيها الطرفان إلى شخص آخر، أو أشخاص آخرين (الموفق)،

22. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 23. 02 لزاز سميرة، التوفيق كوسيلة سلمية لحل المنازعات الدولية في القانون الدولي العام، بحث لنيل شهادة الماجستير، فرع القانون الدولي والعلاقات الدولية، كلية الحقوق بن عكنون، الجزائر، 8331 ص 82.

مساعدتهما في سعيهما إلى التوصل إلى تسوية ودية لنزاعهما الناشئ عن عاقبة تعاقدية أو عاقبة قانونية أخرى أو المتصل بتلك العاقبة، وال يكون للموفق الصالحة لفرض حل للنزاع على الطرفين"²⁴.

كما عرفته المادة الثالثة في فقرتها الأولى من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة بأنه: "التوفيق والمصالحة وسيلة قانونية لفض المنازعات يتوالها موفق بناء على طلب من أطراف متنازعين سعيا إلى تسوية ودية لحل النزاع كليا أو جزئيا"²⁵.

فالتوفيق ينصب حول محاولة التقريب بين وجهات نظر الطرفين المتنازعين قصد الوصول إلى حل مرض لكال الطرفين. هناك من عرفه بأنه اتفاق الأطراف على محاولة إجراء تسوية ودية بمساعدة الموفق الذي يقع اختيار الأطراف عليه ليحدد مواضيع النزاع و يقترح حلولاً، أين تبقى لأطراف المتنازعة الحرية التامة في مدى قبوله من عدمه، فدور الموفق هو إصدار اقتراحات غير ملزمة تكون معلقة على قبول الأطراف بها²⁶.

تسعى بعض مؤسسات التحكيم وبعض الهيئات المتخصصة على عرض اقتراحات التوفيق على المتخاصمين في شكل يسير ومبسط وغير مكلف وهذا حتى ال تتجاوز خصوصية عملية التوفيق، كما تسعى أيضا على أن يؤدي الموفق دوره على أكمل وجه، فمهمته هي اقتراح حلول للنزاع لتقرها الأطراف بعد ذلك أو ترفضها، وليس اقتراح حل أو حكم ملزم للنزاع مما يعتبر تجاوز لمهمة الموفق.

من هذه المؤسسات والهيئات نجد غرفة التجارة الدولية التي اعتمدت التوفيق كحل مفضل للنزاعات التجارية الدولية وتسويتها رضائيا، حيث جاء في المادة الأولى من نظام المصالحة

24. قانون الأونسترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل اشتراعه واستعماله

8338، منشورات الأمم المتحدة، رقم المبيع A.05.V.4، نيويورك، 8331 متوفر على الموقع:

.WWW. UNCITRAL.ORG

25. أنظر المادة الثالثة الفقرة الأولى من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق

والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية الصادر عن مجلس وزراء العدل العرب، المركز العربي للبحوث القانونية والقضائية لسنة 8339 .

26. محمود مختار أحمد بريري، التحكيم التجاري الدولي، الطبعة الثالثة، درا النهضة العربية، القاهرة، 8331 ص 881.

لهذه الهيئة أنه يمكن إحالة النزاعات التجارية الدولية إلى المصالحة عن طريق مصالح منفردة تعينه غرفة التجارة الدولية، كما نصت المادة 82 من الاتفاقية المنشئة للمركز الدولي لتسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمار بين الدول ورعايا الدول الأخرى أنه يمكن للدولة المتعاقدة أو أحد رعاياها اللجوء إلى التوفيق من أجل حل نزاعاتهم²⁷.

ثانياً: خصائص التوفيق الإلكتروني:

يمتاز التوفيق الإلكتروني كوسيلة بديلة لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية بعدة خصائص نذكر بعضها فيما يلي.

- إن عملية التوفيق هي عملية سطحية وسلبية من حيث النتيجة التي يتوصل إليها الموفق، فهو يسعى إلى تقريب وجهات النظر بين أطراف النزاع وليس اقتراح حل ملزم لأطراف النزاع.

- إن الصفة والخاصية الجوهرية في التوفيق هي الصفة الاختيارية لأخذ بالمحضر الذي

يضعه الموفق بعد القيام بالأعمال المنوط بها والمتمثلة في التحقيق في الوقائع المتنازع عليها مع إيراد مقترحات بشأن هاته الأخيرة، فهذا المحضر ليس له أي طابع إلزامي، فلأطراف كامل الحرية في الأخذ به من عدمه، فيمكن اعتباره رأياً استرشادياً قدمه الموفق لأطراف المتنازعة، فالصفة الاختيارية لمحضر الموفق تميزه عن باقي الوسائل الإلكترونية الأخرى لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية²⁸.

- يعتبر التوفيق مرحلة أولية عن التحكيم والوساطة، فتعمل معظم مراكز الوساطة والتحكيم كما ذكرنا سابقاً على عرض الأطراف لنزاعهم على أحكام التوفيق الإلكتروني قبل اللجوء إلى التحكيم والوساطة لتقريب وجهات نظرهم.

- تعتبر إجراءات ومعلومات التوفيق سرية، ال يجوز إفشاؤها أو الاحتجاج بها بين الأطراف أو في مواجهة الغير، وتنصب هذه السرية على:

1- طلب اللجوء إلى التوفيق والموافقة على المشاركة فيه.

8- كل المعلومات التي تقدم بين الأطراف واشتراطهم أن تكون سرا بينهم. -

3 الوثائق التي تم إعدادها أو الأعمال التي أجريت لغايات التوفيق.

27. خليفي سمير، المرجع السابق، ص ص 28. 141-148.

لزاز سميرة، المرجع السابق، ص 00.

4 - كل الفتراحات والتنازالت والعروض التي تتم خلال جلسات التوفيق²⁹.
- يدفع أطراف النزاع أتعاباً للمراكز مقابل الاستفادة من خدمات التوفيق مناصفة بينهم، و تعمل بعض المراكز على طلب دفعة مقدمة من أصل الأتعاب قبل البدء في إجراءات التوفيق، وإذا انتهت إجراءات التوفيق قبل التوصل إلى اتفاق تسوية يلتزم الأطراف بدفع أتعاب المركز أو ما تبقى منها ما لم يكن السبب راجع له، وتشمل هذه المصاريف الرسوم التي تحددها المراكز المخصصة لذلك، وأتعاب الموفق التي تحددها لجنة التوفيق³⁰.

ثالثاً: الشروط الواجب توافرها في الموفق:
إن عملية التوفيق مبنية على جملة من الشروط التي يقع على أطراف النزاع واجب الأخذ بها عند تعيين الموفق، حتى يتم التوصل إلى حل للخالف من خلال الفتراحات التي يقدمها الموفق وتكون مقبولة ومحل اقتناع من طرف أطراف النزاع.
نص مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية على أنه في حالة ما إذا أغفل المتنازعين اختيار موفق بعينه، يشترط فيمن يعين أن يدرج اسمه في قوائم الموفقين وأن ال يكون قد فقد أهليته أو صدر ضده حكم في جريمة مخلة بالشرف، ما لم يكن قد رد إليه اعتباره، ولم تتخذ ضده عقوبة تأديبية بإقالة أو شطب أو عزل، وأن يكون من المشهود لهم بالنزاهة والحيدة والخبرة³¹.

بالإضافة إلى هذه الشروط يشترط في الموفق أيضاً أن يكون صريحاً مع الأطراف والمركز ويحافظ على سرية عملية التوفيق، فقد نصت المادة الثامنة من القانون النموذجي بشأن التوفيق التجاري على الحفاظ على سرية جميع المعلومات المتعلقة بإجراءات التوفيق وكذا مضمونها ونتيجتها والشؤون ذات الصلة بعملية التوفيق، فيجب أن يكون الموفق أهالاً للثقة التي وضعها فيه أطراف النزاع³².

29. أنظر المادة 88 من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية لسنة 30. 8339. سمير خليفي، المرجع السابق، ص 010.

31. أنظر المادة السابعة من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية لسنة 8339.

32. أنظر المادة الثامنة من قانون الأنسيتيرال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل اشتراعه واستعماله 8338.

يجب على الموفق أو هيئة التوفيق الحرص على معاملة الطرفين معاملة منصفة من خلال التحكم في تسيير عملية التوفيق والمساواة في التعامل مع الأطراف، والمساواة بين الأطراف ال تعني تكريس وقت متساو لاجتماعات بكل من الطرفين، فالموفق أن يبين مسبقا أنه قد تكون هناك تباينات في مدة هذه الاجتماعات.

كما يشترط في الموفق أو هيئة التوفيق أن تكون حيادية، فعند تعيينهم يجب الأخذ بعين الاعتبار أن الموفقين مشهور عندهم الحياد.

أما بالنسبة للنوعية والكفاءات المطلوبة في الموفق فلها أهميتها الكبرى في إنجاز عملية التوفيق، فيجب أن تكون فيه أوال شخصية قوية لها وزنها وسمعتها ومن ثم يجب أن يكون ملما بموضوع النزاع وخاصة عالقة أطراف النزاع ببعضهم واتجاهاتهم المختلفة حول نقطة الخالف بينهم، حتى يقتنع أطراف النزاع باقتراحاته التي توصل إليها.

يشترط في الموفق أيضا أن يكون ملما بطرق وأساليب التفاوض في مجال التجارة الدولية الإلكترونية، كما يكون ملما بأبجديات التكنولوجيا كون طبيعة العمل الذي يقوم به يستدعي ذلك.³³ الفرع الثاني: آلية التوفيق الإلكتروني سنتناول في هذا الفرع تعيين الموفقين و عددهم) أوال (ثم كيفية سير عملية التوفيق الإلكتروني)ثانيا(وبعدها إنهاء عملية التوفيق) ثالثا ().

أوال: تعيين الموفقين و عددهم. اختلفت قوانين المؤسسات والهيئات التي اعتمدت التوفيق كآلية لحل المنازعات فيما يخص كيفية تعيين الموفقين فيما كان واحدا أو أكثر، وكذا الجهة التي تختارهم. تنص المادة السادسة من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية على أنه: " يجب على الأطراف، عند التفاق على التوفيق والمصالحة،

33. لزاز سميرة ، المرجع السابق، ص ص 38-30.

تسمية الموفق أو تحديد الجهة التي تتولى تعيينه، وفي حالة عدم الاتفاق، تعين المحكمة المختصة أصال بنظر النزاع، موقفا بناء على طلب أحد الأطراف بقرار غير قابل للطعن³⁴.

كما تنص المادة الخامسة تحت عنوان "عدد الموفقين وتعيينهم" من قانون الأونسيترال

النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل اشتراطها واستعماله لسنة 8118: "1- يكون هناك موفق واحد، ما لم يتفق الطرفان على أن يكون هناك موفقان أو أكثر.

0 - على الطرفين أن يسعيا للتوصل إلى اتفاق على موفق أو أكثر، ما لم يكن قد اتفق على إجراء مختلف لتعيينهم.

0 - يجوز للطرفين أن يلتمسا المساعدة من مؤسسة أو من شخص فيما يتعلق بتعيين الموفقين، وعلى وجه الخصوص:

(أ) يجوز لأي طرف أن يطلب من تلك المؤسسة أو ذلك الشخص تزكية أشخاص مائمين للعمل كموفقين؛ أو

(ب) يجوز للطرفين أن يتفقا على أن تقوم تلك المؤسسة أو ذلك الشخص بتعيين موفق واحد أو أكثر مباشرة.

4 - عند تزكية أفراد أو تعيينهم للعمل كموفقين، يتعين على المؤسسة أو الشخص مراعاة الاعتبارات

التي يرجح أن تكفل تعيين موفق مستقل ومحيد، وعند الاقتضاء مراعاة استصواب تعيين موفق تختلف جنسيته عن جنسيتي الطرفين.

5 - عند مفاتحة شخص بشأن احتمال تعيينه موقفا، عليه أن يكشف عن أي ظروف يحتمل أن تثير

شكوكا لها ما يسوغها بشأن حياده أو استقالليته، وعلى الموفق منذ تعيينه وطوال إجراءات التوفيق

أن يكشف للطرفين دون إبطاء عن أي ظروف من هذا القبيل، ما لم يكن قد سبق له أن أبلغهما بذلك³⁵.

تفاديا لوقوع الأطراف في الشك في انحياز الموفق للطرف الآخر تم اقتراح حل وهو أن يختار

كل طرف لموفق، كون هذا الأمر يعجل من بدء عملية التوفيق ويساعد على التوصل

34. أنظر المادة 36 من مشروع القانون العربي الإسترشادي للتوفيق و المصالحة الخاص بجامعة

الدول العربية لسنة 8339.

35. أنظر المادة 10 من قانون الأونسيترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل

اشتراطه واستعماله لسنة 8338.

إلى تسوية، كون الموفقين المعنيين من الطرفين معاً، وان عمال على نحو مستقل ومحايد، يكونان أقدر على توضيح مواقف الطرفين، أما إذا تم تعيين ثلاثة موفقين فأكثر فإن الموفق الآخر غير الموفقين المعنيين من الطرفين معاً ينبغي أن يعين باتفاق الطرفين تعريزاً للثقة في عملية التوفيق، هذا في حالة التوصل إلى اتفاق بين الطرفين على اختيار الموفق.

أما في حالة تعذر الاتفاق على اختيار الموفق يعود الأمر إلى المركز أو شخص ثالث من أجل تقديم أسماء موفقين يحظون بالتركية أو القيام بموافقة الطرفين بتعيين الموفقين مباشرة.

كما تنص المادة 89 من اتفاقية واشنطن لعام 0963 لتسوية منازعات الاستثمار بين الدول

ومواطني الدول الأخرى والمتضمنة إنشاء المركز الدولي لفصل منازعات الاستثمار على أن لجنة التوفيق تتشكل بعد تقديم طلب التوفيق من محكم واحد للتوفيق أو أي عدد فردي من الموفقين يتم تعيينهم بموافقة الأطراف المتنازعة، وفي حالة لم يتفق الطرفان على عدد الموفقين وعلى طريقة تعيينهم تتشكل اللجنة من ثلاثة موفقين يقوم كل طرف بتعيين واحد ويتم تعيين الموفق الثالث الذي يتولى في هذه الحالة رئاسة اللجنة بالاتفاق بين طرفي النزاع³⁶.

ثانياً: سير عملية التوفيق الإلكتروني:

تتم عملية التوفيق الإلكتروني بنفس الوسائل الحديثة التي تم من خلالها إبرام العقد الإلكتروني، وذلك بتقديم طلب من الطرف الراغب في حل الخالف الناشئ مع الطرف أو الأطراف الأخرى إلى المركز وهذا ما نصت عليه المادة 82 من اتفاقية واشنطن حول الإجراءات الخاصة بعملية التوفيق، وذلك بتقديم طلب كتابي إلى السكرتير العام للمركز الدولي لفض منازعات الاستثمار الذي أنشئ بموجب هذه الاتفاقية، والذي يرسل نسخة من الطلب

36. انظر المادة 89 من اتفاقية واشنطن لعام 0963 و التي انضمت اليها الجزائر بموجب الأمر

رقم 93-31 المؤرخ في 0993/30/80 المتضمن الموافقة على الاتفاقية المتضمنة تسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمارات بين الدول ورعايا الدول الأخرى، ج ر عدد 32 لسنة 0993، وصادقت عليها بموجب المرسوم الرئاسي رقم 93-016 المؤرخ في: 0993/03/03 المتضمن المصادقة على اتفاقية تسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمارات بين الدول ورعايا الدول الأخرى، ج ر عدد 66 لسنة 0993.

للطرف الآخر في النزاع، ويتضمن هذا الطلب كافة المعلومات الخاصة بعناصر النزاع وشخصية الأطراف وموافقتها على التوفيق طبقاً لقواعد إجراءات التوفيق³⁷.

تتطلب هذه الاتفاقية أن يتم اتباع إجراءات التوفيق طبقاً لما هو مقرر في أحكامها يوم الاتفاق على التوفيق ما لم تتفق الأطراف على خلاف ذلك، وإذا ظهرت مشكلة تتعلق بالإجراءات لم تتناولها الاتفاقية ولم يتفق عليها الطرفين تقوم اللجنة باتخاذ ما تراه مناسباً. على اللجنة عند بدء سير عملية التوفيق أن تحاول الوصول إلى شروط يقبلها الطرفان، حيث يجوز لها أن توصي بوضع شروط التسوية بين الطرفين، ويقوم الطرفان بالتعاون مع اللجنة لتمكينها من القيام بوظائفها وأخذ توصياتها بعين الاعتبار.³⁸

ما يلاحظ على القوانين الخاصة بالتوفيق أنها تركت الحرية لأطراف في الاتفاق على الطريقة التي يجرى بها التوفيق أو إحالة نزاعهم على مجموعة قواعد منسقة يختارونها في حالة نشوب نزاع بينهم كأن يتفقوا على أن يتم التوفيق وفقاً لقواعد الأونسيترال للتوفيق التجاري، وقد نصت المادة 36 في فقرتها الأولى من قانون الأونسيترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي على حرية الأطراف في الاتفاق على مجموعة القواعد أو الطريقة التي يجرى على أساسها التوفيق، وفي حالة عدم الاتفاق على ذلك يجوز للموفق حسب ما نصت عليه الفقرة الثانية من نفس المادة أن تسيّر إجراءات التوفيق بالطريقة التي يراها الموفق مناسبة، مع مراعاة ظروف القضية وأي رغبات قد يبديها الطرفان والحاجة إلى تسوية سريعة للنزاع، كما يجوز للموفق في أي مرحلة من مراحل إجراءات التوفيق أن يبدي اقتراحات لتسوية النزاع³⁹.

37. أنظر المادة 82 من اتفاقية واشنطن لعام 0963 الخاصة بتسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمارات بين الدول ورعايا الدول الأخرى.

38. أنظر المادتين 00 و 01 من اتفاقية واشنطن لعام 0963 الخاصة بتسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمارات بين الدول ورعايا الدول الأخرى.

39. تنص المادة 36 في فقرتها الأولى والثانية من القانون النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي لعام 8338:

أ - للطرفين الحرية في أن يتفقا، بالرجوع إلى مجموعة قواعد أو بطريقة أخرى، على الطريقة التي يجرى بها التوفيق.

ب - في حال عدم الاتفاق على الطريقة التي يجرى بها التوفيق، يجوز للموفق تسيير إجراءات التوفيق بالطريقة التي يراها الموفق مناسبة، مع مراعاة ظروف القضية وأي رغبات قد يبديها الطرفان والحاجة إلى تسوية سريعة للنزاع".

فيما يخص ميعاد بدء إجراءات التوفيق نجد المادة 31 من القانون النموذجي بشأن التوفيق

التجاري الدولي تنص على أن التوفيق يبدأ عندما يتفق طرفا النزاع على المشاركة في عملية

التوفيق، وهو ما نصت عليه المادة الخامسة من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق

والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية على أن يبدأ التوفيق في الموعد المتفق عليه بين أطراف

النزاع فإن لم يوجد اتفاق على الموعد يبدأ التوفيق من تاريخ إخطار أحدهما الآخر.

جاء في الفقرة الثانية من المادة الرابعة من القانون النموذجي بشأن التوفيق التجاري على أن

الطرف الذي وجه الدعوة لطرف آخر من أجل الاحتكام إلى التوفيق من حقه أن يعتبر أن هذه الدعوة

مرفوضة إذا ما تخلف الطرف الآخر عن قبول تلك الدعوة خلال ثلاثين يوماً من يوم إرسال الدعوة أو

بعد انقضاء المهلة الزمنية المحددة في الدعوة، فقد أتاحت قواعد الأونسيترال لأطراف الاتفاق على

خالف مدة 03 يوماً من أجل إتاحة أقصى قدر من المرونة واحترام مبدأ استقلال الطرفين من التقيد

بالإجراء المراد إتباعه في بدء إجراءات التوفيق⁴⁰.

خالل سير عملية التوفيق يستوجب على الموفق وأطراف النزاع أن يتعاونوا على فهم بؤر

النزاع بين الطرفين وأسبابها وظروفها وكل ما أدى إلى عدم توصل الطرفين إلى اتفاق، والبحث في

السبل التي من شأنها أن تعين الطرفين على التغلب على المسائل الراهنة وتسوية النزاع، كما يمكن

للنقاش أن يتعدى مسائل موضع الخلاف عند بدء التوفيق لتشمل مثال إمكانية بناء عالقة الطرفين، أو

تقديم حلول من خالل القيام بتنازالت من الجانبين.

حتى تنجح عملية التوفيق ينبغي لأطراف الخوض في المسائل الحساسة والسرية

لأطراف، إال أن هذا الأمر يجب أن يصطدم بنظام قانوني تتوافر فيه ضمانات توفر القدر

40. تنص المادة الرابعة من القانون النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي لعام 8338:

أ- تبدأ إجراءات التوفيق، المتعلقة بنزاع كان قد نشأ، في اليوم الذي يتفق فيه طرفا ذلك النزاع على المشاركة في إجراءات توفيق.

ب - إذا لم يتلق الطرف الذي دعا طرفاً آخر إلى التوفيق قبولاً للدعوة في غضون ثلاثين يوماً من اليوم الذي أرسلت فيه الدعوة، أو في غضون مدة أخرى محددة في الدعوة، جاز للطرف أن يعتبر ذلك رفضاً للدعوة إلى التوفيق".

- وتنص المادة الخامسة من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة

الدول العربية: " في حالة وجود اتفاق على التوفيق والمصالحة: يبدأ التوفيق والمصالحة في الموعد

المتفق عليه بين الأطراف فإن لم يوجد اتفاق على الموعد يبدأ التوفيق والمصالحة من تاريخ إخطار أحدهما الآخر.

الالزم من الحماية القانونية عند إفشاء هذه الأسرار، وهذه الضمانات هي محور نظام التوفيق كما أنها تمثل سببا هاما بوجه خاص يبرر الحاجة إلى تشريع بشأن التوفيق.

ثالثا: إنهاء عملية التوفيق:

تنص المادة 82 من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية: "تنتهي إجراءات التوفيق والمصالحة، في الحالات التالية:

1- موافقة الأطراف على اتفاق التسوية.

2- إخطار الأطراف أو الموفق عن رغبتهم في عدم الاستمرار في إجراءات التوفيق والمصالحة.

3- إخطار الموفق لأطراف أنه لم يعد هناك ما يبرر الاستمرار في إجراءات التوفيق والمصالحة لعدم جديتهم أو لسبب آخر.

4- انتهاء الأجل المحدد للتوفيق، ما لم يتم الاتفاق على التمديد.

5- فقدان الموفق أثناء سير إجراءات التوفيق والمصالحة لشروط الواجب توافرها فيه"⁴¹.

كما تنص المادة 11 من قانون الأونسيترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل اشتراعه واستعماله لسنة 8118: "تنتهي إجراءات التوفيق:

- (أ) بإبرام الطرفين اتفاق تسوية، في تاريخ إبرام الاتفاق؛ أو
(ب) بإصدار الموفق، بعد التشاور مع الطرفين، إعلانا يبين أنه ال يوجد ما يسوغ القيام بمزيد من جهود التوفيق، في تاريخ صدور الإعلان؛ أو
(ج) بإصدار الطرفين إعلانا موجهها إلى الموفق يفيد بإنهاء إجراءات التوفيق، في تاريخ صدور الإعلان؛ أو
(د) بإصدار أحد الطرفين إعلانا موجهها إلى الطرف الآخر أو الأطراف الأخرى والى الموفق، في حال تعيينه، يفيد بإنهاء إجراءات التوفيق، في تاريخ صدور الإعلان"⁴².

41. أنظر المادة 82 من مشروع القانون العربي الاسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية لسنة 42. 8339. أنظر المادة 00 من قانون الأونسيترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل اشتراعه و استعماله لسنة 8338.

من خالل المادتين السابقتين تنتهي عملية التوفيق إما بوصول الأطراف إلى عقد اتفاق التسوية بينهما، وقد وفقت المادة 00 في فقرتها الأولى عند إدراج مصطلح "إبرام" وليس "توقيع"، وذلك من أجل فتح المجال أكثر من أجل التسوية في شكل غير المستند الموقع، مما يفتح المجال أكثر لتبادل التصالت الإلكترونية والشفوية، كما يمكن أن تنتهي عملية التوفيق بواسطة الموفق أو هيئة التوفيق بعد التشاور مع الأطراف عند تعذر الاستمرار في إجراءات التوفيق لعدم جدية الأطراف أو ألي سبب آخر، ويدخل ضمن هذه الحالة عندما يتم التخلي ضمنا من سلوك الطرفين إجراءات التوفيق كأن يرفض أحد الأطراف التشاور مع الموفق.

كما تنتهي العملية بإعلان من الطرفين عن رغبتهما في عدم الاستمرار في إجراءات التوفيق، ويقومان بتوجيه ذلك الإعلان إلى الموفق، كما تنتهي بإصدار أحدهما إعلانا موجها إلى الطرف الآخر أو الأطراف الأخرى والى الموفق يفيد بإنهاء إجراءات التوفيق، وتنتهي أيضا بفقدان الموفق أثناء سير إجراءات التوفيق لشرط من الشروط الواجب توافرها فيه.

المبحث الثاني: الوساطة الإلكترونية

عرفت البشرية الوساطة كحل بديل لإنهاء الخصومات تزامنا مع نشوء النزاعات فهي قديمة قدم

النزاع واستمرت معه إلى أن ظهرت في أحسن ثوب، فجزورها تمتد في أعماق الحضارات القديمة الغربية منها والشرقية، إذ عرفت كجزء مكمل للنظم القانونية في العصور الوسطى وفي تاريخ اليابان وإفريقيا والصين، فهناك إجماع بأهمية الوساطة في المحافظة على السالم في العالقات البشرية بما تشكله من التزام أخالقي في إنشاء الروابط المتينة بين أفراد المجتمع.

بعد ظهور العقود الإلكترونية وتطور الوسائل التي تبرم من خالها تطورت الوساطة كحل بديل لفض المنازعات، لتتم بطرق أكثر مألوفة لما وصلت إليه وسائل إبرام العقود التجارية الدولية، فظهرت الوساطة الإلكترونية التي تكون أكثر عملية وناجعة لحل المنازعات الكثيرة والمختلفة الناجمة عن عقود التجارة الإلكترونية، حيث تم قبولها بجدية واهتمام كبيرين في الوم أ حيث قدرت نسبة القضايا التي تم حلها بفضل الوساطة بـ 32 بالمائة، في حين نجدها مرتفعة في بلدان الشرق الأقصى والتي قدرت بـ 02 بالمائة، و تبقى البلدان الأوروبية أكثر تحفظا على الوساطة كحل بديل لفض المنازعات مقارنة بالتحكيم.⁴³

تعتبر الوساطة أسلوبا حديثا ومفهوما جديدا أدخله المشرع الجزائري في قانون الإجراءات المدنية والإدارية في المواد من 991 إلى 0333 في الفصل الثاني تحت عنوان الوساطة من الباب الأول المتعلقة بالصلح والوساطة من الكتاب الخامس في الطرق البديلة لحل النزاعات.

لدراسة الوساطة الإلكترونية كحل بديل لفض النزاعات الناجمة عن عقود التجارة الإلكترونية فضلنا تقسيم هذا المبحث إلى مطلبين، نتناول في الأول مفهوم الوساطة الإلكترونية لنتطرق في المطلب الثاني على آلية سير الوساطة.

43. خليفي سمير، المرجع السابق، ص 003.

المطلب الأول: مفهوم الوساطة الإلكترونية
يعتبر مفهوم الوساطة من المفاهيم التي تعتبر مسرحاً لتغيير الرؤى وأفكار وهذا راجع إسهاب الباحثين الغربيين في تناول مفهوم الوساطة، فلم يسلموا من هذا الختلاف الذي تفرضه دلالة السياق حيناً والاهواء حيناً آخر، مما يجعلنا بحاجة للوقوف على بعض آراء الفقهاء والنصوص القانونية المتعلقة بالوساطة.

سنتناول في هذا المطلب تعريف الوساطة الإلكترونية وخصائصها في الفرع الأول، وفي الفرع الثاني الشروط الواجب توافرها في الوسيط الإلكتروني، وفي الفرع الثالث أنواع الوساطة الإلكترونية، أما في الفرع الرابع نتناول مراكز الوساطة وشروط التسجيل فيها.

الفرع الأول: تعريف وخصائص الوساطة الإلكترونية
نتناول من خالل هذا الفرع تعريف الوساطة مع التعرّيج على التعريف التقليدي للوساطة (أوال)، وبعدها نتطرق لخصائص الوساطة الإلكترونية (ثانياً).
أوال: المقصود بالوساطة الإلكترونية:

يمكن تعريف الوساطة على أنها عملية يوافق طرفا النزاع من خاللها على العمل مع شخص أو طرف ثالث محايد لحل النزاع القائم بينهما، مع منح كامل السلطة للمتنازعين في قبول الوساطة أو رفضها، مع انصراف عمل الوسيط وبذل جهوده صوب نقاط الخالف واقتراح سبل الحل⁴⁴.
كما عرفتها الفقرة الثالثة من المادة الأولى من قانون الأونسيترال النموذجي للتوفيق التجاري الدولي لسنة 8338 بأنها: «أية عملية سواء أشير إليها بتعبير التوفيق أو الوساطة أو بتعبير آخر ذي مدلول مماثل، يطلب فيها الطرفان إلى شخص آخر، أو أشخاص آخرين مساعدتهما في سعيهما إلى التوصل إلى تسوية ودية لنزاعهما الناشئ عن عالقة تعاقدية أو

44. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص 86؛ دليّة جلول، الوساطة القضائية في

القضايا المدنية والإدارية، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع، بدون طبعة، الجزائر، 8308، ص

عالقة قانونية أخرى أو المتصل بتلك العالقة، وال يكون للموقف الصالحية لفرض حل النزاع على الطرفين⁴⁵ «.

بعد ظهور عقود التجارة الإلكترونية كان البد من البحث عن وسائل لحل النزاعات الناشئة عنها، تتناسب والطريقة الإلكترونية التي أبرمت بها، من خلال تبني قواعد قانونية جديدة تتال مع هذا النوع الجديد من التجارة فكانت الوساطة القضائية من بين هذه الوسائل، أين تم الأخذ بجزء من قواعدها المألوفة للتجارة الإلكترونية والعمل به لحل النزاعات الناشئة عن العقود الإلكترونية، وبالتالي ظهور ما يسمى بالوساطة الإلكترونية كحل بديل لتسوية نزاعات عقود التجارة الإلكترونية، فكانت قواعدها وليدة تظافر عدة جهود على المستوى الداخلي والدولي.

تعرف الوساطة الإلكترونية بأنها: « عملية تتم بشكل فوري ومباشر على شبكة الأنترنت، وتهدف إلى تسهيل التعاون والتفاوض بين أطراف النزاع، للتوصل إلى حل عادل يقبله أطراف النزاع »⁴⁶.

وتختلف هذه الوساطة عن الوساطة التقليدية، في أنها تتم عن طريق وسيلة من الوسائل الإلكترونية، بحيث أن الوساطة الإلكترونية ال تتطلب تجمع الأطراف والوسيط في مكان واحد، وإنما قد تكون الأطراف المتنازعة والوسيط في دول مختلفة ويتحاورون باستخدام وسيلة من وسائل الاتصال الحديثة وغالبا ما تكون شبكة الأنترنت.

45. أنظر المادة 0/0 من قانون الأونسيترال النموذجي للتوفيق التجاري الدولي لسنة 8338 على الموقع:

http://www.uncitral.org/uncitral/ar/uncitral_texts/arbitration/2002Mode.html_conciliation

46. محمد أحمد علي المحاسنة، تنازع القوانين في العقود الإلكترونية نحو إيجاد منظومة للقواعد الموضوعية الموحدة، قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في القانون كلية الدراسات العليا، الجامعة الأردنية، 8336، ص ص 022 - 022.

تعتبر الوساطة الإلكترونية من أهم الوسائل لحل نزاعات عقود التجارة الإلكترونية، وذلك بفضل الوسيط الذي يعمل على ربط الاتصال بين الأطراف، والوسيط عامل محايد، مهمته طرح بعض الاحتمالات ولأطراف قبولها أو رفضها دون ضغط أو إكراه، كما يمكن لهم العدول في أي لحظة⁴⁷.
ثانياً: خصائص الوساطة الإلكترونية.

حققت الوساطة الإلكترونية نجاحاً واسعاً واقبالاً هائلاً من قبل المتنازعين في مجال التجارة الدولية، باعتبارها وسيلة لتسوية النزاعات عن بعد، وحتى يلجأ المتنازعين إلى الوساطة بكل ثقة، دأبت مراكز الوساطة الإلكترونية على العمل من أجل توفير الثقة والأمان مع السرعة في فصل النزاعات المحالة إليها من قبل المتنازعين، ومن أهم وأبرز الخصائص والمزايا التي تتمتع بها الوساطة الإلكترونية ما يلي :

- فعالية الأدوات المستخدمة منذ لحظة إحالة النزاع لحين فصله في عملية الوساطة الإلكترونية، وضمان تسجيل كل ما يجري بين المتنازعين من مناقشات في برنامج مشغل على شبكة الأنترنت، بدءاً من مرحلة الاتصال الأولي بين طرفي النزاع حتى الاتفاق النهائي بينهما وتوفير قنوات اتصال آمنة وقاعدة بيانات متكاملة تشمل سير عملية الوساطة، وكيفية الإثبات وتقديم الطلبات، بالإضافة إلى أمثلة متعددة لأنواع القضايا، وتوفير قائمة بأسماء الوسطاء والدورات التي تلقوها والتي تؤهلهم لنظر النزاع، مع ترك حرية الاختيار للأطراف⁴⁸.

- تزويد طرفي النزاع بنموذج يشتمل على جميع الحلول الودية لفصل النزاع بغية تمكينهم من التفاوض على تسوية النزاع، كذلك تمكين المتنازعين من الطالع على الحلول المقترحة والسماح لهم بإبداء وجهة نظرهم وتعليقاتهم حولها، وحفظ كامل المستندات والوثائق وتخزينها،

47. سمير خليفي، المرجع السابق، ص 000.

48. محمد إبراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص ص 82، 89.

وتزويد المحكمة بنسخة من الاتفاق النهائي الموقع عليه من قبل المتنازعين إذا ما رفض أحدهم تنفيذ ما تم الاتفاق عليه⁴⁹.

- مراعاة الوسيط الاتفاق الوسطة المبرم بين طرفي النزاع، دون الخروج عنه أو تجاوزه خال مراحل عملية الوساطة، مع إعطاء الحرية الكاملة لطرفي النزاع في الاتصال مع الوسيط والطرف الآخر للتفاوض حول مسائل النزاع، بحيث يعهد الوسيط على توفير مناخ مألئم لتبادل وجهات النظر.

- طرح الاحتمالات التي قد يرى طرفا النزاع قبولها دون ضغط أو إكراه من الوسيط لفصل النزاع القائم بينهما، بالإضافة إلى تقديم النصح والإرشاد أطراف النزاع⁵⁰.

- إخطار طرفي النزاع بأوقات ومواعيد جلسات الوساطة عن طريق رسائل الكترونية وتوفير الوقت والجهد على المتنازعين وذلك من خلال إجراء جلسات الوساطة عن بعد أي عبر شبكة الأنترنت، وذلك دون تكليف المتنازعين مشقة الانتقال إلى مكان الجلسة.

- حفظ البيانات التي يقدمها المتنازعين للوسيط، والتي تكون على شكل طلبات أو وثائق أو أدلة مع صيانة العروض الخطية والشفوية الصادرة عن أي طرف أو وكيله دون أن تقدم أي منها للقضاء.

- إن أهم الأسباب التي استوجبت اللجوء إلى الطرق البديلة لحل النزاعات وجود الأساليب التقليدية والشكليات الرسمية المعقدة، فحل النزاع عن طريق القضاء يحتوي ويشمل عدة أمور يجب اتباعها تحت طائلة البطلان مما يشكل قيودا على عاتق المتقاضين، ففي الوساطة بشكل عام والوساطة الإلكترونية بشكل خاص ال يوجد أي إجراء يترتب عليه البطلان، فعكس ذلك

49. محمد أحمد علي المحاسنة، المرجع السابق، ص 50. 020.

سمير خليفي، المرجع السابق، ص 000.

تهدف الوساطة التبع أي إجراء يمكن أن يؤدي للتوصل لحل مرضي أطراف المنازع الوسيط غير ملزم باتتبع إجراءات معينة ما دام الهدف هو إيصال الأطراف للحل الذي يرغبون فيه.

- الوسيط المكلف بالنزاع يحظر عليه إنشاء المعلومات التي حصل عليها في جلسات الوساطة أشخاص آخرين إال بموافقة المتنازعين، ومخالفته لهذه اللتزامات يترتب عليه قيام مسؤوليته وشطبه من قائمة الوسطاء المعتمدين فهذه السرية تعد أهم الركائز الأساسية للوسائل البديلة ومنها الوساطة، فالمتنازعين يرحبون بعدم معرفة النزاعات الناشئة بينهم وأسبابها ودوافعها، نظرا لما قد تؤدي إليه هذه المعرفة بالمساس بمراكزهم وهذه السرية المطلقة تحيط بكافة جوانب وإجراءات الوسائل البديلة⁵¹.

- سرعة العمل على إيجاد حل لفصل النزاع مع الاقتصاد في التكاليف، فتمتاز القواعد الإجرائية المتبعة خالل عملية الوساطة بالمرونة وعدم التقيد بإجراءات مرسومة، ولأطراف حرية الاختيار في القواعد التي تناسبهم والتي يشترط أن تتسم بالحيطة والشفافية واحترام القانون⁵².

فالوساطة الإلكترونية تتسم ببساطة إجراءاتها ووضوح قواعدها، تستخدم لتسوية عقود منازعات التجارة الدولية في مختلف الميادين والمجالت، كما أن الوساطة الإلكترونية قليلة التكلفة مقارنة بحل النزاع قضائيا، أو عن طريق التحكيم، وهي وسيلة فعالة جدا في منازعات عقود التجارة الدولية، وقد أكدت الدراسات أنه أكثر من 22% من منازعات عقود التجارة الدولية تم تسويتها عن طريق الوساطة.

كما أن الوساطة تخلق نوعا من العالقات الودية بين الخصوم وتحافظ عليها، كما أنها عملية

تطوعية، قرارها النهائي غير ملزم لطرفي النزاع، وتتسم بالسرية وهذه الأخيرة تكون آمنة

51. عروي عبد الكريم، المرجع السابق، ص ص 22- 22.

52. محمد إبراهيم أبو الهيجاء ، المرجع السابق، ص ص 89-03.

ومصونة في عملية الوساطة لجميع المشاركين، بالإضافة إلى هذا فإن الوساطة تمنح حرية النسحاب واللجوء إلى التقاضي لطرفي النزاع في أي مرحلة من مراحل عملية الوساطة⁵³.

تترك الوساطة حرية اختيار الوسيط لطرفي النزاع، حيث نجد أن مراكز الوساطة خصصت صفحة على موقعها الإلكتروني تدرج فيها أسماء لوسطاء الأعضاء في المركز، على موقعها الإلكتروني تدرج فيها أسماء لوسطاء الأعضاء في المركز، وما لديهم من مؤهلات وخبرات وكفاءات عملية وقانونية⁵⁴.

الفرع الثاني: الشروط الواجب توافرها في الوسيط

تفرض مراكز الوساطة الإلكترونية على الوسيط أن تتوفر فيه شروط ومعايير أثناء القيام بالوساطة وهي كما يلي:

- يجب على الوسيط أن يكون حيادي، فإن لم يتحقق هذا في الوسيط فعليه النسحاب في أي مرحلة من مراحل الوساطة شرط أن تسبق مرحلة صدور القرار النهائي.
- يجب أن يكون الوسيط متخصصاً ومؤهلاً، كما يجب أن يكون مدرباً تدريباً جيداً، وذلك حتى يفتنح الأطراف بجدارته، وتعتبر قرارات الوسيط ملزمة للأطراف وللمحكمة.
- يجب على الوسيط أن يحافظ على كل مجريات الوساطة سراً، نزوال عند رغبة الأطراف وتنفيذاً للقانون.
- يجب على الوسيط إعالن مؤهلاته وخبرته بكل صدق وإخلاص وأمانة.

53. هاني محمد البوعاني، الآليات والوسائل البديلة لحسم منازعات العقود التجارية، ورشة العمل الوطنية الثانية لمناقشة مسودة التقرير الوطني الخاص بإنفاذ العقود التجارية، واسترداد الديون في الجمهورية اليمنية، صنعاء، 8339، ص ص 2-2؛ أنظر كذلك عالوة هوام، الوساطة بديل لحل النزاع وتطبيقاتها في الفقه الإسلامي وقانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري "دراسة مقارنة"، أطروحة لنيل شهادة دكتوراه العلوم، في العلوم الإسلامية تخصص شريعة وقانون، كلية العلوم الإنسانية والاجتماعية والعلوم الإسلامية، جامعة الحاج لخضر، باتنة، 8300، ص ص 30-38.

54. محمد أحمد علي المحاسنة، المرجع السابق، ص ص 020 - 023؛ راجع كذلك محمد نبهي، الطق البديلة لتسوية النزاعات التجارية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير فرع قانون العمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر 30، 8308، ص ص 00. 08-

- يجب على الوسيط أن يقوم بعملية الوساطة بكفاءة عالية.
- يجب أن يتوفر في الوسيط شرط الشفافية، إذ عليه أن يوضح لطرفي النزاع جميع مراحل الوساطة حتى الرسوم والمصاريف والنفقات والخبرة الفنية والصعوبات التي واجهته والتي قد تواجه عملية الوساطة.⁵⁵ فيجب عليه أن يكون شخصاً له القدرة على الحوار والإقناع وله خبرة كافية في مجال النزاع، وأن يجمع كل المعلومات اللازمة عن النزاع والتفاوض مع أطرافه بشأنه، وأن يكون قادر على تقريب وجهات النظر بين الأطراف ومساعدتهم على تفهم مواقف بعضهم البعض.
- إن دور الوسيط يتجلى في تشجيع الأطراف على تسوية المسائل موضوع النزاع بينهما بأي طريقة يراها مناسبة دون أن يكون له سلطة لفرض أو إجبار المتنازعين على التسوية، وفي حال أن رأى الوسيط أن أي من مسائل النزاع بين الطرفين ال تحتل تسوية عن طريق الوساطة فله أن يقترح على المتنازعين إجراءات أو سبل يرحح أو تؤدي لحل النزاع بطريقة قانونية.
- تنتهي عملية الوساطة بتوقيع المتنازعين على محضر بالتسوية يشمل كل المسائل موضوع النزاع بينهما أو أي مسألة منها، أو يقوم الوسيط بإنهاء العملية إذا رأى أنه من غير الممكن مواصلة الوساطة حيث ال تؤدي إلى إيجاد حل لفصل النزاع، أو يقوم أحد الطرفين المتنازعين في أي وقت بعد بدأ إجراءات الوساطة وقبل التوقيع على أي اتفاق بشأن تسوية النزاع بإنهاء عملية الوساطة.

الفرع الثالث: أنواع الوساطة الإلكترونية

- تشتمل الوساطة باعتبارها من آليات الحلول البديلة لفصل النزاعات الإلكترونية في بلدان عديدة على صور مختلفة تهدف إلى تسوية النزاع ودياً عن طريق التراضي والتوفيق بين الخصوم بإجراءات إلكترونية أكثر مرونة، ومن أهم صور الوساطة ما يلي:

55. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص ص 00، 01.

أوال: الوساطة الاستشارية: في هذه الوساطة يقوم طرفي النزاع باستشارة خبير في موضوع النزاع ثم يطلبون منه بعد ذلك تدخله كوسيط لحل النزاع إلكترونياً.

ثانياً: الوساطة التحكيمية: يتكون هذا النوع من الوساطة من شقين شق يتعلق بالوساطة، إذ يعمل أطراف النزاع بمساعدة الوسيط على حل النزاع بشكل ودي ابتداءً، وحال فشل الحوار يحال النزاع إلى التحكيم ويصير الوسيط محكماً لتسوية النزاع إذا رضي المتنازعان، أو ينقلون نزاعهم إلى آلية تحكيمية ال عالقة للوسيط بها، فقد يتفق الأطراف مسبقاً تحسباً ألي نزاع قد ينشأ بينهم⁵⁶.

ثالثاً: الوساطة التفاقية: في هذا النوع من الوساطة يتم اختيار الوسيط من قبل الأطراف أنفسهم، حيث يجمعون على تسمية وسيط معين يجدون لديه القدرة الكافية والكفاءة لحل النزاع، عند اختيار هذا الوسيط يتم التقدم بطلب للمركز الذي ينظر في الدعوى، ويقوم هذا الأخير بإحالة النزاع لهذا الوسيط الموجود في قائمة الوسطاء⁵⁷.

الفرع الرابع: مراكز الوساطة وشروط التسجيل فيها

يعد السبب في ابتداء هذا أسلوب، هو التشجيع على إحالة النزاع على الوساطة باعتبار أنه ال يتصور أن يتوصل الطرفان بمفردهما للحل، ومن بين هذه المراكز نظام الوساطة التابع للمنظمة الدولية لحماية الملكية الفكرية، وهو إجراء يتضمن كمال من الوساطة والتحكيم، وتبدأ مساعيه بموافقة الأطراف على اللجوء إليه، على أن يتم الاتصال بينهما بواسطة البريد الإلكتروني أو الهاتف أو المخاطبة، والتي تكون محددة المدة⁵⁸.

56. رجا نظام حافظ بني شمس، المرجع السابق، ص ص 83-82؛ عروي عبد الكريم،

المرجع السابق، ص 57. 26. محمد أحمد علي المحاسنة، المرجع السابق، ص 022.

58. خليفي سمير، المرجع السابق، ص ص 002-009.

حسب بعض المراكز فإن الوساطة يمكن أن تجرى على عدة مراحل ومثال ذلك ما يقرره *
"ECODIR" أين تجرى الوساطة الإلكترونية على ثلاثة مراحل تتمثل الأولى في المفاوضات والثانية
في الوساطة وأخيرا هناك مرحلة التوصية، وتشكل هذه الإجراءات حزمة من الإجراءات المسلسلة
المترتبة التي ال يجوز الانتقال من مرحلة من مراحلها إل بعد فشل المرحلة التي تسبقها، وبعبارة
أخرى فإن الوساطة طبقا لهذا النظام يجب أن تبدأ بالمفاوضات التي إذا ما فشلت، تم الانتقال إلى
المرحلة الثانية وهي الوساطة وهكذا حتى يتم الوصول إلى مرحلة التوصية التي يقترحها الوسيط
على الأطراف والتي يجب أن تكون مسببة ويتم عرضها خلال الأربعة أيام التالية لبداية هذه المرحلة.
يعد مركز "SQUARE TRADE" من أشهر وأول المراكز المتخصصة في مجال حل
المنازعات بطريق الوساطة الإلكترونية. وقد نظر المركز في الكثير من المنازعات الناشئة عن
المعاملات التي تتم من خلال سوق البيع بالمزاد عبر الأنترنت "E-BAY" والذي يعد أول موقع
أمريكي للبيع بالمزاد العلني، وتحديد المنازعات التي تنشأ بين الشركة القائمة على المركز وبين
المتعاملين بالمزاد بيعا أو شراء من خلال هذا السوق. ومن أشهر المنازعات التي نشأت عن البيع
بالمزاد عبر السوق المشار إليه نذكر قيام شركة "ROLAX SA" وشركة

" MANUFACTURE DES MONTRES ROLEX S.A " الإنتاج الساعات برفع دعوى ضد
شركتي "eBAY GMBH et eBAY International AG"، وتأسست الدعوى على قيام الشركتين
الأخيرتين بعرض ساعات تحت اسم "رولكس" وأسماء أخرى دون وجه حق.
إلى جانب ذلك يوجد نظام (OOO) Online Ombuds Office وهو نظام لحل

المنازعات الناشئة عن **Cyberespaces** وغيرها من المنازعات التي يرغب الأطراف حلها طبقا
لهذا لنظام، وذلك كله عن طريق الوساطة. فعلى الشخص الذي يرغب في إخضاع منازعته لهذا
النظام ال يكون عليه إل ملئ استمارة إلكترونية يوضح فيها طبيعة المنازعة والحل المأمول. وطبقا
لنظام "OOO" يتم تعيين وسيط بمجرد تلقي طلب الوساطة، ويقوم الوسيط بعد التشاور مع الأطراف
قبل أن يقرر مدى ملاءمة اللجوء إلى الوساطة أو إلى أي طريقة أخرى

* وقد تم انشاء هذا النظام في أكتوبر 8330 في بروكسل بتمويل من الاتحاد الأوروبي وهو يشتمل
على مجموعة القواعد والإجراءات التي وضعت لحل المنازعات التي تنشأ عن المعاملات الإلكترونية
التي يكون المستهلك طرفا فيها. وال يعد هذا النظام تحكيما و إنما وساطة تجري بالطريق
الإلكتروني.

من طرق حل النزاعات، بالتصالح بالمدعي الاستكمال ما نقص من معلومات كان يجب أن يشملها طلب التسوية بطريق الوساطة.⁵⁹

المطلب الثاني: آلية الوساطة الإلكترونية

قامت مراكز الوساطة بوضع إجراءات رفع ونظر النزاع من خلال مواقعها الإلكترونية، بدءاً من ملء نموذج إلكتروني لطلب التسوية، حتى صدور الحكم وبدون تفريق بين أنواع الوساطة وإن المركز يقدم لأشخاص خدمات دون حاجة إلى مهارات أو مؤهلات خاصة لذلك، وللتعرف على هذه الآلية البد من دراسة عدة نقاط خصصنا لكل واحدة منها فرعاً، نتناول في الأول كيفية تقديم طلب الوساطة للمركز، وفي الثاني بدء عملية الوساطة، أما في الثالث الرسوم التي تفرضها الوساطة، ثم انتهاء عملية الوساطة في الفرع الرابع.

الفرع الأول: تقديم طلب الوساطة لمركز الوساطة

على كل طرف في النزاع يرغب في تسوية نزاعه عن طريق اللجوء للوساطة الإلكترونية، أن يقوم بتعبئة الطلب المخصص للوساطة المعد سابقاً من طرف الموقع على موقعه الإلكتروني والمتضمن أسماء طرفي النزاع وعناوينهم، ورقم الهاتف والبريد الإلكتروني.

- نسخة من اتفاقية اللجوء للوساطة، في حالة اتفاق الطرفين على تسوية النزاع عن طريق الوساطة.

- بيان ملخص عن موضوع النزاع وطبيعته، وهذا ما نصت عليه المادة الثالثة من قواعد الوساطة الخاصة بمركز تحكيم ووساطة التابع للمنظمة الدولية للملكية الفكرية **wipo**⁶⁰.

59. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص ص 86-89.

60. تنص المادة الثالثة من قواعد الوساطة الصادرة عن المنظمة الدولية للملكية

الفكرية على الموقع: <http://www.wipo.int> على ما يلي

- (a) Une partie à une convention de médiation qui souhaite introduire une procédure de médiation soumet par écrit au Centre une demande de médiation. Elle en adresse simultanément copie à l'autre partie.**

- (b) Doivent figurer dans la demande de médiation ou y être joints:**

بعد استلام المركز للطلب يقوم بدراسته وقبوله، ثم يقوم بتأكيد لمقدم الطلب يعلمه في باستلام الطلب وقبول نظر النزاع، كما يقوم المركز بتبليغ الطرف الآخر، ويسأله فيما إذا كان يرغب في تسوية النزاع عن طريق الوساطة، فإن كان جوابه الرفض فإن إجراءات الوساطة تنتهي ويتم إبلاغ طالب الوساطة بأن الوساطة غير ممكنة، أما إذا كانت إجابته قبول الوساطة، تبدأ عملية الوساطة ويتم تبليغ الطرف الآخر.

حددت بعض مراكز الوساطة المدة الممنوحة للمجاوب إذا ما كان قابال بعملية الوساطة أم ال ب 03 يوماً، يبدأ سريانها من اليوم الذي أرسلت فيه الدعوة للمجاوب لالحتكام لقواعد الوساطة ما لم تتضمن الدعوة مدة أخرى تزيد أو تقل عن هذه المدة.

أما إذا قدم الطلب من كالأ طرفين يكتفي المركز عند استلامه الطلب بإرسال تأكيد إلى طرفي النزاع يخطرهما من خالله باستلام طلب الوساطة والتاريخ المحدد لبداية عملية الوساطة.⁶¹

الفرع الثاني: بدء عملية الوساطة
يقوم المركز بتزويد طرفي النزاع بقائمة أسماء الوسطاء ومؤهلتههم، وبمجرد موافقة طرفي النزاع على الوسيط والإجراءات، يتم الانتقال إلى المرحلة الثانية للوساطة، يتم في هذه المرحلة مناقشة الموضوع واستخراج نقاط الخالف الجوهرية، وذلك بعد إرسال بريد إلكتروني متضمن اسم مرور من قبل الوسيط لكل من طرفي النزاع، يستطيع طرفي النزاع من خالله الدخول إلى

- (i) les noms, adresses et numéros de téléphone et de télécopie et les adresses électroniques des parties au litige et du représentant de la partie qui soumet la demande de médiation, ou toute autre indication permettant de communiquer avec eux; (ii) une copie de la convention de médiation; et
- (iii) une brève description de la nature du litige.

61. أنظر المادة 1 من قانون ألونسيترال النموذجي للتوفيق التجاري الدولي لسنة 8338 على الموقع:

http://www.uncitral.org/uncitral/ar/uncitral_texts/arbitration/2002Mode.html_conciliation

صفحة النزاع المعدة على موقع المركز، ليتمكنوا من حضور جلسات الوساطة لمناقشة طلباتهم والتداول معهم حول موضوع النزاع بهدف التوصل إلى حل وسط يقبله الطرفين⁶².

بعدما يقدم طرفا النزاع طلباتهم بغية التوصل إلى حل يرضي الطرفين، تعقد جلسات الوساطة الإلكترونية، ثم يقوم الوسيط بإعداد اتفاق التسوية النهائية ويلزم عرضه على طرفي

النزاع حتى يتم التوقيع عليه، وخلال جلسات الوساطة يستطيع كل طرف من تعديل طلباته

أو بياناته التي قدمها للمركز أو التي أرفقها بطلب الوساطة، وهذه العملية تتم بواسطة النقر

على الخانة المخصصة له بعد الدخول إلى عنوان الموقع الإلكتروني الخاص بالمركز، ثم يقوم

بإدخال العنوان الإلكتروني واسم المرور الذي سبق أن أرسله له الوسيط والخاص بالنزاع المراد

إجراء التعديل عليه، وفي نهاية هذه العمليات تظهر قائمة على شاشة الحاسوب تتضمن القضايا

وأرقامها ليقوم باختيار رقم القضية المطلوبة والدخول عليها بالنقر على الخانة الخاصة بها، وإجراء

التعديل المراد القيام به، بعد ذلك ينقر على مفتاح (اقرأ وارسل رسالة) مع إرسال نسخ للوسيط وعدد

المتنازعين⁶³.

الفرع الثالث: رسوم الوساطة الإلكترونية

بما أن الوساطة الإلكترونية مدفوعة أجر، فإن الرسوم لها أهمية في بدء سير إجراءات الوساطة،

وتنقسم رسوم الوساطة الإلكترونية إلى ثلاثة أنواع من التكاليف يمكن إجمالها فيما يلي:

- رسوم التسجيل: وهي الرسوم التي يستوفيهما المركز من طالب الإجراء أو التسوية عند قيد الطلب لدى المركز.

- المصاريف الإدارية: وهي المبالغ المقررة تبعا لطبيعة النزاع وأداء حله، وتغطي تكاليف

المراسلات والإخطارات، والتكاليف الإدارية اللازمة لنظر النزاع.

62. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص

ص 63. 03-02. سمير خليفي، المرجع السابق،

ص002.

- الألتعاب: وهي المصاريف المقررة للوسيط في عملية الوساطة.

هناك مجموعة من مراكز الوساطة الإلكترونية تستوفي رسوم سنتطرق إلى بيان مقدارها ونوعها فيما يلي:

0- يستوفي مركز وساطة **internet neutral** مبلغ 833 دولار عند تقديم الطلب ونفس المبلغ عند

الجواب، هذا مقابل ساعتين من جلسات الوساطة وساعتين من إعداد الطلبات والاطالع عليها، أما جلسات الوساطة التي تنعقد من الساعة السابعة صباحا الى الساعة السابعة مساءا يدفع عن كل ساعة منها 083 دولار، وغيرها يضاف إلى المبلغ بنسبة %33.

8- كما كان يستوفي مركز وساطة **Square Trade** مبلغ 83 دولار عند إرسال طلب الوساطة، أما رسوم الوساطة فتقدر بقيمة المبلغ المتنازع عليه.

0- مركز بيع **EIance** يعفي مقدم الطلب من دفع رسم التسجيل المقدر ب 83 دولارا، كما يستوفي

المركز نفس المبلغ السابق كرسوم للوساطة إذا كان مبلغ النزاع ال يتجاوز 0333 دولارا، أما إذا

تجاوز هذا المبلغ يضاف %1 كرسوم على أن ال يتجاوز 8333 دولارا.

1- مركز **Sony** لبيع الإلكترونيات يعفي المتنازعين من أداء أية رسوم⁶⁴.

الفرع الرابع: انتهاء عملية الوساطة

في حالة توصل الوسيط إلى تسوية النزاع وديا بين الخصوم أو العكس تنتهي عملية الوساطة،

فإذا تم التوقيع على اتفاق التسوية من قبل المتنازعين تنتهي عملية الوساطة ألن هذا الاتفاق بعد

المصادقة عليه يصبح ملزما وواجب النفاذ قانونا، وال يخضع ألي طعون وهذا ما نصت عليه المادة

02 من قواعد الوساطة الصادرة عن الـ **wipo**⁶⁵.

64. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص ص 02-13.

65. وهو ما نصت عليه المادة 02 من قواعد الوساطة الصادرة عن المنظمة الدولية للملكية الفكرية

:

La procédure de médiation prend fin:

أما إذا لم يتم التوصل إلى تسوية ودية للنزاع فهذا راجع إلى سبب من الأسباب الواردة في

المادة 00 من قانون الأونسيترال النموذجي للتوفيق التجاري الدولي وهي كما يلي:

- إصدار إعلان من الموفق بعد التشاور مع طرفي النزاع، يحتوي على أنه ال يوجد ما يسوغ القيام بمزيد من جهود التوفيق في تاريخ حدوث الإعلان.

- توجيه إعلان للموفق صادر من طرفي النزاع، يبين فيه انتهاء إجراءات التوفيق في تاريخ صدور الإعلان.

- إصدار أحد طرفي النزاع إعلانا موجهًا إلى الطرف الآخر والموفق في حالة تعيينه، يفيد

بانتهاء إجراءات التوفيق في تاريخ صدور الإعلان.⁶⁶ كذلك من أسباب انتهاء عملية الوساطة انتهاء المدة المحددة لتسوية النزاع، أو تغيب أحد طرفي النزاع أو كالمها عن جلسات الوساطة بدون معذرة مشروعة.

عند انتهاء عملية الوساطة سواء كانت إيجابية أو سلبية، يرسل الوسيط فورًا إخطارًا مكتوبًا إلى

المركز يعلمه فيه بانتهاء الوساطة، ويقع على هذا الأخير واجب المحافظة على ما ورد في هذا

الإخطار من معلومات، وأن ال يكشف ألي شخص عن وجود عملية الوساطة لديه أو عن نتائجها،

كما يجب عليه إعادة كل الوثائق والمستندات لأطراف والتي قدمها خالل عملية

الوساطة، إل في حالة استعمال المعلومات الخاصة بموضوع الوساطة في أية معطيات

(i) à la signature d'une transaction entre les parties réglant une partie ou la totalité des

questions en litige entre elles; ii) sur décision du médiateur, si celui-

ci estime que la poursuite de la médiation n'est pas de nature à

aboutir au règlement du litige; ou iii) par une déclaration écrite d'une

partie, faite à tout moment entre sa participation à la

première réunion entre les parties et le médiateur et la signature

d'une transaction.

66. أنظر المادة 00 من قانون الأونسيترال النموذجي للتوفيق التجاري الدولي لسنة 8338 على

الموقع:

إحصائية ينشرها تكون متعلقة بنشاطه شرط أن ال يكشف عن هوية أطراف النزاع وهذا ما نصت عليه المادة 09 من قواعد الوساطة للمنظمة العالمية للملكية الفكرية الويبو⁶⁷.

يلجأ الأطراف في حالة فشل المساعي لحل النزاع بإحدى الطرق الثلاثة السابقة إلى وسيلة أخرى تعتبر من أهم وأنجع الوسائل الإلكترونية لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية والأكثر رواجاً في هذا المجال وهي وسيلة التحكيم الإلكتروني، ونظراً لهذه الأهمية خصصنا له فصلاً كاملاً.

67. تنص المادة 09 من قواعد الوساطة للمنظمة العالمية للملكية الفكرية الويبو على ما يلي:

- a) À l'issue de la procédure de médiation, le médiateur adresse au Centre, à bref délai, une notification écrite l'informant de la clôture de la procédure de médiation, indiquant la date de clôture, l'issue de la médiation et, en cas de règlement, si celui-ci est total ou partiel. Le médiateur envoie aux parties une copie de la notification adressée au Centre.**
- b) Le Centre garde secrète cette notification du médiateur et ne peut, sans l'autorisation écrite des parties, divulguer à quiconque, ni l'existence, ni l'issue de la procédure de médiation.**
- c) Le Centre peut néanmoins faire figurer des renseignements concernant la médiation dans toutes données statistiques globales qu'il publie sur ses activités, à condition que ces renseignements ne permettent pas d'identifier les parties ou les circonstances**

الفصل الثاني

فصل الثاني: التحكيم الإلكتروني وسيلة لفض منازعات عقود التجارة الإلكترونية

بالإضافة إلى الوسائل الإلكترونية التي تطرقنا إليها في الفصل الأول، والدور الذي تلعبه في حل منازعات عقود التجارة الإلكترونية نجد وسيلة التحكيم الإلكتروني الذي تم تطويره من شكله التقليدي إلى صيغة جديدة تنسجم مع خصوصية التعامل الإلكتروني وخصوصية الوسيلة التي يتم في إطارها.

إن أهمية مصطلح ومفهوم التحكيم الإلكتروني تكمن فيما يثيره من مسائل قانونية إجرائية وموضوعية تتعلق مباشرة بمفهوم التحكيم ذاته في إطاره المجرد كما يتعلق بالهيكل والمؤسسات من جهة والأحكام من جهة ثانية في إطارها الإلكتروني.

رغم أن التوسع في دراسة موضوع التحكيم الإلكتروني في ذاته يجعلنا نقف أمام العديد من المسائل الخلفية التي تستحق التفرد بدراسة بحثية هامة، إلى أن نكتفي بالسعي إلى تحقيق هدف واحد منها، وهو التمكن من تحديد ماهية التحكيم الإلكتروني كمصطلح ومفهوم حديث، والوصول إلى فهم الجوانب القانونية الموضوعية المتعلقة به، مثل اتفاق التحكيم الذي يعتبر دستور التحكيم الذي يحدد من خلاله أطرافه المسائل الجوهرية للنزاع، كما يحول دون اختصاص القضاء بالنزاع موضوع التحكيم. (المبحث الأول)

يتميز المجال الذي يجري فيه التحكيم الإلكتروني بالفترضية، فهو يختلف عن التحكيم التقليدي من عدة جوانب يجب علينا إبرازها، والتي تكمن في طريقة التواصل بين الخصوم وهيئة التحكيم والشهود والتي تتم عبر الوسائل الحديثة التي أفرزها التقدم التكنولوجي وبيان مدى تحقيقها لقواعد العدالة مثل مبدأ الجاهية في هذه البيئة الإلكترونية، كما يجب إبراز ما تفضي إليه هذه الإجراءات من أحكام إلكترونية للفصل في النزاع عبر شبكة الإنترنت وتبيان الشكايات التي تعترض إصدار هذه الأحكام وتنفيذها على المستوى الدولي، وكذا الحلول التي تم ابتداعها من أجل تنفيذها دون الرجوع إلى القاضي الوطني. (المبحث الثاني)

المبحث الأول: الإطار الموضوعي للتحكيم الإلكتروني
إن الوسيلة التي يجرى من خلالها التحكيم الإلكتروني والغاية منها هي التي تميزه عن التحكيم التقليدي، مما جعل البعض يقول أن التطور التكنولوجي تبعه تطور كبير في مفهوم التحكيم الإلكتروني، كما ساعد على هذا التطور ظهور النزعة الفردية وحرية التبادل التجاري وسلطان الإرادة، ومفهوم التحكيم الإلكتروني كوسيلة فعالة لتسوية نزاعات التجارة الإلكترونية ال يختلف كثيرا عن المفهوم المتعارف عليه للتحكيم كإجراء خاص بحسم منازعات التجارة الدولية ونفس الشيء بالنسبة لطبيعته القانونية وأنماطه وان تميز في الآلية التي يتم فيها هذا الإجراء إلى نهايته باستخدام الأنترنت وغيرها من وسائل الاتصال الحديثة كالهاتف والفاكس والتلكس.)المطلب الأول)
يستند التحكيم في صورتيه التقليدية والإلكترونية إلى اتفاق يعتبر بمثابة دستور بين أطرافه، فهو الذي ينظم من خالله الأطراف كيفية التعبير عن إرادتهم، وكذا إجراءات التحكيم الإلكتروني والقانون الواجب التطبيق إما على هذا الاتفاق، أو موضوع وإجراءات التحكيم وكل ما يخص عملية التحكيم، فالعقد الإلكتروني يخضع في تنظيمه للقواعد والأحكام العامة التي نظمها النظرية العامة للعقد، فهو يتم بالاتفاق والتراضي بين طرفيه الموجب والقابل، ولكنه يتميز بأنه عقد يبرم عن بعد وبين غائبين باستخدام وسائط الكترونية، والشك أن لهذه الخصائص التي تميز العقد الإلكتروني تأثيراتها في نظامه القانوني وتجعل له بعض القواعد الخاصة، تخرج به عن القواعد العامة في نظرية العقد التي وضعت أساسا للتعاقد العادي باستخدام دعائم ورقية وليست الكترونية. (المطلب الثاني)

المطلب الأول: مفهوم التحكيم عبر وسائل الاتصال الحديثة
كما قلنا سابقا فإن توائم التحكيم مع هذه الوسائل أعطى مفهوما جديدا للتحكيم، وتتجلى مظاهر التطور الحاصل في مفهوم التحكيم من خلال التعريفات التي أعطاها له الفقهاء والخصائص المنبثقة منه (الفرع الأول)، ونفس الشيء بالنسبة للطبيعة القانونية للتحكيم (الفرع الثاني)، كما مس هذا التطور أيضا أنواع التحكيم الإلكتروني أين ظهرت أنواع جديدة للتحكيم الإلكتروني ال نجدها في التحكيم التقليدي. (الفرع الثالث)

الفرع الأول: تعريف وخصائص التحكيم الإلكتروني
سنتناول في هذا الفرع التعريف الصطاحي للتحكيم الإلكتروني في مجال التجارة الإلكترونية، وبعدها نستخلص منه الخصائص التي يتميز بها هذا التحكيم.

أوال : المقصود بالتحكيم الإلكتروني:
يعرف التحكيم الإلكتروني تقليديا على أنه الاتفاق على طرح النزاع الناشئ عن العالقات التجارية الداخلية أو الدولية على أشخاص معينين يسمون محكمين ليفصلوا فيه دون المحكمة المختصة أصال في النزاع، كما يعرف على أنه الاتفاق على اختيار شخص أو أكثر للفصل فيما يثور مستقبل أو يثور فعال بينهم من منازعات بحكم ملزم دون المحكمة المختصة⁶⁸.

والتحكيم بهذا المفهوم هو طريقة بديلة لحل المنازعات الناشئة عن عالقات تعاقدية دولية أو داخلية وتسري اجراءاته وتنفذ أحكامه بالطريقة التقليدية المتبعة أمام القضاء الوطني، ونقول تقليدية إذا ما نظرنا إلى ما تم ابتداعه من وسائل لتبادل المعلومات و ابرام العقود وذلك عبر شبكات العالم أو ما تسمى بالتجارة الإلكترونية.

68. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق، ص 0؛ بريش عبد القادر، حمدي معمر، مداخلة بعنوان

دور التحكيم الإلكتروني في حل منازعات التجارة الإلكترونية، الملتقى العلمي الدولي الرابع حول عصرنة الدفع في البنوك الجزائرية واشكالية اعتماد التجارة الإلكترونية في الجزائر، المركز الجامعي خميس مليانة، الجزائر، يومي: 86-82 أبريل، 8300، ص 2.

وبعد ظهور التجارة الإلكترونية كان البد من البحث عن وسائل لحل المنازعات الناشئة عن التصرفات القانونية التجارية تتناسب والطريقة الإلكترونية التي أبرمت بها من خالل تبني قواعد قانونية جديدة تتالءم وهذا النوع الجديد من التجارة، فكانت هذه القواعد وليدة تظافر عدة جهود على المستوى الوطني والدولي والتي يجرى بداخلها وفي ظلها التحكيم التجاري الإلكتروني⁶⁹.

يعرف التحكيم الإلكتروني بأنه اتفاق الأطراف على إخضاع منازعاتهم الناشئة أو المحتمل نشوؤها عن العقود المبرمة بينهم بوسائل إلكترونية إلى شخص آخر يفصل فيها بموجب سلطة مستندة ومستمدة من اتفاق أطراف النزاع باستخدام وسائل اتصال حديثة تختلف عن الوسائل التقليدية المستخدمة في التحكيم التقليدي⁷⁰.

فال يختلف التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي إل من خالل الوسيلة التي تتم فيها إجراءات التحكيم في العالم الافتراضي، فقد تكون هذه الوسيلة البريد الإلكتروني، أو المحادثة عبر الإنترنت أو غيرها من الوسائل التي وفرتها الثورة المعلوماتية، فهما يستندان على أساس واحد وهو اتفاق الأطراف، كما يتم إخضاع النزاع إلى محكم يستمد سلطته من هذا الاتفاق ليفصل في النزاع بحكم تحكيمي يختلف في مدى قوته الإلزامية عن حكم التحكيم في صورته التقليدية⁷¹.

69. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص ص 02-09.

70. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق، ص ص 812-819؛ توجان فيصل الشريفة، ماهية

واجراءات التحكيم الإلكتروني (التحكيم عبر الإنترنت) كوسيلة لفض منازعات التجارة الإلكترونية، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص 0390.

71. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع نفسه، ص 80.

ثانيا: خصائص التحكيم الإلكتروني:

علاوة عن الخصائص التي يتمتع بها التحكيم التقليدي والمتمثلة في المرونة والتي جاءت كرد فعل مباشر للتخلص من النصوص القانونية وتقييدها بإجراءات التقاضي، يمتاز التحكيم الإلكتروني بعدة خصائص نذكر أهمها فيما يلي⁷²:

2- سرعة الفصل في القضايا: يعد التحكيم الإلكتروني أكثر سرعة وتوفيرا للوقت من التحكيم

التقليدي أو من إخضاع النزاع إحدى المحاكم القضائية في دولة ما، فهو ال يكلف أطرافه مشقة الانتقال إلى محكمة التحكيم والتي قد تبعد عن المكان أو الدولة التي يتواجدون بها، كما يمكن الأطراف من تبادل المستندات والأدلة فيما بينهم في وقت واحد عبر الوسائل الإلكترونية وهم في بيوتهم.

هناك العديد من أنظمة التحكيم الإلكتروني التي تلزم المحكم بإصدار قراره خلال 83 يوما من تاريخ تقديم طلب التحكيم، وهذا على خالف الأمر لو أن النزاع يجري أمام محكمة قضائية وطنية فال يوجد كقاعدة عامة ما يلزم القاضي على حسم النزاع في وقت محدد⁷³.

0- السرية: إن الأصل في اجراءات التحكيم أنها سرية إل على أطراف النزاع وممثليهم، خالفا على

إجراءات التقاضي التي تكون علنية كمبدأ عام بحيث يستطيع أي شخص حضور هذه الجلسات⁷⁴، فالعلنية في ميدان التجارة قد تنقلب وبال على المحكمن إذا كان من شأنها إذاعة أسرار صناعية أو تكنولوجية أو اتفاقات خاصة يحرص المحكمن على بقائها سرا، فهناك من

72. هند عبد القادر سليمان، دور التحكيم الإلكتروني في حل منازعات التجارة الإلكترونية، المحور

الثالث "المعلوماتية ووسائل تسوية المنازعات"، التحكيم الإلكتروني، المؤتمر المغربي الأول حول: المعلوماتية والقانون تحت شعار: نحو قانون مغربي نموذجي للمعلومات، جامعة المرقب ليبيا، بدون سنة النشر، ص 08.

73. هند عبد القادر سليمان، المرجع نفسه، ص ص 02-09.

74. مناني فراح، التحكيم طريق بديل لحل النزاعات، حسب آخر تعديل لقانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري، دار الهدى للنشر والتوزيع، بدون طبعة، الجزائر، 8303، ص 22.

المحتكمين من يفضلون خسارة دعواهم على كشف أسرارهم التجارية التي تمثل في نظرهم قيمة أعلى من قيمة الحق موضوع النزاع⁷⁵.

0- تقليل نفقات التقاضي: يعد اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني أقل كلفة من الرجوع إلى القضاء

العادي أو اللجوء إلى التحكيم التقليدي، فمطالبة المشتري بدفع الثمن عن طريق التحكيم الإلكتروني يكون أقل تكلفة من سلوك طريق التحكيم التقليدي أو القضاء، والسبب في انخفاض تكلفة اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني راجع لعدم اشتراط انتقال الأطراف من مكان إلى آخر، واليستلزم تمركز المحكمة أو جريان التحكيم في مكان محدد.⁷⁶

4- الكفاءة: يرغب المحتكمون دائما عرض نزاعاتهم على أشخاص ذوي خبرة فنية خاصة ومحل

ثقة، ومواكبين لتطور التجارة الإلكترونية، خاصة في المجال الفني والتجاري لهذه التجارة، على عكس القضاء الذي يلزم المتنازعين بعرض نزاعهم على قاض معين قد تعوزه الخبرة في موضوع النزاع بالرغم من المساحة الواسعة لديه من المعرفة القانونية⁷⁷.

5- اختيار هيئة التحكيم: إن طريقة اختيار هيئة التحكيم من طرف أطراف النزاع كما سنراها الحقا

من مميزات التحكيم، فيكون لأطراف أو ممثليهم اختيار المحكمين سواء بطريقة مباشرة أو غير مباشرة، وهو ما يعطي لأطراف نوعا من الأمان والراحة النفسية، حيث يساهمون في اختيار قاضيهما الذي سينظر النزاع، وهذا عكس ما نجده في القضاء الوطني أين نجد المحكمة مكونة من قضاة رسميين في الدولة ال دور لأطراف في تعيينهم⁷⁸.

75. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص 32 .

76. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص ص03-02 ؛ محمد أطويف: تسوية

منازعات العقود الدولية في التجارة الإلكترونية، بحث جامعي، سلك الدكتوراه، مخبر الدراسات القانونية والاجتماعية، تخصص قانون العمال والاستثمار، كلية الحقوق وجدة، 8300، على الموقع :

77. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع

نفسه، ص 78 .32. مناني فراح، المرجع

السابق، ص ص 22-22.

الفرع الثاني: الطبيعة القانونية للتحكيم الإلكتروني

اختلف الفقهاء حول الطبيعة القانونية للتحكيم، فيما إذا كانت ذات طبيعة قضائية أو قضائية أو مختلطة، في حين يرى طرف آخر أنها ذات طبيعة مستقلة.⁷⁹ الطبيعة التعاقدية للتحكيم:

اعتبر البعض التحكيم عقدا رضائيا ملزم لجانبين، فأساس التحكيم هو اتفاق الأطراف ورغبتهم في تسوية النزاع الحاصل بينهم عن طريق تقدير شخص يختارونه بإرادتهم، وتبعاً لهذا الرأي ال يتصور اعتبار سلطة المحكمة من قبل سلطة القضاء التي تعتبر من السلطات العامة في الدولة أما دور الدولة في مجال التحكيم فإنه يقف عند حد منع المساس بالنظام العام⁸⁰، وانتقد هذا الرأي كونه بالغ في إعطاء الرأي الأساسي إرادة الأطراف، فالمحكم وهو يقوم بالفصل في النزاع يطبق إرادة القانون وال يلقى بال إلى ما قد تكون إرادة الأطراف قد اتجهت إليه⁸¹.

0- الطبيعة القضائية للتحكيم: اعتبر أنصار هذا الرأي التحكيم نوع من أنواع القضاء، ذلك أن

أطراف النزاع حين اتفاهم على التحكيم ال يتنازلون عن حقهم في رفع دعوى قضائية لحماية حقوقهم، وانما يتنازلون فقط عن حق اللجوء إلى القضاء الوطني، كما أن الحكم الصادر عن المحكمين تتوافر فيه جميع خصائص العمل القضائي باستثناء أنه يصدر من هيئة خاصة وليس من هيئة عامة، كما أن طبيعة عمل المحكم تتماثل مع طبيعة عمل القاضي، وما يصدر عنه من أحكام ملزمة لأطراف⁸².

79. مناني فراح، المرجع السابق، ص ص 00-03.

80. كراش ليلي، مبدأ سلطان الإرادة في التحكيم التجاري الدولي، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في

الحقوق، فرع عقود ومسؤولية، معهد الحقوق والعلوم الإدارية، ابن عكنون، 8333-8330، ص

00؛ بريش عبد القادر، حمدي معمر، المرجع السابق، ص 9.

81. مناني فراح، المرجع نفسه، ص

ص 82. 06-02. خالد ممدوح

ابراهيم، المرجع السابق، ص 06.

انتقد هذا الرأي من حيث صعوبة إلحاق أحكام التحكيم بأحكام القضاء جملة واحدة، أُن هناك خالف بين المحكم والقاضي، فأخير له وظيفة عامة ويتمتع بالاستقلال والحصانة، كما أن دعوى بطالن حكم التحكيم تتصل في مجموعها بحاللت تعيب عقد التحكيم أو تنكره لذلك فهي تثير الشك في الصفة القضائية لحكم التحكيم⁸³.

0- التحكيم ذو طبيعة مختلطة: إن التحكيم حسب أنصار هذه الطريقة ذو طبيعة مختلطة، فهو عقد حينما يتفق الأطراف على اللجوء للتحكيم، وهو قضاء كون حكم التحكيم ملزم للأطراف بقوة غير القوة الملزمة للعقد، فهو ليس اتفاقاً محضاً وال قضاء محضاً، فهو في أوله اتفاق وفي وسطه إجراء وفي آخره حكم⁸⁴.

إل أنه يصعب النظر للتحكيم كعقد، فالعقد ال يحسم النزاع وليس جوهرًا للتحكيم لعدم وجوده في التحكيم الإجباري، كما أن هذه النظرية ال تتفق مع طبيعة التحكيم نظراً لما يتمتع به القاضي من سلطات كتوقيع الغرامات على الخصوم، وأن الإجراءات تختلف من نزاع لآخر.

4- التحكيم ذو طبيعة مستقلة: يرى أنصار هذه النظرية أن التحكيم وسيلة مستقلة وقائمة بذاتها من وسائل حل المنازعات فهو ذو طبيعة خاصة تميزه عن العقود وأحكام القضاء، فال داعي للزج به في أحضان أنظمة قانونية يتشابه معها في أمور ويختلف معها في أمور أخرى.

إذا كان ربط التحكيم بفكرة تقليدية عقدية كانت أم قضائية ذا فائدة في الماضي، فإن نفس الفكرة قد تقف الآن عائناً أمام نفسها على منازعات التجارة الدولية هذا ما جعل الكثير من الفقهاء يؤيدون الطبيعة المستقلة للتحكيم⁸⁵.

83. مناني فراح، المرجع السابق، ص

ص 84. 10-11. خالد ممدوح ابراهيم،

المرجع نفسه، ص 85. 02. مناني فراح،

المرجع نفسه، ص ص 12-16.

الفرع الثالث: أنواع التحكيم و تمييزه عن النظام المشابه له

ينقسم التحكيم إلى عدة أنواع، كما أن النظام القانوني للتحكيم قد يختلط مع غيره من الأنظمة المشابهة وهو ما يستلزم بيان هذه الأنواع وأوجه التمييز بينه وبين هذه الأنظمة⁸⁶. أوال: أنماط التحكيم: تتمثل هذه الأنماط فيما يلي:

2- التحكيم الاختياري والتحكيم الإجباري: إن الأصل في التحكيم يكون بإرادة المحتكمين الحرة

مختارين ال مجبرين وقد أكدت على ذلك المادة 0336 ق إ م إنه: " يمكن لكل شخص اللجوء إلى

التحكيم في الحقوق التي له مطلق التصرف فيها". وتنص المادة 0332 على أن: " شرط التحكيم هو

التفاهق الذي يلزم بموجبه الأطراف في عقد متصل بحقوق متاحة بمفهوم المادة 2336 ق إ م إ أعاه

لعرض النزاعات التي قد تثار بشأن هذا العقد على التحكيم". فالمشرع الجزائري أكد على أن الأصل

هو التفاهق، فأساس اللجوء للتحكيم هو الإرادة الحرة، وبذلك فالأصل أن يكون التحكيم اختيارياً⁸⁷.

أما التحكيم الإجباري فهو التحكيم الذي يلزم المشرع المتخاصمين باللجوء إليه كطريق لحل

النزاع، وقد عرف بأنه التحكيم الذي يتم عن طريق هيئة تحكيم ينص عليها القانون ويلزم الأطراف

بالجوء إليها، ويبين كيفية تشكيلها والإجراءات الواجبة للتباع أمامها⁸⁸.

0- التحكيم الحر والتحكيم المؤسسي: يقصد بالتحكيم الحر اتجاه إرادة المحتكمين إلى اختيار من

يشأؤون من المحكمين لنظر النزاع والقواعد الإجرائية والموضوعية التي تحكم النزاع ومكان التحكيم

وفق ما يحقق مصلحتهم الخاصة، مقيدتين بما ورد ضمن قواعد القانون الداخلي⁸⁹،

86. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق، ص 83.

87. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص ص 60-61؛ أنظر القانون 39/32 المؤرخ

في: 8332/32/83 المتضمن قانون إ م إ.

88. محمد سامي الشوا: التحكيم التجاري الدولي، أهم لحلول البديلة لحل المنازعات التجارية، كلية

الشريعة و القانون، غرفة تجارة و صناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص 09.

89. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع نفسه، ص 62.

ومثال ذلك القواعد التي جاءت بها لجنة قانون التجارة الدولية التابعة للأمم المتحدة أونسيترال التي تسهل على الأطراف مهمة وضع تلك القواعد الإجرائية التباعية إذا شاءت دون أن يقوموا بإعدادها⁹⁰.

أما التحكيم المؤسسي فتتواله هيئات تحكيم وطنية أو دولية وتكون متخصصة في التحكيم استناداً إلى قواعد واجراءات محددة من طرف التفاوضيات الدولية أو القرارات المنشئة لهذه المؤسسات، وما يؤخذ على هذا النوع من التحكيم هو الكلفة المالية، ومن هذه المؤسسات نجد محكمة التحكيم لدى غرفة التجارة الدولية بباريس، وعلى الصعيد العربي نجد مركز القاهرة الإقليمي⁹¹.

ثانياً: تمييز التحكيم عن النظام المشابه له:

رغم أن للتحكيم ذاتية مستقلة إلا أنه قد تشابه وتخلط معه بعض المصطلحات مثل الخبرة، الصلح، الوكالة والقضاء، وسنتعرض لكل منها على النحو التالي:

2- التحكيم والخبرة: الخبرة هي العلم ببواطن الأمور، أما التحكيم فهو نظام قضائي له اجراءاته

وأهدافه وآثاره، يشترك المحكم والخبير في ضرورة توافر الموضوعية والحيادة والنزاهة والاستقلال أثناء مباشرتهما للمهام التي يضطلعان بها، ويختلفان في كيفية ممارسة عملهما، فالمحكم يصدر الحكم لما يقدمه له الأطراف من وثائق ومستندات، أما الخبير فهو يعتمد على معلوماته وخبرته الشخصية فضال عن المعلومات التي يتلقاها من الأطراف، فهو يمكن أن يبدي رأيه دون الرجوع إلى الأطراف.

90. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق، ص

ص 91. 86-82. محمد ابراهيم أبو الهيجاء،

المرجع السابق، ص 62.

كما يختلفان من حيث القواعد القانونية التي تحكم الاتفاق على التحكيم التي ال تتطابق مع تلك التي تحكم اللجوء إلى الخبرة، فالكتابة شرط لصحة الاتفاق على التحكيم ولكنها ليست كذلك عند اللجوء إلى الخبرة⁹².

0- التحكيم والصلح: الصلح هو عقد يحسم به الطرفان نزاعاً قائماً، أو يتوقيان به نزاعاً محتملاً، عن طريق تنازل كل طرف عن بعض مطالبه، ويشتهان أن كالمها ينشأ بعقد، وهما طريقتان بديالتن لحل النزاعات التي يكون موضوعها حقوقاً مالية ال تتعلق بالنظام العام⁹³.

ويختلفان من حيث أن التحكيم هو عرض النزاع على محكمين للفصل في منازعتهم، أما الصلح فهو التزام الأطراف بتسوية النزاع القائم بينهم بأنفسهم أو بواسطة القضاء، ويختلفان أيضاً من حيث أن نهاية التحكيم تكون بإصدار حكم التحكيم وينتهي الصلح بمجرد التنازل المتبادل بين الأطراف، وينفذ بعد تصديق القضاء عليه.

0- التحكيم والوكالة: الوكالة هي عقد بمقتضاه يلتزم الوكيل بأن يقوم بعمل قانوني لحساب الموكل، يشابه التحكيم مع الوكالة في أن كل منهما يعتمد في وجوده على عقد، ويختلفان من حيث أن هيئة التحكيم تكون مستقلة في أداء عملها تماماً عن الأطراف، أما الوكيل يستمد سلطاته من الموكل الذي يملك التنصل من عمل الوكيل إذا خرج عن حدود وكالته⁹⁴.

92. لزهري بن سعيد، التحكيم التجاري الدولي وفقاً لقانون الإجراءات المدنية و الإدارية و القوانين المقارنة، دار هومة للطباعة و النشر و التوزيع، بدون طبعة، الجزائر، 8308، ص 13.

93. خالد ممدوح إبراهيم، المرجع السابق، ص

_____، المرجع نفسه، ص ص 16-12.

المطلب الثاني: اتفاقية التحكيم الإلكتروني

كما قلنا سابقاً فإن التحكيم أمر استثنائي، يلجأ إليه طرفي العقد الإلكتروني بعد اتفاق صريح بينهما على اللجوء إلى طريق التحكيم بدال من اللجوء إلى القضاء الوطني لحل المنازعات ويكون ذلك قبل نشوب النزاع أو بعد نشوبه⁹⁵.

هذا الاتفاق يسمى باتفاق التحكيم الإلكتروني فهو يعتبر الخطوة الأولى في التحكيم الإلكتروني وأساس قيامه⁹⁶. وعليه سنتطرق في هذا المطلب إلى تعريف اتفاقية التحكيم وصورها في الفرع الأول، أما في الفرع الثاني سنتناول شروط صحته، ثم مضمونه في الفرع الثالث.

الفرع الأول: تعريف اتفاق التحكيم الإلكتروني وصوره
سنحاول من خلال هذا الفرع بيان مختلف التعريفات الخاصة باتفاق التحكيم الإلكتروني.

أوال : المقصود باتفاقية التحكيم الإلكتروني.

يعرف اتفاق التحكيم بأنه ذلك الاتفاق الذي بمقتضاه يتعهد الأطراف بأن يتم الفصل في النزاعات الناشئة بينهم، أو المحتمل نشوؤها من خلال التحكيم⁹⁷.

قد عرفته المادة 22 من قانون الأنسيترال* النموذجي للتحكيم التجاري الدولي في تعديله الأخير

لسنة 8336 على أنه " اتفاق بين الطرفين على أن يحيل إلى التحكيم جميع أو بعض

95. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع

السابق، ص 96. 22. بوديسة كريم، المرجع

السابق، ص ص 18-10.

97. الحداد حفيظة، الإتجاهات المعاصرة، بشأن اتفاق التحكيم، بدون طبعة، دار الفكر الجامعي،

الإسكندرية، 0992، ص 00؛ منير محمد الجنبهي، ممدوح محمد الجنبهي، التحكيم الإلكتروني،

دار الفكر الجامعي، بدون طبعة، الإسكندرية، 8336، ص 083.

*صدر هذا القانون في 08 جوان 0996 عن لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي، وتم

إقراره بناء على التوصية الصادرة عن الجمعية العامة للأمم المتحدة رقم 30-668 في

0996/08/06، يعد هذا القانون من الأعمال التشريعية للجمعية العامة للأمم المتحدة، يتكون من 02

مادة قابلة للزيادة في المستقبل، وقسمت المواد الى بابين الأول يعالج موضوع التجارة الإلكترونية

بصفة عامة في المواد 30 الى 39، أما الباب الثاني فيتكون من فصل واحد متعلق بعقود نقل البضائع

والمستندات في المادتين 06 و 02 منه.

المنازعات المحددة التي نشأت أو تنشأ بينهما بشأن عالقة قانونية محددة تعاقدية كانت أو غير تعاقدية⁹⁸.

أما المادة 0300 من قانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري فقد عرفته على أنه الاتفاق الذي يقبل الأطراف بموجبه عرض نزاع سبق نشوءه على التحكيم⁹⁹.

يعتبر اتفاق التحكيم هو دستور ومصدر سلطة المحكمين، وهو الحائل دون اختصاص القضاء بالنزاع موضوع التحكيم، لذلك تكتسي صياغة اتفاق التحكيم أهمية كبرى، ويشمل هذا الاتفاق تحديد العناصر الجوهرية للتحكيم مثل محل العقد من حيث مشروعيته ومن حيث اللتزامات المتعلقة به من تسليم وضمنان، وكيفية الوفاء ونوع العملة، إضافة إلى كل الشروط المتفق عليها والحقوق والالتزامات والضمانات.

ثانيا: صور اتفاق التحكيم الإلكتروني:

يأخذ اتفاق التحكيم الإلكتروني مظهرا مختلفا عنه في الشكل التقليدي، حيث أن كل الوثائق تأخذ شكل إلكتروني عبر صفحات الويب أو البريد الإلكتروني، ويمكن أن تأخذ صور اتفاق التحكيم شكل شرط التحكيم أو مشاركة التحكيم أو شرط التحكيم بالحالة.

2- شرط التحكيم: في هذه الصورة يكون اتفاق التحكيم سابقا على قيام النزاع، فالينتظر أطراف العالقة القانونية نشوب النزاع بينهم لتحديد الوسيلة المعتمدة لحله بل يتم اتخاذ القرار بشكل مسبق، حيث يتفق الأطراف على إخضاع النزاع الذي قد ينشأ بينهم مستقبلا بسبب تلك العالقة إلى التحكيم، فالعبرة في هذه الصورة بأن يتم الاتفاق على التحكيم قبل قيام النزاع.

اشترط المشرع الجزائري في شرط التحكيم ذكر اسم المحكم أو المحكمين في الاتفاق كما

يشترط أن يكون اتفاق التحكيم كتابيا، ويثبت شرط التحكيم تحت طائلة البطلان بالكتابة في

98. قانون ألونيسترال النموذجي للتحكيم التجاري الدولي مع التعديلات التي اعتمدت في عام

8336 بقرار الجمعية العامة رقم 00/60 الموافق ل 08/31/83*8336: منشورات الأمم المتحدة،

رقم A.32.V.1، ص33.

99. أنظر القانون 39/32 المؤرخ في: 83/32/83 المتضمن قانون إ م إ.

التفافية الأصلية أو في الوثيقة التي يستند إليها، وإذا كان شرط التحكيم باطل أو غير كاف لتشكيل محكمة التحكيم، يعاين رئيس المحكمة ذلك ويصرح بأنه ال وجه للتعين¹⁰⁰.

0- مشاركة التحكيم: يقصد بها الاتفاق الذي يبرمه طرفا العقد الأصلي بعد وقوع النزاع الخاص بذلك العقد ويحيالان بموجبه نزاعهما إلى التحكيم، في هذه الحالة ال يرد الاتفاق على التحكيم في صيغة شرط التحكيم بالمفهوم المذكور، وانما بصيغة اتفاق مستقل عن العقد الأصلي¹⁰¹.

فالفرق بينهما، أن الأول يتعلق بنزاع مستقبلي غير محدد، في حين يتعلق الثاني بنزاع وقع فعال وأصبح محددًا وواضحًا، و تكمن أهمية هذه التفرقة أن بعض التشريعات تتطلب في مشاركة التحكيم تحديد طبيعة النزاع الذي وقع فعال وال اعتبر الاتفاق باطلًا، بخالف شرط التحكيم بدهاة كونه يتعلق بنزاع مستقبلي.

إن شرط التحكيم ومشاركة التحكيم ال يثيران أية مشكلة في مجال التحكيم الإلكتروني إلمكان إجرائها بين الأطراف إلكترونيا، سواء في شكل شرط في العقد الذي أثير النزاع بشأنه أو باتفاق الحق عن طريق شكل عقد¹⁰².

0- شرط التحكيم بالحالة: من الصعوبات التي تعترى اتفاق التحكيم الإلكتروني أن كثيرا ما يتم ذكره

بصفة وجيزة على صفحة التاجر ويحيل إلى صفحة أخرى يضمن فيها معلومات دقيقة عن اتفاق التحكيم بالضغط على رابط الصفحة المخصصة له، ويشير إلى أن آلية حل النزاع الذي قد ينشب بينهما توضع في صفحة أخرى ذات صلة بالصفحة الرئيسية، هذا النوع من الاتفاق يكيف على أساس أنه شرط التحكيم بالحالة، والذي من خالله يشير الأطراف في العقد الأصلي إلى وثيقة أخرى تتضمن شرط التحكيم بقصد تطبيق أحكام هذه الوثيقة على العالقة

100. نبيل صقر المرجع السابق، ص362.

101. مناني فراح، المرجع السابق، ص 033.

102. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق، ص ص 826-822.

التعاقدية باعتبارها جزء من العقد الأصلي، ويمكن الإشارة إليها في عقد آخر أو عقد نموذجي، ويشترط أن تكون الحالة واضحة في اعتبار أن هذا شرط جزاء من العقد.

يتطلب شرط التحكيم الإلكتروني بالحالة أن يتوافر فيه أمران، أولهما أن يتوفر العقد

الإلكتروني إشارة إلى شرط التحكيم الموجود في صفحة مستقلة يضمه أحد الروابط في الصفحة الرئيسية للبائع، وذلك حتى تكون الحالة واضحة على الموقع ومتاحة في كل وقت، دون اشتراط أن يكون المتعاقد قد قرأ شرط التحكيم بقيامه بفتح الرابط الخاص به، إذ يكفي أن يعلم بالحالة إليه واعتباره جزء من العقد. أما الشرط الثاني فيتجسد في أن يكون الوصول إلى صفحة الملف الذي يتضمن شرط التحكيم الإلكتروني بالحالة ممكناً، ويقع على البائع ضمان امكانية فتح الرابط الخاص بالصفحة وقراءة المعلومات الواردة بها بكل وضوح، مع امكانية تخزين الصفحة واسترجاعها عند الحاجة.

رغم عدم وجود أسانيد قانونية صريحة تعتد بصحة شرط التحكيم بالحالة عبر الوسائل

الإلكترونية إال أن التفسير الواسع لبعض الأحكام بما فيها المشار إليها في القوانين النموذجية

الإلكترونية، فإن صحة شرط التحكيم بالحالة باتت ممكنة قانوناً، إال أن من أجل تفعيل رضا

الطرف عبر شبكة الأنترنت، يجب أن يتم تنظيم موقع البائع وبالأحرى صفحة التعاقد على شكل أن يتم الموافقة على البنود الأساسية كل على حدى قبل أن يتاح للمتعاقد الضغط على أيقونة الموافقة

للتعاقد، خاصة فيما يخص آلية حل النزاع كشرط التحكيم.¹⁰³

الفرع الثاني: شروط صحة اتفاق التحكيم الإلكتروني

تعد اتفاقية التحكيم تصرفاً قانونياً صادر عن إرادتين من أجل إنشاء التزام على عاتق الطرفين

بإحالة النزاع الذي يثار بينهما إلى التحكيم، فهو يخضع للقواعد العامة للعقود التي

103. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص ص 12-30.

تتطلب شروط شكلية وموضوعية لصحته من رضا ومحل وسبب، بالإضافة إلى شروط خاصة تفرضها طبيعة التحكيم بشكل عام والتحكيم الإلكتروني بشكل خاص¹⁰⁴.

أوال: الشروط الموضوعية التفاق التحكيم الإلكتروني.

وهي ضرورة توافر الرضا والأهلية والمحل لصحة اتفاق التحكيم.

2- الأهلية: تجمع كافة القوانين والتفانيات الدولية الخاصة بالتحكيم على ضرورة توافر

الأهلية القانونية لكل أطراف اتفاقية التحكيم تحت طائلة بطلانها¹⁰⁵، إال أن طبيعة البطلان هذه انقسم حولها الفقه، فذهب رأي للقول بأنه باطل بطلانا مطلقا، وتكون إجراءاته كذلك لتعلقها بالنظام العام، في حين يرى آخر أنه بطلان نسبي ال يتعلق بالنظام العام¹⁰⁶.

يرى البعض بأن البحث في أهلية المحكمين ال ضرورة لها، ألن التحكيم الإلكتروني يتم عن طريق الإنترنت بواسطة مراكز كبرى تحرص على الدقة في كل الجوانب، إال أنه ال يجب إغفال التحكيم الحر، إذ ال يوجد ما يمنع أن يتم إنشاء موقع للتحكيم الإلكتروني من قبل الأفراد، وبالتالي فالبد من توافر الأهلية الكاملة لكافة أطراف التحكيم.

يصعب التأكد من الأهلية خاصة وأن الكثير من زوار المواقع يعمدون إلى تقديم معلومات خاطئة عن هويتهم لحماية خصوصيتهم، وخوفا من استعمال هذه المعلومات خالفا لإرادتهم، وبالتالي فإن حكم التحكيم يكون عرضة للبطلان.¹⁰⁷

لذلك عمد التقنيون في مجال تكنولوجيا المعلومات إلى طريقة تساهم في تأكيد أهلية المتعاقد

بالستعانة بطرف ثالث مهمته التأكيد من أن المتعامل الإلكتروني قدم بيانات صحيحة

104. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 10.

105. رجاء نظام حافظ بني شمس، المرجع السابق،

ص 106. 66. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع

السابق، ص ص 890-898.

107. محمد أمين الرومي، النظام القانوني للتحكيم الإلكتروني، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية،

8336، ص 031.

عن هويته الشخصية ويسمى هذا الشخص الثالث مقدم خدمة التصديق، وهو مركز قانوني ارتبط وجوده بانتشار الوسائل الإلكترونية التي تتيح التعاقد بين أشخاص غائبين مكاناً.¹⁰⁸

لقد فرضت بعض القوانين على مزود خدمة التصديق أن يمارس عناية معقولة لضمان الدقة واكتمال ما يقدمه من بيانات جوهرية ذات صلة بشهادة المصادقة الإلكترونية أو مدرجة فيها طيلة سريانها، أي أن الالتزام المفروض عليه هو بذل عناية للتحقق من صحة المعلومات، فالقيام بمسؤوليته إلّا إذا أثبت الطرف المضرور أن مزود خدمة التصديق لم يولي الأهمية الكافية لضمان دقة المعلومات.¹⁰⁹

إلّا أن البعض يرى أن هذه الآلية تشكل عبء إضافياً لأطراف النزاع حيث أن جهات خدمة التصديق تأخذ مقابل نظير عملها، مما قد يسبب نزوح الأطراف عن اللجوء إلى الإنترنت لحل نزاعاتهم، لذا يقترح أن يتم تصميم الموقع بشكل يلزم الطرف الذي ينوي الاتفاق إجماله نزاعه إحدى مراكز التحكيم عن بعد بالكشف عن هويته والإفصاح عن عمره، وفي حالة إجماله لن يسمح له بتاتا بالمضي قدماً في اتفائه، مما يضمن نوعاً من المصادقية أمام أطراف النزاع وتحفيزهم باتباع هذه الطريقة لفض النزاعات.¹¹⁰

0- الرضا: يقصد بالرضا كركن في العقود بشكل عام توافق إرادتين على إحداث أثر قانوني، ويقصد به في اتفاق التحكيم تطبيقاً لذلك توافق إرادتي طرفي النزاع على اتخاذ التحكيم وسيلة لفض النزاع القائم أو المحتمل قيامه مستقبلًا .

108. مرزوق نور الهدى، التراضي في العقود الإلكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في القانون، فرع المسؤولية المهنية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة مولود معمور، تيزي وزو، 8308، ص 23.

109. كامران الصالحي، الطبيعة القانونية لمسؤولية مزود خدمات التصديق في قانون المعاملات والتجارة الإلكترونية الإماراتي، مؤتمر المعاملات الإلكترونية، التجارة الإلكترونية، الحكومة الإلكترونية، كلية القانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة، ص 630.

110. عبد اهلل تامر محمود عبد اهلل، عقود التجارة الإلكترونية، دراسة مقارنة، بدون طبعة، مكتبة زين الحقوقية والأدبية، لبنان، 8300، ص ص 083-086.

لما كان إبرام اتفاق التحكيم الإلكتروني يتم عبر وسيلة إلكترونية فإن معناه أن التعبير عن الإرادة يكون من خلال هذه الوسيلة الإلكترونية حيث يتم توجيه الإيجاب وتلقي القبول عبرها، فالتاجر يضمن موقعه الإلكتروني شروط التعاقد ومن بينها شرط التحكيم، فإذا أراد زائر الموقع أن يبرم العقد فإنه يقوم بالنقر على أيقونة عبارة "أنا أقبل" أو "أضف إلى السلة" إشارة على قبول التعاقد أو قبول الشراء.

غالباً ما تنص التشريعات الخاصة بالمعاملات والتجارة الإلكترونية على هذه الحالة مثل قانون المعاملات والتجارة الإلكترونية الاتحادي لإمارات العربية المتحدة الذي تقضي المادة 01 منه: "أغراض التعاقد يجوز التعبير عن الإيجاب والقبول جزئياً أو كلياً بواسطة المراسلة الإلكترونية... إل يفقد العقد صحته أو قابليته للتنفيذ لمجرد أنه قد تم بواسطة مراسلة إلكترونية أو أكثر."

لكي يعتد بالضغط على الأيقونة بما يفيد القبول كتعبير عن الإرادة ينبغي:

0- أن يكون الزائر قد إطلع على شرط التحكيم فصال عن الشروط الأخرى في العقد .

8- أل ينفذ العقد قبل الضغط على أيقونة القبول، فإذا أمكن تنفيذ العقد جزئياً أو كلياً قبل الضغط

على أيقونة القبول فال يعتد به وال يعد قبولاً لشروط العقد أو شرط التحكيم.¹¹¹

0- المحل: يجب أن يكون هذا المحل قابلاً لحكم العقد، فالمحل الذي يضاف إلى اتفاق التحكيم يتمثل

في النزاع القابل للتحكيم في طبيعته، فهو مدى صالحية أو قابلية موضوع النزاع إخراجاً من اختصاص القضاء الوطني واخضاعه للتحكيم، أو بصيغة أخرى يشترط لصحة اتفاق التحكيم أن يكون محلها مشروعاً، وأهم ما يلزم لتوافر المشروعية أن يكون النزاع من النزاعات التي يجوز تسويتها عن طريق التحكيم، بالإضافة إلى لزوم احترام الحدود التي رسمها المشرع والمتعلقة بالنظام العام.

111. ألاء يعقوب النعيمي، المرجع السابق، ص992.

يخضع التحكيم باعتباره آلية لحل المنازعات للتشريعات الداخلية للدول المنفردة بتحديد المسائل التي يمكن إخضاعها له وهذا رغم الاستقلالية التي يتمتع بها والتي تعتبر أحد مظاهر حرية التعاقد، إذ ال يجوز التحكيم في المسائل المتعلقة بالنظام العام لكونها ذات صلة بالنظام الاجتماعي والألس الاقتصادية والسياسية والسرية والدينية، إل أن عدم وجود حدود دقيقة محيطة بالنظام العام الدولي والداخلي على حد سواء من الشكالت التي تعتري فعالية التحكيم الإلكتروني، إذ رغم سلامة اجراءات التحكيم وصدور الحكم التحكيمي فإن هذا الأخير كثيرا ما يبطل عند تنفيذه لسبب مخالفة النظام العام لدولة التنفيذ.

أصبحت معظم أنظمة التحكيم الإلكتروني تحرص على مراعاة القواعد العامة المتعلقة بالنظام العام الواجبة التطبيق، حيث أصبحت بعض اللوائح الخاصة بالتحكيم الإلكتروني تخضع اجراءات التحكيم لما تنص عليه هذه الالئحة وال يجوز تطبيق أية قواعد اجرائية أخرى فيما عدا المتعلقة بالنظام العام الواجب تطبيقها، إل أن المجالت التي اعتبرها المشرع من المسائل غير القابلة للحل عن طريق التحكيم، هي مسائل ال تهم التحكيم الإلكتروني ال من بعيد وال من قريب.¹¹²

ثانيا: الشروط الشكلية التفاق التحكيم الإلكتروني.

تشتترط معظم القوانين الوطنية والتفاقيات الدولية فيما يخص التحكيم التقليدي شرط الكتابة في اتفاق التحكيم، وفي ظل غياب نصوص قانونية تتعلق بالتحكيم الإلكتروني، يتم إخضاعه لأحكام العامة للتحكيم، فتنص المادة الثانية في فقرتها الثانية من اتفاقية نيويورك الخاصة باعتراف وتنفيذ القرارات الأجنبية والتي صادقت عليها الجزائر: " يشمل مصطلح "اتفاق

112. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص ص 33-36.

مكتوب" أي شرط تحكيم يرد في عقد أو أي اتفاق تحكيم موقع عليه من الطرفين أو وارد في رسائل أو برقيات متبادلة¹¹³.

لقد أضافت هذه المادة إلى الكتابة التقليدية الرسائل والبرقيات المتبادلة أيا كانت وسيلة إرسال

الرسالة أو البرقية، فشرط الكتابة البد من التوسيع في مجاله¹¹⁴ ليشمل الطريقة الإلكترونية التي

فرضتها التطورات التكنولوجيات المستمرة في وسائل الاتصال، ومن ثم فال مانع أن تكون الكتابة محررة على دعامة الكترونية، فالعبرة بحفظ البيانات المتداولة إلكترونيا، وامكانية الرجوع إليها عند الخالف دون أن تعدل أو تحرف¹¹⁵.

ويتجلى موقف المشرع الجزائري من خلال المادة 080 مكرر بأنها رموز وتسلسل حروف أو أوصاف، أرقام أو أية، عالقات أو رموز ذات معنى مفهوم، مهما كانت الوسيلة التي تتضمنها وكذا طرق إرسالها¹¹⁶.

ساير المشرع الفرنسي من خلال تعديله لقانون الإثبات التطورات الحاصلة في مجال تكنولوجيا الاتصال وأقر بالتوقيع الإلكتروني، والذي عدل من خالله القانون المدني، فتشير المادة 0006 الفقرة الأولى على المساواة بين الإثبات بالكتابة على الشكل الإلكتروني، والإثبات بالكتابة على الورق، شرط تحديد هوية من صدر منه، بالإضافة إلى حفظ الكتابة الإلكترونية وضمان فحواها من التعديل¹¹⁷.

113. أنظر المادة 38 من اتفاقية نيويورك الخاصة بالاعتراف بالقرارات التحكيمية الأجنبية

وتنفيذها التي صادق عليها مؤتمر ألم المتحددة في نيويورك بتاريخ 03 يونيو 0932، وانضمت إليها الجزائر بتحفظ بموجب المرسوم رقم 22-800 مؤرخ في 0922/00/33، جريدة رسمية عدد 12 لسنة 0922.

114. منير محمد الجنبهي، ممدوح محمد الجنبهي، المرجع

السابق، ص 115. 003. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق، ص 891.

116. أنظر المادة 080 مكرر من الأمر 23-32 يتضمن القانون المدني المعدل والمتمم

بموجب القانون رقم 117. 32-33. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 63.

ال يكتمل الدليل الكتابي إل بالتوقيع، والتوقيع يكون ببعض الحركات الخطية أو الختم أو بصمة الأصبع التي توضع في نهاية السند من أجل تمييز الموقع على هذا السند عن غيره، إل أن هذا التوقيع ال يتناسب مع الوثائق الإلكترونية المتداولة عبر الحاسوب، الأمر الذي أدى إلى ضرورة البحث عن وسيلة تحل محله وتقوم بنفس الوظيفة، فكان ظهور ما يسمى بالتوقيع الإلكتروني¹¹⁸.

نصت المادة 082 في الفقرة الثانية منها ق م ج صراحة على الاعتداد بالتوقيع الإلكتروني شرط التأكد من هوية الشخص الذي أصدرها، وتكون معدة ومحفوظة في ظروف تضمن سالمته، حسب ما هو منصوص عليه في المادة 080 مكرر من نفس القانون¹¹⁹.

أما المشرع الفرنسي فقد وفق إلى حد بعيد من خالل المادة 0806 في الفقرة 31 حينما استجاب لمتطلبات التداول الإلكتروني، فقد أكد على إلزامية تحديد صاحب التصرف القانوني ورضاه بمضمون العقد، وأوجب استخدام طريقة موثوق بها لتمييز هوية الموقع واتجاه إرادته للالتزام بالعمل القانوني الموجود في المحرر حتى يكون التوقيع صحيحاً¹²⁰.

كما نصت المادة 32 في فقرتها الأولى والثانية من القانون النموذجي للتجارة الإلكترونية لسنة 0996: "عندما يشترط القانون وجود توقيع من شخص، يستوفي ذلك الشرط بالنسبة إلى رسالة البيانات إذا :

أ - استخدمت طريقة لتعيين هوية ذلك الشخص والتدليل على موافقة ذلك الشخص على المعلومات الواردة في رسالة البيانات.

118. حافظ نظام بني شمس، المرجع السابق، ص ص 29-23.

119. أنظر الأمر 23-32 يتضمن القانون المدني المعدل و المتمم بموجب

القانون رقم 120. 32-33. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 60.

ب - كانت تلك الطريقة جديدة بالتعويل عليها بالقدر المناسب للغرض الذي أنشئت أو أبلغت من أجله رسالة البيانات، في ضوء كل الظروف، بما في ذلك أي اتفاق متصل بالأمر¹²¹.

من خالل هذه النصوص نستخلص أن التوقيع الإلكتروني أصبحت له نفس الحجية مثله مثل التوقيع التقليدي، يلجأ إليه أطراف اتفاق التحكيم من أجل التأكيد على رضاهم وتنازلهم على حقهم في اللجوء إلى القضاء العادي من أجل حل نزاعاتهم بواسطة التحكيم الإلكتروني.

الثورة المعلوماتية،

بعد دراستنا لمفهوم التحكيم الإلكتروني وكيف تطور ليلتحق بركب

بها اتفاق التحكيم

وكذا اتفاق التحكيم الإلكتروني الذي استوفى كل الشروط التي يتصف

التقليدي، فإن الأمر يتطلب منا البحث عن الإجراءات المنظمة في إطاره.

121. أنظر قانون الأنسيترال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية لسنة 0996، مرجع سابق.

المبحث الثاني: إجراءات التحكيم الإلكتروني

إجراءات التحكيم هي جملة الأعمال الإجرائية المتوالية والتي ترمي إلى الوصول إلى حكم صادر من هيئة التحكيم يفصل في نزاع قائم بين طرفي التحكيم¹²².

تختلف إجراءات التحكيم الإلكتروني عن تلك الموجودة في التحكيم العادي من ناحية طريقة التواصل بين أطراف خصومة التحكيم الإلكتروني، حيث يتواصلون بوسيلة إلكترونية من وسائل الاتصال الحديثة عند سير عملية التحكيم، إل أنه يجب أن تضمن هذه الوسائل الضمانات والمبادئ التي تكفلها القوانين والدساتير أثناء رفع الدعوى وسير خصومة التحكيم عند عرض طلباتهم ووسائل دفاعهم. (المطلب الأول)

إن الغرض من اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني ومباشرة إجراءاته هو الحصول على حكم يفصل في النزاع إلكترونيًا، إل أن هذا الحكم يثير إشكالات عند تنفيذه في شكله الإلكتروني، فما هو البديل لتنفيذ التحكيم الإلكتروني دون اللجوء للقضاء الوطني خاصة إذا علمنا أن معظم قوانين التحكيم ال سيما العربية منها غير منظمة أحكام التحكيم الإلكتروني¹²³. (المطلب

الثاني)

122. خالد محمد القاضي ، موسوعة التحكيم التجاري الدولي في منازعات المشروعات الدولية المشتركة، الطبعة الأولى، دار الشروق، مصر، 8338، ص 092؛ إيهاب السنباطي، الموسوعة القانونية للتجارة الإلكترونية، دار الجامعة الجديدة، بدون طبعة، الإسكندرية، 8332.

123. حافظ نظام بني شمس، المرجع السابق، ص 23.

المطلب الأول: دعوى التحكيم الإلكتروني

تقوم مراكز التحكيم الإلكتروني بتضمين مواقعها كل ما يحتاجه المتخاصمون من بيانات ومعلومات بدءاً من بداية الدعوى إلى غاية صدور حكم التحكيم الإلكتروني والتي تحدد مهمة المحكم ولغة التحكيم وأجاله وأتعابه وكيفية تبادل أدلة الإثبات واستجواب الشهود وكذا اجراء جلسات شفوية حتى يتم احترام قواعد العدالة وحقوق الدفاع، كما تضمن هذه المواقع القواعد الخاصة باختيار القانون الواجب التطبيق والتي غالباً ما تترك لمبدأ سلطان الإرادة.

سنتناول في الفرع الأول من هذا المطلب كيفية تقديم طلب التحكيم لدى مراكز التحكيم الإلكتروني، ومن ثم سنتطرق لسير عملية التحكيم الإلكتروني في الفرع الثاني، ونتناول في الفرع الثالث مدى توفر المبادئ الأساسية للتحكيم عند عقد جلسات التحكيم الإلكتروني، لننتهي في الفرع الرابع بتبيان القانون الواجب التطبيق على اجراءات وموضوع التحكيم.

الفرع الأول: تقديم طلب التحكيم الإلكتروني

طلب التحكيم هو ما يعادل عريضة افتتاح الدعوى في الخصومة القضائية، وهو الطلب الذي يقدمه أحد أطراف العقد أو كالهما عند نشوب النزاع بينهما ليظهر رغبته في حل النزاع بواسطة التحكيم الإلكتروني، فالإجراءات الواجب اتباعها تختلف حسب نظام وقواعد المراكز المختلفة¹²⁴، وعليه سنقوم بإيجاز أهم الخطوات التي من خلالها يمكن لنا رفع النزاع أمام مركز التحكيم لدى المنظمة العالمية للملكية الفكرية (wipo).

يتم ملء نموذج معد من قبل مركز الويبو للتحكيم إذا تعلق النزاع بأسماء المواقع، أو إرسال طلب خطي عبر البريد الإلكتروني للموقع إذا تعلق النزاع بغير ذلك، ويتضمن النموذج معلومات تبين خضوع الطلب لقواعد التحكيم الخاصة بالمنظمة، مع إرفاقه بنسخة من

124. سامح محمد عبد الحكم محمود، التحكيم الإلكتروني، الدليل الإلكتروني للعالم

العربي، على الموقع: www.arabelawinfo.com، ص 00.

اتفاق التحكيم للمركز، ويتضمن أسماء الممثلين في نظر النزاع وتحديد وسيلة الاتصال بهم (هاتف، بريد إلكتروني) مع وصف موجز لطبيعة وظروف النزاع، والحلول التي يراها¹²⁵.

يقوم بتحديد عدد المحكمين الذي يشترط أن يكون فرديا وليس زوجيا حتى يمكن الترجيح أو الحكم بأغلبية الآراء، وهو ما نصت عليه المادة 0302 ق إ م إ، كما يقوم الأطراف باختيار الإجراءات المتبعة خالل نظر النزاع، واغفال ذلك يعد راضيا بالإجراءات التي اعتمدها المحكم¹²⁶. يتم بعد ذلك إرسال طلب التحكيم للمركز وللمحتكم ضده، وعلى المحتكم أن يخطر خالل مدة أقصاها عشرون يوما من وصول الدعاء للمركز وال اعتبار المحتكم راجعا عن طلبه في إحالة النزاع للتحكيم، كما يمكن للمركز كذلك القيام بإحظار المحتكم ضده بطلب التحكيم، أين تمنح لهذا الأخير مدة عشرين يوما لإرسال الجواب للمركز.

يتضمن الجواب دفوع واعتراضات المجاوب على الدعاء وذكر طلباته، مع قائمة البيانات المؤيدة لدفاعه وإرسالها مع الجواب أو تقديمها للهيئة مباشرة أثناء نظر النزاع، تحديد عدد أعضاء هيئة التحكيم وإرسال قائمة بأسمائهم ليعين المركز واحدا منهم، وفي حالة إغفال ذلك يقوم المركز بالاختيار.

إذا اختار المحتكم محكما وحيدا لنظر النزاع، فينتقل الخيار للمحتكم ضده في القبول أو الرفض، وان أيد المحتكم ضده ذلك مع موافقته على نفس شخص المحكم فعليه إخبار المركز بذلك خالل 03 يوما كحد أقصى من بدء التحكيم، وال أصبح المركز صاحب

125. محمد أحمد علي المحاسنة، المرجع السابق، ص 800؛ المواد من 36 إلى 39 من قواعد التحكيم لمركز الوساطة والتحكيم التابع للمنظمة العالمية للملكية الفكرية، أنظر: <http://www.wipo.int.amc/fr/arbitration/rules/>؛ توجان فيصل الشريدة، المرجع السابق، ص 0392.

126. محمد أمين الرومي، المرجع السابق، ص 081؛ تنص المادة 0302 ق إ م إ: "تتشكل محكمة التحكيم من محكم أو عدة محكمين بعدد فردي".

الختصاص في اختيار المحكم الفرد¹²⁷. أعطى مركز التحكيم و الوساطة للـ (wipo) حق تنحية المحكم الذي اختاره أحد الأطراف أو الذي اختاره المركز بسبب عدم حيده المحكم أو انزهته بواسطة إخطار يرسل إلكترونياً عبر الإنترنت خلال عشرة أيام من تاريخ تعيين المحكم¹²⁸.

يوجد نوع آخر من التحكيم الإلكتروني استدعته الرغبة في فض النزاع بصورة أسرع وأكثر فعالية هو نظام التحكيم المعجل، فتلزم المادة 6 من قواعد التحكيم المعجل لدى مركز المنظمة العالمية للملكية الفكرية (wipo) طالب التحكيم تقديم طلبه إلى المركز ونسخة للمحتكم ضده في نفس الوقت، ويلتزم المركز بإعالم طالب التحكيم والمحتكم ضده بتسلم طلب التحكيم وتاريخ تسلمه، ويزود باسم مرور "password" بعد إعداد صفحة للنزاع على موقع المركز ليتمكن من دخول النزاع وتقديم الجواب في مدة 83 يوماً من تلقي الإخطار، ويتضمن الجواب البيانات المذكورة سابقاً، على أن توضع كل المستندات والوثائق والتقارير والدفع المقدمة من الطرفين على موقع الدعوى الإلكتروني¹²⁹.

يعين المركز موعد المحاكمة بتمام بيانات طرفي النزاع وتحديد تاريخ صدور قرار الهيئة وذلك خلال ثلاثين يوماً من استالم الجواب، وتعد جلسات المحاكمة سرية ال تتجاوز ثلاثة أيام في حال طلب سماع الشهود أو طلب الخبرة الفنية أو أية بيعة أشار إليها الطرفان ضمن قائمة البيانات و إخطار المركز بتقديمها أثناء المحاكمة¹³⁰.

127. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص

ص 128. 20-21. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع

السابق، ص ص 032-039.

129. محمد أمين الرومي، المرجع السابق، ص 862؛ سامح محمد عبد الحكم محمود،

المرجع السابق، ص 130. 06. محمد أطوفيف، المرجع السابق، ص 00.

الفرع الثاني: سير عملية التحكيم الإلكتروني

يبدأ تاريخ نظر النزاع حسب مركز المنظمة العالمية للملكية الفكرية (wipo) باستالم هذا

الخير لطلب التحكيم سواء بعد أو قبل أداء الرسوم ليقوم بعدها بإخطار المحكم ضده بالدعاء إن لم يكن المحكم قد أخطره مسبقاً، وذلك حتى يتمكن من إبداء دفاعه بشأن موضوع النزاع وتقديم الأدلة والبيانات المؤيدة لدفاعه. لتسهيل إجراءات التحكيم، تجمع أغلبية الأنظمة القائمة في مجال حل المنازعات بطرق إلكترونية على ضرورة إنشاء موقع خاص بكل نزاع ال يستطيع الولوج إليه إل أطراف اتفاق التحكيم أو وكالهم ومحكمة التحكيم، وقد اعتبر البعض أن موقع القضية يقابله "قلم كتاب المحكمة" بالنسبة للقضايا التي تنتظر أمام القضاء الوطني ويضم هذا الموقع طلب التحكيم والمستندات والإعلانات الخاصة بالنزاع محل اتفاق التحكيم، ووضعها تحت بصر هيئة التحكيم، ويجب إبلاغ كل من الطرفين ومحكمة التحكيم بكل مستند جديد يتم إدخاله والإعلان عنه في الموقع¹³¹.

بالإضافة إلى إنشاء موقع خاص بكل قضية نجد وسيلة أخرى تسهل عملية التحكيم الإلكتروني وهي البريد الإلكتروني الذي يسمح بنقل النصوص والرسائل المسموعة والمرئية، يمكن أن يكون من أكثر الوسائل استعمال في تقديم الأدلة للمرافعة والجلسات في الحدود التي ال يكون فيها تبادل فورياً¹³².

رغم ما وجه من انتقادات فيما يخص إمكانية تعديل محتوى البريد الإلكتروني التي قد تمس بوثيقة العقد، إل أن تطور التكنولوجيا تغلب على هذه المشكلة عن طريق استعمال برنامج حاسب آلي يقوم بتحويل صيغة النص من (word) إلى صورة ثابتة ال تعدل وال تمحى مثل

131. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص

ص 132. 006-003. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص

.001

صيغة (pdf) أو أن يقوم صاحب هذا المحرر بحماية هذا الأخير بكلمة سر ال يمكن الولوج إليه إل لمن يملك هذه الكلمة¹³³.

الفرع الثالث: مدى توفر المبادئ الأساسية للتحكيم عند عقد جلسات التحكيم الإلكتروني:

إن المحكم عند ممارسته لمهام التحكيم ال يكون بعيدا عن القانون أو الأطراف وهذا راجع لكون أن مهمته تشبه مهمة القاضي، فهئية التحكيم تلتزم باحترام المبادئ الأساسية للتحكيم وهي نفسها الموجودة في التقاضي كونها متعلقة بالنظام العام، وأهم هذه المبادئ:

أوال: مبدأ المساواة بين الخصوم: تعتبر المساواة من اللبانات الأولى التي يقوم عليها أي صرح قضائي عادل سواء كانت صورته قضاء أو تحكيما على حد سواء، فهي تعني المعاملة المتساوية لكل أطراف الخصومة كأن يمنحوا نفس فرص الرد وتقديم الدفوع والسندات والوثائق والستماع إليهم لكي يشعر كل طرف بأن هئية التحكيم منحتة ذات فرص الدفاع التي استفاد منها خصمه¹³⁴، فإذا أخلت الهئية بهذا المبدأ فيكون حكمها باطل¹³⁵، وتنص المادة 08 في الفقرة الثانية منها من نظام التحكيم السريع لدى (wipo) على أنه في جميع الأحوال يجب على المحكمة أن تعامل الأطراف معاملة متساوية وتحرص على أن تنصف كل طرف عند عرض قضيته¹³⁶.

ثانيا: مبدأ الوجاهية: يراد بالوجاهية اتخاذ كافة الإجراءات في مواجهة الخصوم بطريق يمكنهم من العلم بها سواء عن طريق إجرائها في حضورهم كإبداء الطلبات والدفوع، أو تمكينهم من الطالع عليها ومناقشتها، فهم يباشرون دعواهم بما يكفل عدم الجهالة لدى الطرف الآخر، فهي إلزام يقع على الخصوم وهئية التحكيم، والهدف من هذا المبدأ هو ضمان تطبيق حق

133. محمد ابراهيم أبو الهيجاء، المرجع السابق، ص 29.

134. بربارة عبد الرحمان، شرح قانون الإجراءات المدنية والإدارية، (قانون 32-39 مؤرخ في

80 فيفري 8332)، منشورات بغدادي، الطبعة الثانية، الجزائر، 8339، ص 80؛ منير محمد

الجنبيهي، ممدوح محمد الجنبيهي، المرجع السابق، ص 135. 033. لزه بن سعيد، المرجع

السابق، ص ص 820-823.

136. أنظر المادة 08، الفقرة الثانية، من قواعد نظام التحكيم المعجل لمركز تحكيم و

وساطة لدى wipo أنظر:

<http://www.wipo.int.amc/fr/arbitration/rules/>

الدفاع للخصوم عبر الإحاطة بكل الإجراءات وتمكينهم من الرد عليها¹³⁷ والإخالل بهذا المبدأ يؤدي لبطلان الأحكام التحكيمية لمخالفة قاعدة جوهرية تتعلق بالنظام العام¹³⁸، ويترتب عليه رفض تنفيذ الحكم وفقاً للمادة 33 في الفقرة الثانية من اتفاقية نيويورك لتنفيذ أحكام التحكيم الأجنبية¹³⁹. كما أقر الفقه الإلكتروني أن الوسائل الحديثة للاتصالات التي تسمح بإجراء المداوالت عن بعد بين المحكّمين وتضمن نقل الصوت والصورة في آن واحد تلبي مقتضيات احترام مبدأ الجاهية بين أطراف خصومة التحكيم.

ثالثاً: مبدأ الاستمرارية: إن تجسيد هذا المبدأ في إطار جلسات التحكيم الإلكتروني الـ يثير أي إشكال ما دام أن مظاهر مبدأ الاستمرارية مجسد في سرعة الفصل في النزاعات، واتباع الإجراءات المنصوص عليها خاصة عند اختلاف الأطراف حول تعيين المحكم، أو استبداله في حالة الشك في حياده. فالتحكيم الإلكتروني يستجيب للهدف المنشود من هذا المبدأ وهو سرعة الفصل في النزاعات أكثر مما هو عليه الحال في التحكيم التقليدي، كما نجد أن الوسائل الإلكترونية تقف بالمرصاد للمشاكل التي قد تصادف إجراءات التحكيم الإلكتروني، فالخطر أو طارئ يحول دون استمرار عملية التحكيم.

إذن الختالف في شكل التحكيم الإلكتروني والتقليدي الـ يؤثر في توفر المبادئ المكرسة في

إطار التحكيم التقليدي في جلسات التحكيم الإلكتروني، فهذه الجلسات تضمن

137. بربارة عبد الرحمان، المرجع السابق، ص 88؛ الأحذب عبد الحميد، إجراءات التحكيم، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية، كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص 303؛ محمود مختار أحمد بريري، المرجع السابق، ص 008.

138. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 010.

139. أنظر المادة 33 من اتفاقية نيويورك الخاصة بالاعتراف بقرارات التحكيم الأجنبية وانفاذها لسنة 0932.

الوجاهية والاستمرارية والمساواة بين الأطراف، وهذا راجع إلى كون هذه المبادئ تنصب على مضمون إجراءات التحكيم وليس على الشكل الذي تمارس من خلالها الإجراءات¹⁴⁰.

الفرع الرابع: القانون الواجب التطبيق على إجراءات وموضوع التحكيم.

يتمتع أطراف خصومة التحكيم بحرية كاملة في تحديد القانون الواجب التطبيق على موضوع وإجراءات التحكيم، فيساعد الأول في حل موضوع النزاع الناشب بين الأفراد بمناسبة عالقة عقدية قائمة بينهم، والثاني يساعد على تحديد نظام أدلة الإثبات ومدى صحة اتفاق التحكيم وتقديم المستندات وسماع الشهود وكيفية تنظيم المداوات والاجتماعات عبر شبكة الانترنت إل أنهما يشتركان في خضوعهما لمبدأ سلطان الإدارة في تحديدهما¹⁴¹.

إن حق تحديد القانون الواجب التطبيق يترك إرادة الأطراف وال ينتقل إلى محكمة التحكيم إل في حالة الإحجام عن هذا الاختيار من قبل أطراف اتفاق التحكيم، فنجد في هذه الحالة أنه غالباً ما تطبق هيئة التحكيم القواعد الإجرائية المقررة بموجب قانون مكان التحكيم، وعليه فالقاضي يطبق قانون بلده¹⁴².

إن وجود لوائح التحكيم التي تنص على انتهاج إجراءات إلكترونية لحل النزاعات ال يثير أي مشكلة فيما يخص تحديد القانون الواجب التطبيق على إجراءات التحكيم، ومثال ذلك النحة تحكيم المحكمة الإلكترونية، والنحة تحكيم المنظمة العالمية للملكية الفكرية لحل النزاعات الخاصة بأسماء الدومين، فتنص المادة 01 من النحة المحكمة الإلكترونية عن خضوع

140. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص ص 010-018.

141. محمد أمين الرومي، المرجع السابق، ص 032؛ بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 20؛

وفاء مزيد فلحوط، النظام القانوني الواجب التطبيق في إطار التحكيم التجاري الدولي، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية كلية الشريعة و القانون، غرفة تجارة و صناعة دبي، أيام 82-03 أفريل 8332، ص 330.

142. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص 018؛ عماد الدين المحمد، طبيعة وأنماط

التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أفريل

8332، ص ص 0331-0333.

إجراءات التحكيم للقواعد الإجرائية التي تنص عليها النحة المحكمة، مع مراعاة القواعد المتعلقة بالنظام العام الواجبة التطبيق.

غير أن بعض المراكز المتخصصة بالتحكيم الإلكتروني أقرت غير ذلك باستبعادها لسلطان إرادة الأطراف، فالنظام الكندي المسمى "eResolution" الخاص بالنظر في المنازعات الناشئة عن استخدام أو استغلال أسماء المواقع الإلكترونية يعطي لمحكمة التحكيم تطبيق القواعد القانونية التي تقدر أنها مألوفة طبقاً لظروف كل نزاع مع الأخذ بالاعتبار الممارسات المعتادة في إطار التجارة بصفة عامة والتجارة الإلكترونية بصفة خاصة، وقد ساير نظام القاضي الافتراضي على نفس النهج.

143

يتمتع الأطراف أيضاً بالحرية عند اختيارهم للقانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع، وعند الإجماع يرجع الاختيار للمحكم أو هيئة التحكيم لتحديد هذه القواعد شرط أن تكون قواعد القانون المختار مألوفة لظروف النزاع، ومراعية أحكام النظام العام والمبادئ العامة للتحكيم، وعادات وتقاليده التجارة الدولية.

عليه تنص المادة 02 من نظام المحكمة الإلكترونية على أنه إذا لم يتفق أطراف النزاع على

تحديد القانون المطبق على موضوع النزاع تختار المحكمة القانون الوثيق الصلة بموضوع النزاع، وهذا في الفقرة الأولى منها إل في حالة ما إذا كان أحد أطرافها مستهلكاً أين يطبق قانونه الوطني، وهو ما عليه الحال في الفقرة الثالثة من نفس المادة، وتنص الفقرة الثانية منها على وجوب وضع المحكمة في اعتبارها شروط العقد والأعراف السائدة في مجال الإنترنت¹⁴⁴.

أظهر الواقع العملي بعض الشكالات المرتكزة خاصة حول حالة اختيار الأطراف لقانون معين ال ينظم المعاملات الإلكترونية، سيما في ظل عدم وجود قواعد خاصة بالمعاملات

143 سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص ص

144. 013-016. خالد ممدوح ابراهيم، المرجع السابق،

ص ص 001-006.

الإلكترونية في أغلب الأنظمة القانونية بصفة عامة والتحكيم الإلكتروني بصفة خاصة، فقد تتجه إرادة الأطراف إلى اختيار قانون دولة ما لمجرد أنه أكثر تحررا بالنسبة للشروط التي يضعها لصحة التعاقد الإلكتروني، فما عدى هذه الحالة ال تبدو صعوبة في حالة إذا كان القانون المختار يعتد بالمعاملات الإلكترونية¹⁴⁵.

المطلب الثاني: حكم التحكيم الإلكتروني

حكم التحكيم الإلكتروني هو بمثابة ثمرة عملية التحكيم من بدايتها إلى نهايتها، وهو الذي يحدد مدى مشروعية هذه العملية،¹⁴⁶ ومن أجل صدور هذا الحكم البد وأن يمر بالعديد من الإجراءات التي تفرضها مبادئ التحكيم المتفق عليها والقانون الواجب التطبيق على إجراءات التحكيم والمتمثلة في أن يصدر بأغلبية أصوات هيئة التحكيم في إطار المداوالت، كما يجب أن تتوافر فيه جميع البيانات الإلزامية حتى يتم تنفيذه بشكل جيد وحتى ال تهدر حقوق المحكّمين، وعليه ارتأينا تقسيم هذا المطلب إلى فرعين، نتناول في الأول إعداد حكم التحكيم الإلكتروني، وفي الثاني تنفيذ حكم التحكيم الإلكتروني.

الفرع الأول: إعداد حكم التحكيم الإلكتروني

بعد أن تنتهي هيئة التحكيم من إغلاق باب الجلسات تقوم بالتحضير لإصدار حكم التحكيم الذي تتوصل إليه بعد التشاور بين أعضائها، وقد حددت المادة 36 من نظام التحكيم السريع (wipo) كحد أقصى لإصدار حكم نهائي بثلاثة أشهر ابتداء من تاريخ الدفاع أو تشكيل هيئة التحكيم، في حين حددتها المادة 802 من قانون التحكيم البحريني بستة أشهر، في حين لم يقر المشرع الجزائري بتحديدتها و تركها لسلطان الإرادة أي إلى نظام مراكز التحكيم.

145. خليفي سمير، المرجع السابق، ص08؛ أنظر كذلك بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 29.

146. محمود مختار أحمد بريري، المرجع السابق، ص 082؛ هبة ثامر محمود عبد اهلل، المرجع

السابق، ص 009.

تبدأ المداوالت بعد أن يبدي كل طرف طلباته ودفعاته ليقوم المحكمين بتفحص ودراسة المستندات والأدلة الثبوتية المقدمة من الأطراف، وإذا تشكلت هيئة التحكيم من محكم وحيد، يقوم بدراسة الوثائق وإصدار القرار وحده مما يمكن القول بانعدام المداولة¹⁴⁷.

يقصد بالمداولة تلك المناقشات و تبادل الآراء بين المحكمين من أجل التوصل لإصدار حكم، ولم تشترط النصوص المنظمة للتحكيم شكال معيناً للمداولة فيمكن إجرائها بالهاتف أو الفاكس، وبالتالي يمكن القول بالمداولة الإلكترونية، والتي يمكن أن تجرى عبر غرف المحادثات دون حضور الأطراف بشرط أن تحترم مراكز التحكيم السرية وخطر الختراق الإلكتروني.

إن الأحكام الصادرة عن هيئة التحكيم البد أن يتوفر فيها شرط صدورها بأغلبية الأصوات عند إجراء عملية التصويت وهذا راجع إلى أن لكل محكم عقيدته الخاصة وفهمه الخاص بشأن موضوع النزاع¹⁴⁸، وعليه تنص المادة 00 الفقرة الأولى من قواعد الأونسيترال للتحكيم بصيغتها المنقحة لعام 8303: "في حالة وجود أكثر من محكم واحد تصدر هيئة التحكيم أي قرار

تحكيم أو قرار آخر بأغلبية المحكمين"¹⁴⁹.

كما تشترط جل القوانين المنظمة للتحكيم صدور الحكم مكتوباً، وهذا كون أن التنفيذ يحتاج إلى عدة إجراءات، فال يتصور اتخاذها على قرار غير مكتوب وهذا ما تبناه المشرع الجزائري من خلال فحوى المادة 0382 من ق إ م¹⁵⁰.

ال توجد صعوبة فيما يخص الكتابة في حكم التحكيم الإلكتروني بعد أن تم الاعتراف بالكتابة

الإلكتروني كبديل عن الكتابة اليدوية في معظم التشريعات وهذا منذ سنة 0996 بعد

147. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص ص 036-032؛ عماد الدين محمد، المرجع السابق،

ص ص 0363-0360. محمد أمين الرومي، المرجع السابق، ص 082.

149. أنظر المادة 00 من قواعد الأونسيترال للتحكيم بصيغتها المنقحة لعام 8303 على الموقع:

150. www.uncitral.org. أنظر القانون 39/32 المؤرخ في: 83/32/83 المتضمن

قانون إ م إ.

صدر قانون ألونسيترال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية من خلال المادة 6 منها التي أقرت بمبدأ التكافؤ الوظيفي بين الكتابة الإلكترونية والكتابة اليدوية¹⁵¹.

تجدر الإشارة إلى أن القانون النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية اشترط أن تكون الكتابة الإلكترونية قابلة للتخزين والحفظ وضمان إمكانية الوصول إليها في أي وقت مع معرفة مصدر الكتابة الإلكترونية.

إن الشروط الشكلية التي يجب أن يتضمنها الحكم التحكيمي أن يكون موقعا من أغلبية المحكمين، وشرط التوقيع هو شرط بديهي حتى تنسب البيانات الواردة في الحكم إلى أطرافه، وفي هذا السياق تنص المادة 33 من قواعد التحكيم السريع لدى (wipo) على أن تبلغ الأمانة العامة أطراف التحكيم حكم التحكيم موقعا من قبل محكمة التحكيم.

في إطار التحكيم الإلكتروني أقرت مراكز التحكيم بضرورة تضمين حكم التحكيم الإلكتروني بتوقيع المحكمين وهذا ما نصت عليه المادة 83 الفقرة الثالثة منه¹⁵².

كما يجب أن يتضمن حكم التحكيم الإلكتروني بعض البيانات الإلزامية من أجل إقراره في دولة تنفيذ الحكم، وتتمثل هذه البيانات في أسماء وموطن أطراف المنازعة، بالإضافة إلى أسماء محاميهم وممثليهم لدى سير عملية التحكيم، ذكر أسماء المحكمين ومهمتهم وتوقيعهم، مع إدراج عناوينهم وصفة الأنشطة التي يمارسونها (خبراء، محامين، مهندسين) وجنسياتهم، وكذا مكان وتاريخ إصدار الحكم التحكيمي، مع الإشارة إلى ادعاءات الأطراف وأوجه الدفاع، مع ذكر الإجراءات المتبعة في خصومة التحكيم وتواريخ إجراء المرافعات الشفوية والكتابية وكل

151. أنظر المادة 36 من قانون ألونسيترال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية مع

دليل تشريعه لسنة 152. 0996. سامي عبد الباقي أبو صالح، المرجع السابق، ص

ص 013-033.

الوثائق المقدمة لهم¹⁵³، بالإضافة لتسبب حكم التحكيم، وهو ما أقره المشرع الجزائري صراحة تحت طائلة البطلان في المادة 0336 ف 3 ق إ م¹⁵⁴.

نصت المادة 01 في فقرتها الأخيرة من قواعد الأونسيترال النموذجي للتحكيم بصيغتها المنقحة لعام 8303 أنه يجب على هيئة التحكيم إرسال نسخ من قرار التحكيم ممهورة بتوقيع المحكمين إلى أطراف النزاع¹⁵⁵.

إن تبليغ الحكم الإلكتروني عن طريق الوسائل الإلكترونية ال يثير أي مشكل، ونجد ذلك في المادة 0 في الفقرة الثانية منها من نظام غرفة التجارة الدولية الخاصة بالمراسلات الكتابية والإخطارات التي أكدت أنه يمكن القيام بواسطة وسائل الاتصال بوضع دليل على إرسال المراسلات الكتابية والإخطارات¹⁵⁶.

يبلغ الحكم أطرافه بواسطة البريد الإلكتروني في العنوان المحدد في طلب التحكيم ليتمكنوا من الطالع عليه بعد إدخال كلمة المرور الخاصة بهم، وحفاظا على سرية حكم التحكيم البد من توفير ما يحول دون العبث بالحكم التحكيمي أو تحريفه أو الطالع عليه ممن ال يجوز لهم ذلك¹⁵⁷.

الفرع الثاني: تنفيذ حكم التحكيم الإلكتروني
إن تنفيذ أحكام التحكيم الأجنبية يثير مشاكل أكثر مما هو عليه الحال في التحكيم المحلي، نظرا لحرص كل دولة على الحفاظ على سيادتها، وتجنبها لهذه المعوقات وأخرى لجأت الدول ومنها الجزائر إلى إبرام معاهدات دولية، ومن أهمها في هذا المجال اتفاقية نيويورك لعام 0923

153. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 062؛ عماد الدين محمد، المرجع

السابق، ص 154. 0360. أنظر القانون 39/32 المؤرخ

في: 83/32/83 المتضمن قانون إ م إ.

155. أنظر المادة 01 من قواعد الأونسيترال للتحكيم بصيغتها المنقحة لعام 8303 على الموقع:

156. www.uncitral.org. أنظر المادة 0 الفقرة 8 من نظام غرفة التجارة الدولية على

الموقع: 157. www.iccwbo.org/courtarbitration/ بال عبد المطلب بدوي، التحكيم

الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مجلة العلوم القانونية والاقتصادية، العدد الأول، السنة الثامنة و الأربعون، 8336، مصر، ص 099.

الخاصة بالاعتراف بأحكام التحكيم الأجنبية وتنفيذها على المستوى الدولي من خلال سن قواعد قانونية تلزم الدول المتعاقدة بالاعتراف بهذه الأحكام و تنفيذها¹⁵⁸.

أدرجت هذه الاتفاقية عدة شروط من أجل تنفيذ حكم التحكيم الدولي وهذا من خلال المادتين الرابعة والخامسة، وتتمثل هذه الشروط فيما يلي:

إرفاق طالب التنفيذ مع طلبه أصل حكم التحكيم وأصل اتفاق التحكيم، مع ضرورة تقديم ترجمة رسمية لطلب التنفيذ أو لحكم التحكيم إذا كانا محرران بلغة أجنبية، وهذا ما نصت عليه المادة الرابعة من الاتفاقية¹⁵⁹.

في حين المادة الخامسة من الاتفاقية نصت على أن تنفيذ الأحكام هو الأصل في حين إذا توافر وجه من أوجه البطلان في الحكم يؤدي إلى عدم الاعتراف به، ونجد هذه الأوجه في طائفتين:

تتعلق الطائفة الأولى بالحالات التي يقع عبء إثارتها وإثباتها على عاتق من صدر ضده الحكم وهي كالتالي:

0 - اعتبار الأطراف عديمي الأهلية أو أن اتفاق التحكيم غير صحيح بالنظر للقانون الذي أخضع على الحاليتين.

8 - عدم تبليغ من صدر الحكم ضده أو تم تبليغه بشكل خاطئ بإجراءات التحكيم.

0 - إبطال الحكم من السلطة المختصة في بلد تنفيذ الحكم أو في بلد صدوره حسب قانونها. 1 -

عدم خضوع تشكيل هيئة التحكيم وإجراءاته اتفاق الطرفين أو لقانون البلد الذي تم فيه.

في حين الطائفة الثانية تمنح سلطة رفض تنفيذ الحكم لمحكمة دولة التنفيذ من تلقاء نفسها وهذا لسببين:

0 - إذا كان موضوع التحكيم غير قابل للفصل فيه في بلد تنفيذ الحكم.

8 - إذا كان الاعتراف بالحكم و تنفيذه مخالفا للنظام العام في بلد التنفيذ¹⁶⁰.

158. رجاء نظام حافظ بني شمس، المرجع السابق، ص 081.

159. أنظر المادة الرابعة من اتفاقية نيويورك الخاصة بالاعتراف بالقرارات التحكيمية

الأجنبية و تنفيذها لسنة 160. 0923. أنظر المادة الخامسة من اتفاقية نيويورك الخاصة

بالاعتراف بالقرارات التحكيمية الأجنبية و تنفيذها لسنة 0923.

تنص المادة 0303 من ق إ م إ: " يكون حكم التحكيم النهائي أو الجزئي أو التحضيري قابلاً للتنفيذ

بأمر من قبل رئيس المحكمة التي صدر في دائرة اختصاصها، ويودع أصل الحكم في أمانة ضبط المحكمة من الطرف الذي يهمله التعجيل".¹⁶¹

من خلال هذه المادة نلاحظ أن المشرع الجزائري لم يأخذ بما نصت عليه المادة الخامسة من الاتفاقية السابقة والتي تنص على عدم إلزامية الحكم التحكيمي الباطل حسب قانون بلد صدوره، فنجده قد حذا حذو المشرع الفرنسي في هذا المجال الذي يأخذ بالحكم الملزم دون البحث عن مدى صحته أو إلغائه من طرف محكمة البلد الذي صدر فيه، فالقاضي الجزائري إذن يمكن أن يأخذ بالحكم الباطل الذي صدر في بلد إجراء التحكيم¹⁶².

يثور إشكال إذا ما يمكن تقديم كل من أصل الحكم وأصل اتفاق التحكيم على دعامة إلكترونية، لذلك نجد أن المشرع الفرنسي أقر صراحة بأن استعمال التصالّات عبر الوسائل الإلكترونية ال تشكل حاجزاً أمام حق الأطراف في طلب استصدار حكم إلكتروني على دعامة ورقية شرط معرفة مصدر التوقيع الإلكتروني، وإقرار القانون الواجب التطبيق بنفس قيمة التوقيع الكتابي، وكذا إمكانية المصادقة على الوثائق وتأكيد أصليتها إلكترونياً¹⁶³.

إن خصوصيات المنازعات الناشئة عن التجارة الإلكترونية أفضت إلى استخدام آلية جديدة تكفل تنفيذ أحكام التحكيم الإلكترونية بعيداً عن القضاء الوطني، كون محكمة التنفيذ تحدد صحة إجراءات التحكيم الإلكتروني وفقاً لقواعد القانون الوطني والتي ال تتناسب معها بتاتا مما يعطل فعالية الأحكام الإلكترونية ويزيد من نفقات المحكوم ضده كونه سيضطر للسفر إلى دولة التنفيذ أو تكليف محامي بذلك، كل هذا أدى ببعض الفقهاء الباحثين عن وسائل لتنفيذ هذه الأحكام بطريقة ذاتية دون اللجوء للقضاء الوطني، ومن هذه الوسائل نجد:

161. أنظر القانون رقم 39/32 المؤرخ في 83 فيفري 8332 يتضمن ق إ م إ.

162. بوديسة كريم، المرجع السابق، ص 022.

163. بوديسة كريم، المرجع نفسه، ص ص 029-023.

- 0- الضغوط العالمية والتجارية: فمثال عند إصدار قرار بالتراجع عن إعلانات معينة أو بيانات موجودة على موقع الطرف الخاسر، يستطيع الطرف الرابح أن يضغط على الخاسر بمنعه من الإعلان على مواقع معينة في شبكة الإنترنت، أو وضع موقعه في قائمة سوداء على الشبكة تحتوي على أسماء المواقع الإلكترونية للبائعين الذين ال ينفذون أحكام وقرارات مراكز التسوية الإلكترونية، الأمر الذي من شأنه أن يحطم السمعة التجارية التي يحرص التجار والشركات على توفرها.
- 8- خدمات التعهد بالتنفيذ: مفادها قيام جهة محايدة بتسلم ثمن السلعة أو الموقع الإلكتروني أو أي شيء ذا قيمة مالية، وحفظه لديها إلى غاية تسلم المشتري للشيء المبيع والتأكد من مواصفاته خلال مدة معينة، فإذا انقضت هذه المدة تقوم هذه الجهة المحايدة بتسليم الثمن المتفق عليه، وإذا اعترض المشتري على البضاعة تبقى الجهة الثالثة المبلغ لديها إلى حين إصدار الحكم من مركز التحكيم الذي ترتبط به هذه الجهة المحايدة.
- 0- التحكم في بطاقة الائتمان: وذلك بموجب عقد ميرم بين مراكز التحكيم الإلكترونية مع أحد مصدري بطاقات الائتمان، مثل شركة (VISA) أو شركة (MASTER CARD) والذي بدوره يبرم عقدا مع التاجر الذي يريد أن يستفيد من خدمة الائتمان، ويتضمن كل عقد من هذين العقدين شرطا يخول مصدر بطاقة الائتمان، ويلزمه برد الثمن إلى حساب المشتري (المستهلك) إذا تلقى قرار تحكيميا من المركز المتفق عليه يفيد ذلك¹⁶⁴.

164. رجاء نظام حافظ بني شمس، المرجع السابق، ص ص 082-000.

خاتمة

نتج عن استخدام تقنيات المعلومات والتصالات في مجال إبرام العقود الإلكترونية حل المنازعات الناشئة عنها عبر نفس هذه التقنيات، وذلك بإعادة بعث إجراءات الطرق التقليدية لتسوية المنازعات، حيث دعت التفاوضيات الدولية إلى خلق نظام بديل لفض نزاعات العقود الإلكترونية يتميز بالبساطة والسهولة في رفع الدعوى وسير إجراءات النزاع إلكترونياً عكس ما هو موجود في القواعد الوطنية، وهو ما تم تكريسه من خلال إنشاء مراكز إلكترونية متخصصة بفض هذا النوع من النزاعات، ومن بينها مركز تحكيم ووساطة الخاص بالمنظمة العالمية للملكية الفكرية، ويسعى كل مركز إلى إيجاد قواعد قانونية وطرق مألوفة وبشكل دقيق مراعيًا في ذلك السرعة وقلّة التكلفة حسب كل نزاع مع ضرورة استمرار عالقات المتنازعين الودية.

تعتبر المفاوضات الإلكترونية من أهم هذه الوسائل لما توفره من سرعة كبيرة ومجانبة حل النزاعات وعدم خضوع أطرافها آلية رقابة، أين تحرك إجراءاتها وتوجه من قبل الأطراف دون تدخل أطراف محايدة خارجة عن النزاع، فهي ذات عالقة اختيارية واردة تجري برضا أطرافها دون إجبار، فعملية التفاوض الإلكتروني أقت نجاحاً واسعاً وإقبالاً هائلاً من قبل المتنازعين لما لمسوه من فعالية في حل منازعاتهم مع المحافظة على عالقاتهم بشكل ودي، وخير دليل على ذلك ما أعلنته مراكز الوساطة الإلكترونية أن 03% من حجم المنازعات التي تم التفاوض حولها عن طريق هذه المراكز تم حلها بالمفاوضات المباشرة. كما عرفت تطورات كبيرة في إجراءاتها أين أصبح بالإمكان التفاوض بين أطراف النزاع دون أن يعتمدوا على طرف بشري ثالث، حيث يقومون بتقديم العروض للحاسوب في شكل رموز، ليقوم بالمقارنة بينها وإيجاد وسطها، كما يمنحهم رقماً سرياً خاص بكل طرف يمكنه من الدخول إلى صفحة الموقع من خالله.

كما ال يقل التوفيق الإلكتروني أهمية باعتباره وسيلة لحل النزاعات الإلكترونية، فهو نظام يسمح أطرافه باختيار موفق ليمكنهما من تسوية النزاع بطريقة ودية من خالل تقديمهم اقتراحات وتقريب وجهات نظرهم يظل قبولها أو رفضها معلقا على قبول الأطراف المتنازعة بها، وهو ما تسعى إليه بعض مؤسسات التحكيم والهيئات المتخصصة والتي تشترط في الشخص الموفق أن يكون صريحا مع الأطراف والمركز ويحافظ على سرية العملية، ومعاملة الأطراف بإنصاف وأن يكون حياديا، كما تركت مراكز التوفيق الحرية الكاملة لأطراف في التفائق على الطريقة التي يجرى بها التوفيق أو إحالة نزاعهم على مجموعة قواعد أخرى يختارونها في حالة نشوب نزاع بينهم.

أما فيما يخص الوساطة الإلكترونية، فهي تتم على شبكة الأنترنت بهدف تسهيل التعاون والتفاوض بين أطراف النزاع من أجل الوصول إلى حل عادل يقبله الأطراف، وذلك بفضل الوسيط الذي يعمل على ربط الاتصال بين الأطراف مع طرح الاحتمالت والاقتراحات حول النزاع، ولهم كامل الحرية في قبولها أو رفضها، أو النسياب من العملية في أي مرحلة من مراحلها، ويمتاز قرار الوساطة النهائي بعدم إلزاميته لأطراف، وتمتاز الوساطة بسرعة العمل على إيجاد حل للنزاع مع الاقتصاد في التكاليف.

مقارنة بالوسائل الثالثة السابقة عرف التحكيم الإلكتروني فعالية ال مثل لها، وذلك لما يمتاز به من أحكام ملزمة وقلة التكاليف والسرعة بشكل أساسي، ويتم اللجوء إليه بواسطة اتفاقية التحكيم التي تتم إلكترونيا وتعتبر مصدر سلطة المحكمين، يتم من خاللها تحديد العناصر الجوهرية للاتفاق، إما قبل قيام النزاع أو بعده، فيسمى الأول شرط التحكيم والثاني مشاركة التحكيم، ويشترط فيه نفس الأركان التي نجدها في العقود من أهلية ورضا ومحل.

إن تعيين هيئة التحكيم وتقديم طلب التحكيم وتحديد مهمة المحكمين ولغة التحكيم، وطرق الإثبات الـ يثير إشكالات عند تطبيق أحكام التحكيم التقليدي ونفس الشيء بالنسبة انعقاد جلسات التحكيم واستجواب الشهود والخبراء عبر الخط.

بالنسبة لشكل حكم التحكيم الإلكتروني فقد أصبحت حجية الدعامة الورقية والإلكترونية متساويتين، إال أن تنفيذه أظهر صعوبات عملية كون اتفاقية نيويورك تلزم تقديم أصول كل من اتفاق وحكم التحكيم الإلكتروني، لكن المشرع الفرنسي تجاوز هذه المشكلة حين أقر بحق الأطراف في طلب استصدار حكم إلكتروني على دعامة ورقية شرط معرفة مصدر التوقيع الإلكتروني مع إقرار قانون التنفيذ بالتوقيع الإلكتروني، وإمكانية المصادقة على الوثائق وتأكيد أصليتها إلكترونياً، كما تم انتهاج طريقة التنفيذ الذاتي للتحكيم عن طريق الضغوط العالمية والتجارية وآليات أخرى أثبتت جدارتها في هذا المجال.

صادفت هذه الطرق المستحدثة لحل المنازعات الإلكترونية العديد من العقبات التقنية والتشريعية الحائلة دون نجاحه والرتقاء به على الصعيدين الداخلي والخارجي، ومن أجل تجاوزها نوصي بما يلي:

- 0- ضرورة إصدار تشريعات وطنية حول المبادلات التجارية الإلكترونية ويعقبها تعديل بعض نصوص القانون المدني الجزائري وقانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري والقانون التجاري الجزائري لتتواءم معها.
- 8- توفير البنية التحتية الإلكترونية الداعمة للتجارة الإلكترونية، وتشمل شبكات الاتصال السلكي واللاسلكي وأجهزة الاتصالات والتطبيقات والبرامج، ورأس المال المستخدم في التجارة الإلكترونية، بالإضافة إلى دعم الدولة تقنيات المعلومات، فهذه المكونات تشكل البنية التحتية الإلكترونية التي تساعد على انتشار استخدام الإنترنت وتهيئ البيئة المناسبة للتجارة الإلكترونية، لأنها بمثابة السوق الإلكترونية الذي تتم من خلاله المعاملات التجارية.

0- ضرورة تأمين المعاملات الإلكترونية عبر الإنترنت ووضع قائمة للمراكز الخاصة بحل النزاعات

الإلكترونية دولياً واعتماد قراراتها دولياً، بما في ذلك تعديل اتفاقية نيويورك لسنة 0932 من أجل جعلها مألوفة للتجارة الإلكترونية خاصة المواد التي تأخذ بالمفهوم الضيق لشرط الكتابة والتوقيع، وذلك بالاعتراف بصحة المستندات الإلكترونية والتوقيع الإلكتروني.

1- العمل على تأهيل مختصين وفنيين في قضايا التجارة الإلكترونية، حيث دائماً ما يرغب

المتنازعين على عرض نزاعاتهم على ذوي الخبرة في المجال الفني والتجاري لهذه التجارة.

3- النخراط في التفافيات والمعاهدات الخاصة بالتجارة الإلكترونية وحل نزاعاتها، وتبني القوانين

النموذجية للتجارة الإلكترونية، مما يؤدي إلى تشجيع الاستثمار وتسهيل تعاقدات الجزائريين مع الجانب.

قائمة المراجع

قائمة المراجع

- أوال - الكتب.
- 2- إيهاب السنباطي، الموسوعة القانونية للتجارة الإلكترونية، دار الجامعة الجديدة، بدون طبعة، الإسكندرية، 8332.
- 0- بربارة عبد الرحمان، شرح قانون الإجراءات المدنية والإدارية، (قانون 32-39 مؤرخ في 80 فيفري 8332)، منشورات بغدادي، الطبعة الثانية، الجزائر، 8339.
- 0- حفيفة السيد الحداد، الاتجاهات المعاصرة، بشأن اتفاق التحكيم، بدون طبعة، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، مصر، 0992.
- 4- خالد محمد القاضي، موسوعة التحكيم التجاري الدولي في منازعات المشروعات الدولية المشتركة، الطبعة الأولى، دار الشروق، مصر، 8338.
- 5- خالد ممدوح ابراهيم، التحكيم الإلكتروني في عقود التجارة الدولية، دار الفكر الجامعي، الطبعة الأولى، الإسكندرية، 8339.
- 6- دليلة جلول الوساطة القضائية في القضايا المدنية والإدارية، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع، بدون طبعة، الجزائر، 8308.
- 7- سامي عبد الباقي أبو صالح، التحكيم التجاري الإلكتروني (دراسة مقارنة)، دار النهضة العربية، بدون طبعة، القاهرة، 8332.
- 0- عبد اهلل تامر محمود عبد اهلل، عقود التجارة الإلكترونية، دراسة مقارنة، مكتبة زين الحقوقية والأدبية، بدون طبعة، لبنان، 8300.
- 9- لزه بن سعيد، التحكيم التجاري الدولي وفقا لقانون الإجراءات المدنية والإدارية والقوانين المقارنة، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع، بدون طبعة، الجزائر، 8308.
- 23- محمد أمين الرومي، النظام القانوني للتحكيم الإلكتروني، دار الفكر الجامعي، بدون طبعة، الإسكندرية، 8336.

- 22- محمد ابراهيم أبو الهيجاء، التحكيم الإلكتروني، الوسائل الإلكترونية لفض المنازعات، الوساطة، التوفيق، التحكيم، المفاوضات المباشرة، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الطبعة الثانية، عمان، 0100-هـ-8303م.
- 20- محمود مختار أحمد بريري، التحكيم التجاري الدولي، الطبعة الثالثة، درا النهضة العربية، بدون طبعة، القاهرة، 8331 .
- 20- مناني فراح، التحكيم طريق بديل لحل النزاعات، حسب آخر تعديل لقانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري، دار الهدى للنشر والتوزيع، بدون طبعة، الجزائر، 8303.
- 24- منير محمد الجنيبي، ممدوح محمد الجنيبي، التحكيم الإلكتروني، دار الفكر الجامعي، بدون طبعة، الإسكندرية، 8336.
- 25- نبيل صقر، الوسيط في قانون الإجراءات المدنية والإدارية (قانون 30-39 مؤرخ في 00 فيفري 0330)، دار الهدى للطباعة والنشر والتوزيع، الطبعة الأولى، الجزائر، 8332.
- ثانيا: الرسائل والمذكرات الجامعية:
أ- رسائل الدكتوراه:
- 0- حمودي ناصر، النظام القانوني لعقد البيع الإلكتروني المبرم عبر الإنترنت رسالة لنيل درجة دكتوراه، تخصص قانون، كلية الحقوق، جامعة مولود معمري، تيزي وزو، 8339.
- 8- عالوة هوام، الوساطة بديل لحل النزاع وتطبيقاتها في الفقه الإسلامي وقانون الإجراءات المدنية والإدارية الجزائري "دراسة مقارنة"، أطروحة لنيل شهادة دكتوراه العلوم، في العلوم الإسلامية تخصص شريعة وقانون، كلية العلوم الإنسانية والاجتماعية والعلوم الإسلامية، جامعة الحاج لخضر، باتنة، 8300.

0- علي أحمد صالح، المفاوضات في العقود التجارية الدولية، أطروحة لنيل شهادة الدكتوراه في القانون الدولي العام، جامعة يوسف بن خدة، كلية الحقوق بن عكنون، الجزائر، بدون تاريخ المناقشة.

ب - مذكرات الماجستير:

0- كراش ليلي، مبدأ سلطان الإرادة في التحكيم التجاري الدولي، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في الحقوق، فرع عقود ومسؤولية، معهد الحقوق والعلوم الإدارية، ابن عكنون، 8333-8330.

8- لزاز سميرة، التوفيق كوسيلة سلمية لحل المنازعات الدولية في القانون الدولي العام، بحث لنيل شهادة الماجستير، فرع القانون الدولي والعلاقات الدولية، كلية الحقوق بن عكنون، الجزائر، 8331.

0- محمد أحمد علي المحاسنة، تنازع القوانين في العقود الإلكترونية نحو إيجاد منظومة للقواعد الموضوعية الموحدة، قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في القانون كلية الدراسات العليا، الجامعة الأردنية، 8336.

1- رجاء نظام حافظ بني شمس، الإطار القانوني للتحكيم الإلكتروني، قدمت هذه الأطروحة استكمالاً لمتطلبات درجة الماجستير في القانون الخاص بكلية الدراسات العليا في جامعة النجاح الوطنية في نابلس، فلسطين، 8339.

3- خليفي سمير، حل النزاعات في عقود التجارة الإلكترونية، مذكرة لنيل درجة الماجستير في القانون، تخصص التعاون الدولي كلية الحقوق، جامعة مولود معمري، 8303.

6- بوديسة كريم، التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات عقود التجارة الإلكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في القانون، تخصص قانون التعاون الدولي، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة مولود معمري، تيزي وزو، 8308.

2- عروي عبد الكريم، الطرق البديلة في حل المنازعات القضائية" الصلح والوساطة القضائية" طبقا لقانون الإجراءات المدنية والإدارية، مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير فرع العقود والمسؤولية، كلية الحقوق بن عكنون، جامعة الجزائر 30، 8308.

2- محمد نبهي، الطق البديلة لتسوية النزاعات التجارية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير فرع قانون العمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر 30، 8308.

9- مرزوق نور الهدى، التراضي في العقود الإلكترونية، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في القانون، فرع المسؤولية المهنية، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة مولود معمور، تيزي وزو، 8308

ثالثا - المقالات وأعمال المؤتمرات:

0- ألاء يعقوب النعيمي، الإطار القانوني التفاق التحكيم الإلكتروني، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية، كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أفريل 8332، ص ص 0000-0329.

8- الأحدب عبد الحميد، إجراءات التحكيم، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية، كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أفريل 8332، ص ص 103 - 333.

0- إيناس مكي عبد نصار، التفاوض الإلكتروني دراسة مقارنة في ظل بعض التشريعات العربية المعاصرة، مجلة بابل، العلوم الإنسانية، المجلد 80، العدد: 30 - 8300، ص ص -963. 912

1- بريش عبد القادر، حمدي معمور، مداخلة بعنوان دور التحكيم الإلكتروني في حل منازعات التجارة الإلكترونية، الملتقى العلمي الدولي الرابع حول عصرنة الدفع في

البنوك الجزائرية واشكالية اعتماد التجارة الإلكترونية في الجزائر، المركز الجامعي خميس مليانة، الجزائر، يومي: 86-82 أبريل، 8300، ص ص 30-02.

3- بال عبد المطلب بدوي، التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مجلة العلوم القانونية والاقتصادية، العدد الأول، السنة الثامنة والأربعون، 8336، مصر، ص ص 30-009.

6- توجان فيصل الشريفة، ماهية واجراءات التحكيم الإلكتروني (التحكيم عبر الأنترنت) كوسيلة لفض منازعات التجارة الإلكترونية، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص ص 0380-0362.

2- سامح محمد عبد الحكم محمود، التحكيم الإلكتروني، الدليل الإلكتروني للعالم العربي، على الموقع: www.arabelawinfo.com، ص ص 03-12.

2- عماد الدين المحمد، طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الأنترنت، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة و صناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص ص 0380-0362.

9- كامران الصالحي، الطبيعة القانونية لمسؤولية مزود خدمات التصديق في قانون المعاملات والتجارة الإلكترونية الإماراتي، مؤتمر المعاملات الإلكترونية، التجارة الإلكترونية، الحكومة الإلكترونية، كلية القانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة، ص ص 602-620.

03- محمد أطوييف: تسوية منازعات العقود الدولية في التجارة الإلكترونية، بحث جامعي، سلك الدكتوراه، مخبر الدراسات القانونية والاجتماعية، تخصص قانون العمال والاستثمار، كلية الحقوق وجدة، 8300، على الموقع: www.marocdroit.com

- 00- محمد سامي الشوا: التحكيم التجاري الدولي، أهم لحلول البديلة لحل المنازعات التجارية، كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة وصناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص ص 03-13.
- 08- هند عبد القادر سليمان، دور التحكيم الإلكتروني في حل منازعات التجارة الإلكترونية، المحور الثالث "المعلوماتية ووسائل تسوية المنازعات"، التحكيم الإلكتروني، المؤتمر المغربي الأول حول: المعلوماتية والقانون تحت شعار: نحو قانون مغربي نموذجي للمعلومات، جامعة المرقب ليبيا، بدون سنة النشر.
- 00- هاني محمد البوعاني، الآليات والوسائل البديلة لحسم منازعات العقود التجارية، ورشة العمل الوطنية الثانية لمناقشة مسودة التقرير الوطني الخاص بإنفاذ العقود التجارية، واسترداد الديون في الجمهورية اليمنية، صنعاء، 8339، ص ص 30-00.
- 01- وفاء مزيد فلحوط، النظام القانوني الواجب التطبيق في إطار التحكيم التجاري الدولي، مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، أهم الحلول البديلة لحل المنازعات التجارية كلية الشريعة والقانون، غرفة تجارة و صناعة دبي، أيام 82-03 أبريل 8332، ص ص 330-320.

رابعاً: النصوص القانونية:

أ: الاتفاقيات الدولية:

0- مرسوم رقم 22-800 مؤرخ في 33 نوفمبر 0922 يتضمن انضمام بتحفظ إلى الاتفاقية التي

صادق عليها مؤتمر الأمم المتحدة في نيويورك بتاريخ 03 يونيو 0932 والخاصة باعتماد

القرارات التحكيمية الأجنبية وتنفيذها، جريدة رسمية عدد 12 لسنة 0922.

8- المرسوم الرئاسي رقم 93-016 المؤرخ في: 30/10/1995، المتضمن المصادقة على

اتفاقية واشنطن لتسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمارات بين الدول ورعايا الدول الأخرى لعام

1965، ج ر عدد 66، لسنة 1995، والتي انضمت إليها الجزائر بموجب الأمر

رقم 93-31 المؤرخ في 09/30/80 المتضمن الموافقة على الاتفاقية المتضمنة تسوية المنازعات المتعلقة بالاستثمارات بين الدول ورعايا الدول الأخرى، ج ر عدد 07 لسنة 0993. ب: النصوص التشريعية:

0- أمر رقم: 23-32 يتضمن القانون المدني المعدل والمتمم بموجب قانون رقم 32/33،

مؤرخ في 00 مايو 8332، ج ر عدد 00 الصادر في 00 مايو 8332.

8- قانون رقم: 32/39 مؤرخ في 83/38/83 المتضمن قانون الإجراءات المدنية والإدارية،

ج ر عدد 80 الصادر في 80 أبريل 8332.

ج: القوانين النموذجية:

0- قانون الأونسترال النموذجي للتحكيم التجاري الدولي مع التعديلات التي اعتمدت في عام

8336 بقرار الجمعية العامة رقم 60/00 الموافق ل 31/08/8336: منشورات الأمم

المتحدة، رقم 1 . A.32.V.

8- قانون الأونسترال النموذجي بشأن التوفيق التجاري الدولي مع دليل اشتراعه واستعماله

8338، منشورات الأمم المتحدة، رقم المبيع A.05.V.4، نيويورك، 8331.

0- قانون الأونسترال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية لعام 0996.

1- مشروع القانون العربي الإسترشادي للتوفيق والمصالحة الخاص بجامعة الدول العربية

الصادر عن مجلس وزراء العدل العرب، المركز العربي للبحوث القانونية والقضائية لسنة

8339.

خامسا: مواقع الإنترنت:

1- <http://www.iccwbo.org>

3- <http://www.uncitral.org>

<http://www.wipo.int>

فهرس الموضوعات

فهرس الموضوعات

قائمة أهم المختصرات.

مقدمة.

الفصل الأول: الوسائل الإلكترونية غير القضائية 32	32
المبحث الأول: المفاوضات والتوفيق الإلكترونيين كوسيلتين لحل منازعات عقود التجارة الإلكترونية.....	32
المطلب الأول: المفاوضات الإلكترونية وسيلة لفض النزاعات الإلكترونية.....	39
الفرع الأول: مفهوم المفاوضات الإلكترونية المباشرة.....	39
أوال: تعريف المفاوضات الإلكترونية.....	39
ثانيا: خصائص المفاوضات الإلكترونية.....03
ثالثا: أنواع التفاوض الإلكتروني.....08
الفرع الثاني: إجراءات التفاوض الإلكتروني 01
أوال: تقديم طلب التفاوض للمركز.....	01
ثانيا: سير عملية التفاوض الإلكتروني 03.....
المطلب الثاني: التوفيق الإلكتروني.....	06
الفرع الأول: مفهوم التوفيق الإلكتروني.....	06
أوال: تعريف التوفيق الإلكتروني.....	02
ثانيا: خصائص التوفيق الإلكتروني.....	09
ثالثا: الشروط الواجب توافرها في الموفق 83.....
الفرع الثاني: آلية التوفيق الإلكتروني.....	80
أوال: تعيين الموفقين وعددهم.....	80
ثانيا: سير عملية التوفيق الإلكتروني.....	09

86	ثالثاً: إنهاء عملية التوفيق.....
82	المبحث الثاني: الوساطة الإلكترونية.....
89	المطلب الأول: مفهوم الوساطة الإلكترونية.....
89	الفرع الأول: تعريف الوساطة الإلكترونية و خصائصها.....
03	الفرع الثاني: أنواع الوساطة الإلكترونية.....
02	المطلب الثاني: آلية الوساطة الإلكترونية.....
02	الفرع الأول: تقديم طلب الوساطة لمركز الوساطة.....
09	الفرع الثاني: بدء عملية الوساطة.....
13	الفرع الثالث: رسوم الوساطة الإلكترونية.....
10	الفرع الرابع: انتهاء عملية الوساطة.....
13	الفصل الثاني: التحكيم الإلكتروني وسيلة لفض منازعات عقود التجارة الإلكترونية.....
16	المبحث الأول: الإطار الموضوعي للتحكيم الإلكتروني.....
12	المطلب الأول: مفهوم التحكيم عبر وسائل الاتصال الحديثة.....
12	الفرع الأول: تعريف وخصائص التحكيم التجاري الإلكتروني.....
..	أوال: المقصود بالتحكيم التجاري الإلكتروني 12.....
19	ثانياً: خصائص التحكيم.....
30	الفرع الثاني: الطبيعة القانونية للتحكيم الإلكتروني.....
30	الفرع الثالث: أنواع التحكيم وتميزه عن النظام المشابه له.....
36	المطلب الثاني: اتفاقية التحكيم الإلكتروني.....
36	الفرع الأول: تعريف اتفاق التحكيم الإلكتروني و صورته.....
36	أوال: المقصود باتفاقية التحكيم الإلكتروني.....
..	ثانياً: صور اتفاق التحكيم الإلكتروني 32.....

الفرع الثاني: شروط صحة اتفاق التحكيم الإلكتروني

39

أوال: الشروط الموضوعية لتففق التحكيم الإلكتروني 63.....	
ثانيا: الشروط الشكلية لتففق التحكيم الإلكتروني 60.....	
المبحث الثاني: إجراءات التحكيم الإلكتروني 62	
المطلب الأول: دعوى التحكيم الإلكتروني.....	62
الفرع الأول: تقديم طلب التحكيم الإلكتروني.....	62
الفرع الثاني: سير عملية التحكيم الإلكتروني.....	20
الفرع الثالث: مدى توفر المبادئ الأساسية للتحكيم عند عقد جلسات التحكيم الإلكتروني.....	23
أوال: مبدأ المساوات بين الخصوم 23	
ثانيا: مبدأ الوجاهية 23	
ثالثا: مبدأ الستمرارية.....	20
الفرع الرابع: القانون الواجب التطبيق على إجراءات وموضوع التحكيم 21	
المطلب الثاني: حكم التحكيم الإلكتروني.....	26
الفرع الأول: إعداد حكم التحكيم الإلكتروني.....	26
الفرع الثاني: تنفيذ حكم التحكيم الإلكتروني.....	29
خاتمة 20	
قائمة المراجع	88
فهرس الموضوعات	96